ATASOF EINES

ITALIA 2025

AZIENDABANCA

Edizione digitale gratuita

VUOI L'EDIZIONE CARTACEA?



La trovi qui



La tua guida al greentech in Italia

Trovi la versione in PDF gratuita e la versione cartacea su www.blast21.it/shop



ATLAS of GREENTECH

ENERGIA & MERCATO

Blast21 Srt - 20155 Milano, Via Aosta 4A - Trimestrale - Anno VI - Supplemento del Numero 23 - settembre 2024 Poste Italiane Specialone A.P. - D.L. 353/2003 (com/ L. 48/2004), Art. 1 comma 1, Lo.MI - € 19.00



Sommario

Scenari

Il Fintech in Italia	6
L'Insurtech in Italia	8
Venture Capital EY	10
Business Angels	13
Incubatori e acceleratori	14
Crowdfunding	16

Ecosistema

CA Le Village2
Vittoria hub
CRIF
Qonto
Italian Insurtech Association
Impact Huh

Bravo, Cardo AI, Cashberry, Change Capital, Faire. ai, Finanza.tech, In-Lire, Lendit, Modefinance, Opyn, Prestiamoci (Gruppo Banca Valsabbina), SalaryFits, Viceversa, Welfin, Younited	99bros, AmaliaCare, Coverzen, CupSolidale, Datafolio, Ernesto, Fleder, Helpet, hlpy, Insoore, Life5, Lokky, OnValue, +Simple, Medicalbox, Re.Doctor, SaveBiking, UGO, Velvet, VillageCare, Wallife, Wopta, Yolo Group, Zelros
Open Banking e Banking as a Service33 Banxware, BKN301, Fabrick, GrowishPay, Intergiro, Konsentus, Solaris, Swan, Switcho, Tink (Gruppo Visa), Treezor	Cripto Asset
Crowdfunding	Proptech
Supply Chain	Regtech
Pagamenti	Servizi per le imprese
Wealthtech	Risorse Umane

Insurtech 69

AZIENDABANCA

Supplemento al N. 295 settembre 2024

Direttore responsabile

Alberto Grisoni agrisoni@aziendabanca.it

Redazione

Gaja Calderone gcalderone@aziendabanca.it

Mattia Caverzan mattia@blast21.it

Advertising

Mariuccia Ritrovato mritrovato@aziendabanca.it

Progetto grafico e Impaginazione

Clementina Occhipinti

Stampa - 4Graph S.r.l.

Crediti Immagini

Copertina: NeoLeo/shutterstock

Redazione

Blast21 Srl - via Aosta 4A - 20155 Milano (presso Impact Hub)

10 numeri l'anno. L'abbonamento andrà in corso, salvo diversa indicazione, dal primo numero raggiungibile. Italia 95 euro. La copia 10,50 euro. Estero 190 euro. Sped. in a.p. - D.L. 353/2003 (conv. In L. 27/02/2004 n. 46) art. 1, comma 1, DCB Milano

Autorizzazione tribunale di Milano n. 62 del 23/02/95. È vietata la riproduzione, anche parziale, di quanto pubblicato senza la preventiva autorizzazione scritta di Rlast/1

Ai sensi del decreto legislativo 196/2003, le finalità del trattamento dei dati relativi ai destinatari del presente periodico, o di altri dello stesso Editore, consistono nell'assicurare una informazione tecnica, professionale e specializzata a soggetti identificati per la loro attività professionale. L'Editore, titolare del trattamento, garantisce ai soggetti interessati i diritti di cui all'art.13 del suddetto decreto.

Gentile lettore, alcune copie del mensile AziendaBanca sono inviate gratuitamente per finalità di marketing diretto. Il destinatario finale può, in qualunque momento, contattare la redazione per richiedere l'aggiornamento o la rimozione del proprio nominativo dalla mailing list.

Che cosa è l'Atlas of Fintech

Il prodotto che avete tra le mani, o sul vostro tablet, non doveva esistere. Il progetto "mappa del fintech", così si chiamava allora, è partito poco più di un anno fa da un'esigenza interna alla redazione di Azienda-Banca.

La quantità di informazioni sulle startup e sulle Fintech ci stava travolgendo. Una quantità enorme di comunicati stampa relativi a startup, spesso con brand davvero troppo simili, acceleratori, call for ideas, si era accumulata nel corso degli anni.

Abbiamo quindi approfittato dei mesi estivi del 2023 per iniziare a fare ordine. Recuperare le notizie che abbiamo pubblicato negli ultimi anni, fare elenchi di nomi divisi per area di attività, creare delle brevi schede di sintesi per capire le peculiarità di ogni fintech.

Questo lavoro ci è stato utile anche a capire chi, nel frattempo, era uscito dal mercato, chi non dava notizie di sé da molto tempo, chi aveva aggiustato il proprio business model. Ma era uno strumento operativo, a uso interno.

Poi, in diverse interviste a manager di banche e compagnie assicurative, mi è capitato di nominare alcune fintech, anche relativamente famose, e di scoprire che non le conoscevano affatto. O forse, proprio come la nostra redazione, se le erano dimenticate sotto il diluvio informativo che riguarda l'innovazione.

L'Atlas of Fintech nasce così. Nelle prossime pagine troverete alcuni dati di sintesi sul settore, il racconto di come alcuni attori lavorano nell'ecosistema dell'innovazione in Italia, e una breve presentazione di oltre 160 realtà, organizzate per settore di attività.

Questa prima edizione dell'Atlas non è perfetta. Sicuramente non abbiamo elencato tutti (e, nelle prossime pagine, vi spieghiamo le possibili ragioni di queste mancanze) e le categorie sono volutamente ampie, tenendo sotto lo stesso cappello realtà a volte molto diverse.

Ma questa è, appunto, una prima edizione. Aspettiamo il vostro feedback e il vostro contributo per migliorarla, anno dopo anno. E farne uno strumento utile a capire che cosa sta accadendo nel settore, ma anche a trovare idee, servizi e partner di cui, magari, non avete ancora sentito parlare.

Chi c'è in questo Atlas

Chi abbiamo compreso nell'Atlas of Fintech:

- startup, oppure l'evoluzione di una startup, fondata dal 2008 in poi;
- ex startup o PMI innovative, acquisite da un'azienda pre-esistente, se hanno mantenuto autonomia e indipendenza di brand e/o strategiche;
- spin-off di Università e centri di ricerca;
- newCo di aziende tradizionali, di qualunque settore e anche in joint venture, se dotate di autonomia strategica e/o di brand.

Perché un'azienda non è presente nell'Atlas of Fintech? Per queste possibili ragioni:

- non la conosciamo: non abbiamo mai ricevuto comunicati stampa, pubblicazioni o altro materiale che la riguardano o la nominano:
- non la conosciamo abbastanza: sappiamo che l'azienda esiste, ma non abbiamo mai avuto a che fare con lei, oppure non abbiamo trovato abbastanza informazioni sul sito, oppure per altre ragioni non riteniamo di doverla segnalare ai nostri lettori:
- si sta trasformando: alcune realtà sono state rimosse da questo Atlas perché il loro modello di business era in trasformazione. Qualunque descrizione sarebbe stata parziale o, comunque, poco corretta;
- non siamo sicuri esista ancora: abbiamo storicamente traccia dell'esistenza e dell'operatività di alcune Fintech. Di cui, però, non abbiamo notizie da tempo e non siamo riusciti a contattarle di recente.

C'è poi un'ultima opzione: potremmo esserci, semplicemente, sbagliati.

La presenza nell'Atlas è a pagamento?

No, **l'inclusione nell'Atlas of Fintech è gratuita** ed è il frutto di una libera scelta della redazione, seguendo i principi elencati poco fa.

Le descrizioni di ogni azienda sono state scritte dalla redazione. Abbiamo chiesto ad alcune Fintech di confermarci la correttezza e l'aggiornamento dei numeri che abbiamo riportato, quando non disponevamo di informazioni recenti. Ma non abbiamo permesso di inserire frasi o espressioni promozionali.

Abbiamo anche offerto la possibilità di essere presenti nell'Atlas con una maggiore visibilità, a fronte di un investimento pubblicitario. Alcune realtà hanno deciso di sostenere questo progetto, nonostante sia alla prima edizione, e ci teniamo a ringraziarle per la loro fiducia.

Tutti gli spazi pubblicitari in questo Atlas sono chiaramente segnalati come tali, tramite la scritta "informazioni dalle aziende".

Per qualunque informazione sulle prossime edizioni dell'Atlas, oppure per entrare in contatto con la redazione di AziendaBanca e inviare i vostri comunicati stampa e segnalazioni, c'è l'indirizzo email info@aziendabanca.it.

Il Fintech in Italia

I numeri delle aziende

622 startup Fintech e Insurtech in Italia a fine 2023 (PoliMI)

174 milioni di euro la raccolta nel 2023

→ **-81%** rispetto al 2022



Il **35%** dichiara di avere raggiunto il breakeven

ıl **41%** è presente anche all'estero

La collaborazione con l'ecosistema



L'**82%** delle

Fintech e Insurtech italiane coopera con almeno un partner strategico

nel **33%** dei casi, almeno uno dei partner è entrato nel capitale della startup

ıl 46% aveva un round programmato nei mesi seguenti

il 13% era in chiusura di round, il 33% alla ricerca di un investitore

30% non escludeva l'apertura di un round

L'interesse per la GenAI

Il **19%** delle startup Fintech e Insurtech in Italia sta lavorando sull'adozione della intelligenza artificiale generativa



Le tendenze in atto nel fintech

- i tassi di interesse elevati continueranno ad aumentare i costi di finanziamento:
- il capitale privato spingerà per una crescita redditizia e per il rendimento sugli investimenti;
- nuove iniziative regolatorie a livello globale;
- proliferazione di infrastrutture pubbliche digitali (DPI, Digital Public Infrastructure) come UPI in India e PIX in Brasile;
- maggiore attenzione a frodi e cybersecurity;
- integrazione dei flussi di lavoro finanziari nei percorsi non finanziari.





I trend futuri

- finanza integrata pervasiva su PMI, consumer e imprese, soprattutto per pagamenti, credito e assicurazioni;
- connected commerce come strumento di marketing e fonte di revenue;
- open banking e accesso ai dati finanziari mediante API
- GenAl per servizio clienti, sviluppo software, testing, marketing digitale e ambito normativo.

La frenata negli investimenti

Nel 2023 e nel primo semestre 2024 prosegue il rallentamento degli investimenti venture capital nel Fintech italiano:

- 510 milioni raccolti in 39 round nel 2022
- 142 milioni raccolti in 29 round nel 2023
- 41 milioni in 15 round nella prima metà del 2024.



Fonti: Osservatorio Fintech & Insurtech, School of Management del Politecnico di Milano; Prudence, Profits, and Growth, Global Fintech 2024, the Boston Consulting Group + QED Investors; Osservatorio sul Venture Capital in Italia di Growth Capital, in collaborazione con Italian Tech Alliance.

L'Insurtech in Italia

I numeri delle aziende

109 le startup censite da Politecnico di Milano,

65 quelle contate da Klecha & Co.

25 milioni di euro la raccolta nel 2023



Il 24% delle insurtech interpellate dal Politecnico di Milano ha raggiunto il break-even

Il 2022, anno della svolta



- Il 2022 segna l'inizio della fase 2.0 dell'Insurtech: i player adottano modelli di business evoluti, nuove tecnologie e/o soluzioni dedicate ad ambiti specifici.
- Alla competizione con le compagnie assicurative tradizionale, viene preferita la cooperazione.
- In Europa si contano 1.140 player: il venture capital ha investito quasi 1 miliardo di euro nel settore.

I trend dell'Insurtech, secondo Klecha & Co.

- intelligenza artificiale
- rischio cyber
- integrazione dell'assicurazione nei punti vendita
- sistemi di analisi dei dati, IoT, droni e AI per il rilevamento delle frodi
- assicurazioni parametriche
- automazione digitale dei sinistri su piccola scala
- Open Insurance



Insurtech & Al

L'intelligenza artificiale generativa è un'area di interesse per le Insurtech: secondo McKinsey and Co., quasi la metà delle attività e dei processi del settore sono ad alto potenziale di automazione. Un terzo dei finanziamenti VC nell'Insurtech del primo trimestre del 2024 și è concentrato su società focalizzate sull'Al





Il 96% dei player del settore assicurativo ritiene che l'IA Generativa riscriverà la gestione sinistri

Benefici:

- 88% aumento produttività ed efficienza operativa
- 63% riduzione dei costi operativi
- 50% supporto a gestione dei rischi e prevenzione delle frodi
- **50%** miglioramento della relazione con la clientela

Casi d'uso:

- 72% individuazione dei sinistri fraudolenti
- 68% adozione di un assistente virtuale in fase di denuncia sinistro
- 55% consulente virtuale a supporto del liquidatore e valutazione automatica del danno con proposta di liquidazione





I rischi dell'Al nell'Insurtech:

- 71% output scorretto a causa di errori, allucinazioni e bias
- 63% compliance
- **54%** etica
- 17% attacco cyber

Fonti: Report Insurtech 2023 Klecha&Co.; Report Osservatorio Fintech&Insurtech, School of Management del Politecnico di Milano; "Claims (Re) Generation: le potenzialità dell'IA Generativa nella gestione dei sinistri, tra benefici e rischi", EY in collaborazione con Italian Insurtech Association, 2024; Insurance 2030-The impact of AI on the future of insurance, McKinsey and Co.

Al Venture Capital piacciono Life Science e Smart City



I numeri

Secondo trimestre 2024

69 round di investimento (10 Serie A, 2 serie B, 1 Serie C)

ıl **71%** delle operazioni è seed o pre-seed

228 milioni di euro di investimento

8 exit

Primo semestre 2024

177 round

671 milioni di euro

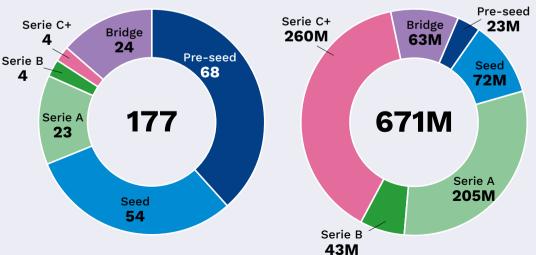
di investimento (il **37%** concentrato in 2 round)

Numero Round e ammontare investito VC in Italia per fase

gennaio - giugno 2024

Numero di round - H1-24

Totale Investito - **H1-24**



Fonte grafico: Osservatorio sul Venture Capital in Italia - Growth Capital e Italian Tech Alliance

I settori di maggiore investimento

Nel primo semestre 2024 Software, Life Sciences e Smart City sono i settori in cui il Venture Capital ha fatto più operazioni, il Fintech arretra nelle preferenze

Numero Round VC in Italia per settore

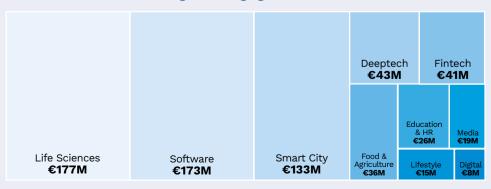


Fonte grafico: Osservatorio sul Venture Capital in Italia - Growth Capital e Italian Tech Alliance

Anche per ammontare raccolto Life Sciences, Software e Smart City si confermano nella Top 3.

Ammontare investimenti VC in Italia per settore

gennaio - giugno 2024



Fonte grafico: Osservatorio sul Venture Capital in Italia - Growth Capital e Italian Tech Alliance

The same

Il 2023 del VC si è chiuso in forte calo

I numeri del 2023

1.048 milioni di euro investiti,

-49,6% rispetto al 2022

236 operazioni effettuate,

-19,6% rispetto al 2022

4 milioni di euro di ticket medio,

-40% rispetto al 2022

Forte il divario rispetto all'Europa:

- 18 euro pro-capite di investimenti in Italia
- **28** euro pro-capite di investimenti in Spagna
- **75** euro pro-capite di investimenti in Germania
- 108 euro pro-capite di investimenti in Francia
- 227 euro pro-capite di investimenti in Regno Unito





I Business Angel in Italia e il loro impatto

Quanti sono

In Italia sono attivi oltre

1.600 Business Angel.

17 Business Angel Group (BAG) e

16 Business Angel Network (BAN)

-> il 66% dei Business Angel aderisce ad almeno un BAG o BAN

Tra il 2018 e il 2022, hanno partecipato a oltre

120 round di finanziamento, investendo

oltre 45 milioni di euro

Chi sono

ıı **70%** è nel Nord Italia.

Il **94%** ha un titolo di istruzione superiore e

il **78%** ha un background imprenditoriale o manageriale.



Dove investono

Il 10% dei round di investimento completati in Italia tra il 2018 e il 2022 ha visto la partecipazione di almeno un BAG/BAN.

I BAG/BAN coprono in media il 5% dell'ammontare investito. Escludendo i mega round superiori ai 100 milioni di euro, la percentuale arriva al 10%.

I BAG/BAN prediligono i round seed, ma sono presenti anche in Serie A e B, in genere per follow-on su investimenti precedenti.

Gli investimenti prevalenti sono nei settori Digital, Life Science, Fintech e Smart City.

Quando c'è un Angel, l'azienda fa meglio

I dati mediani delle società in cui hanno investito BAG o BAN mostrano, tra il 2018 e il 2021, trend più positivi rispetto alle altre:

- una crescita del fatturato del 400%. contro il 190%
- un aumento del personale del 120%, contro il 100%
- un EBITDA in miglioramento del 120%, contro il 20%
- immobilizzazioni materiali a +350%, contro il +290%.



Fonte: "Business Angel in Italia: l'impatto dell'angel investing", Growth Capital in collaborazione con Italian Tech Alliance, il Social Innovation Monitor del Politecnico di Torino e la University of East Anglia (UEA).

Incubatori e acceleratori a quota 262

L'86% eroga anche altri servizi

Quanti sono

Acceleratori e incubatori

in Italia: 262



Dipendenti: 1.950 → solo il **35%** di genere femminile





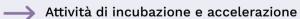


Dove sono

Le prime cinque Regioni per presenza:



Che cosa fanno



- supporto allo sviluppo di relazioni
- accompagnamento manageriale
- supporto alla ricerca di finanziamenti
- accesso a spazi fisici di lavoro
- formazione imprenditoriale e manageriale



> 86% svolge anche attività non direttamente riconducibili alle attività di incubazione e accelerazione

- partecipazione a progetti e bandi
- gestione e promozione di eventi
- attività di scouting e open innovation per aziende corporate o altri soggetti
- servizi di coworking

Con quante startup lavorano



Startup incubate: 2.850

Fatturato totale: 500 milioni euro

Finanziamento medio ricevuto dalle organizzazioni incubate:

3 milioni di euro

Gli investimenti nelle fasi pre-seed e seed si sono mantenuti stabili e crescono nell'ammontare medio

Il ruolo dell'impatto

Oltre il 60% degli incubatori supporta organizzazioni a impatto sociale o ambientale significativo



- 🔷 Oltre la metà degli incubatori usa metodologie specifiche per misurare il proprio impatto sociale o ambientale, tra cui
 - BIA Benefit Impact Assessment
 - relazione di impatto basata sulla teoria del cambiamento
 - Global Sustainability Model by Oxford Economics
 - SROLe altri indici simili.
- I settori a impatto:
 - salute e benessere (compreso sport)
 - sviluppo delle comunità.

Il report è stato realizzato dal team di ricerca Social Innovation Monitor (SIM), con base al Politecnico di Torino, grazie alla collaborazione del main partner InnovUp e con il supporto di Fondazione Giacomo Brodolini, Neolithic Evolution, Black Pear e Social Innovation Teams (SIT).

La seconda vita del crowdinvesting, dopo la riforma

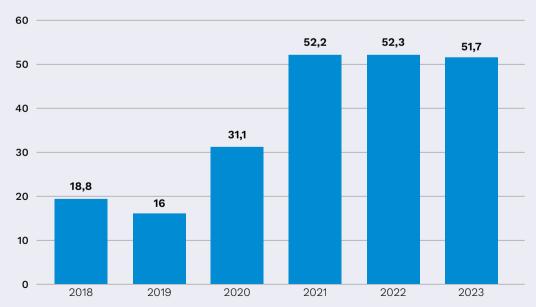
Il Regolamento Europeo sul crowdfunding sta trasformando il settore, con un impatto che andrà valutato nel prossimo futuro.

Il crowdfunding basato su donazioni, donation crowdfunding, e ricompense, il reward crowdfunding, si separa ormai dal crowdinvesting, forme di investimento finanziario basate sul prestito di denaro a imprese o privati, il lending crowdfunding, e l'acquisizione di quote di aziende, equity crowdfunding.



Il crowdfunding tiene a 50 milioni di euro

La raccolta delle campagne di donation e reward crowdfunding è stabile nel triennio (dati in milioni di euro)



Fonte: IX Report Italiano sul Crowdinvesting, School of Management del Politecnico di Milano

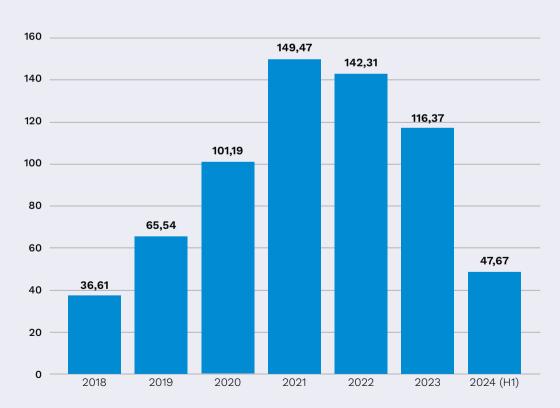
Dopo la riforma: piattaforme quasi dimezzate



Da 48 piattaforme di equity crowdfunding e 27 piattaforme di lending crowdfunding siamo arrivati a 18 piattaforme autorizzate all'equity, 9 autorizzate al lending, 6 autorizzate a entrambe le attività. 1 piattaforma operativa anche in Italia è stata autorizzata in Spagna.

L'equity crowdfunding continua il trend negativo

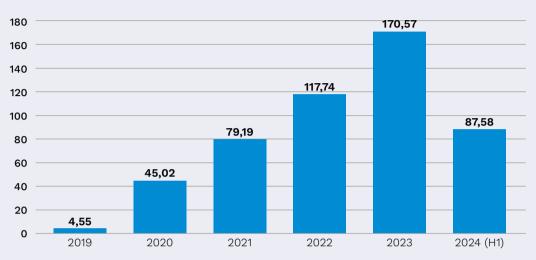
Raccolta delle campagne di equity crowdfunding, (in milioni di euro)



Fonte: IX Report Italiano sul Crowdinvesting, School of Management del Politecnico di Milano

Il lending crowdfunding tiene nel 2024

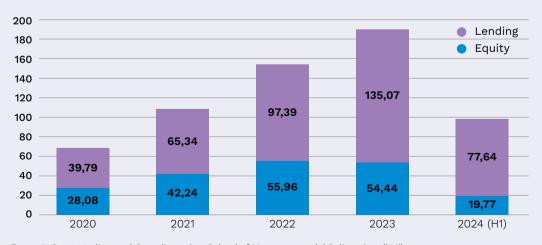
Prestiti diretti erogati dalle piattaforme italiane, (in milioni di euro)



Fonte: IX Report Italiano sul Crowdinvesting, School of Management del Politecnico di Milano

Il Real Estate Crowdinvesting continua a tirare

Flusso di raccolta delle campagne di real estate crowdfunding, per tipologia, (dati in milioni di euro)



Fonte: IX Report Italiano sul Crowdinvesting, School of Management del Politecnico di Milano

AZIENDABANCA

SCANSIONA E ABBONATI





CARTACEO: 95 € 12mesi

CARTACEO + DIGITALE: 105 € 12mesi

DIGITALE: 49,90 € 12mesi



Corso di Porta Romana, 61 20122 - Milano

M. startup milano@levillagebyca.com

M. eventi@levillagebyca.com

M. partner@levillagebyca.com

L'innovazione è un fattore cruciale per stimolare la crescita economica, sfruttare la competitività e rispondere in modo propositivo e puntuale alle sfide dei mercati. Per Crédit Agricole si traduce nella propria rete dei Le Village by CA, che ha l'obiettivo di creare valore nei territori per un futuro sempre più sostenibile e denso di opportunità.

Ecosistema aperto e inclusivo, che supporta la crescita delle startup e accelera l'innovazione delle aziende grazie alla sinergia e alla connessione di tutti gli attori coinvolti, il progetto dei Village nasce nel 2014 con l'inaugurazione della sua prima sede, la più grande: uno spazio di circa 5 mila metri quadrati nel pieno centro di Parigi. Il Gruppo ha poi proseguito nel suo percorso di attenzione alla territorialità e all'innovazione aprendo altri Village in Francia presso le sedi delle sue Casse Regionali – specializzati nei settori economici che caratterizzano il territorio in cui sono inseriti, come agro-alimentare, viti-vinicolo, farmaceutico ed economia del mare – e nel mondo. Ad oggi i Village sono 44 e contano più di 930 startup e circa 830 partner.

In Italia operano attualmente quattro Village. Le Village By CA Milano, inaugurato nel 2018, rappresenta la prima espressione di questo progetto sulla Penisola e annovera oltre 50 startup e 20 aziende partner. Le Village by CA Parma, aperto nel 2020 e partecipato da Crédit Agricole Italia e Fondazione Cariparma, ospita 17 aziende partner e ac-

celera 57 startup con focus in particolare su agrifoodtech, meccanica e mobilità, pharma e life science e automazione. Le Village by CA Triveneto, inaugurato nel 2022 a Padova e partecipato da Crédit Agricole Italia, Parco Scientifico e Tecnologico Galileo, Assindustria Veneto Centro e Unismart, ospita 46 startup e conta 18 aziende partner. I suoi verticali si basano sui principali obiettivi di sostenibilità e sviluppo dell'Agenda 2030. Infine Le Village by CA delle Alpi, inaugurato a febbraio 2024 a Sondrio, si è imposto sin da subito come punto di riferimento per il territorio valtellinese supportando nello sviluppo e nel percorso d'innovazione 12 startup e 12 aziende partner con un'attenzione particolare all'economia della montagna.

Nel corso del 2024 l'ecosistema targato Crédit Agricole crescerà ulteriormente, grazie all'apertura della quinta sede prevista a Catania. Proprio in vista dell'inaugurazione di Le Village by CA Sicilia, il Gruppo ha lanciato una Call4Startup dedicata, che ha raccolto oltre 50 candidature e selezionato le prime 10 startup che accederanno al percorso di accelerazione dedicato.

Dal 2024 è stato lanciato anche un programma nazionale di attività dedicate alle aziende partner dell'ecosistema con i "VLabs", 4 laboratori tematici verticali su temi di particolare interesse per le aziende partner.



Via Marcantonio Colonna, 35

20149 - Milano

T. 02 800391

M. info@vittoriahub.com

https://vittoriahub.com/it/

Linkedin: https://www.linkedin.com/

company/vittoria-hub/

- 1. L'innovazione Insurtech fondata su un concetto di ecosistema
- 2. Un programma di crescita con premi fino a 100mila euro
- 3. Uno sviluppo reale e concreto: il caso E-Market

L'Ecosistema Insurtech

Nato nel 2019 su iniziativa di Vittoria Assicurazioni, Vittoria hub è il primo e unico incubatore Insurtech in Italia votato all'Open Innovation. Un solo polo condiviso da startup innovative, partner tecnologici e investitori, per promuovere un dinamico scambio di risorse e competenze. L'obiettivo è quello di realizzare un Ecosistema Insurtech che offra ai consumatori prevenzione, assicurazione, assistenza, rimedio e monitoraggio. Un insieme armonizzato e con libero accesso a servizi e tecnologie, anche abbinato a forme di assicurazione tradizionali o innovative. Vittoria hub è un progetto industriale che misura il suo successo sul numero di idee incubate e di nuove value proposition.

Il programma VIA²

Attraverso le Call For Ideas, ogni anno l'incubatore ricerca startup con nuove caratteristiche tecnologiche o di servizio, da inserire quali Partner in Vittoria o nel Programma VIA² (Vittoria Incubation, Adoption & Acceleration) sviluppato in tre specifiche fasi: 1. Incubazione, dalla Business Idea alla Minimum Value Proposition; 2. Adozione, dalla MVP alla Proof Of Concept di interoperabilità con ecosistemi e infrastruttura Vittoria; 3. Accelerazione, dalla «POC Vittoria» al piano di roll out su scala nazionale.

Attraverso queste fasi, il cui accesso è soggetto ad una graduatoria di merito redatta dal Comitato Tecnico di Selezione, ogni startup ha l'opportunità di ottenere premi fino a 100mila euro (erogati a seguito dell'emissione di Strumenti Finanziari Partecipati). suddivisi in 60mila euro in denaro e 40mila euro in un pacchetto di servizi.

L'E-Market

La collaborazione di Vittoria hub e delle sue startup ha permesso a Vittoria Assicurazioni di sviluppare nel 2022 il proprio "E-MARKET", per soddisfare il bisogno di servizi non assicurativi di clienti e non clienti, in linea con la strategia degli ecosistemi basati sui quattro settori assicurativi: Persona, Casa, Mobilità e Azienda connessa.

L'E-MARKET testimonia il concreto raggiungimento dell'obiettivo primo della Compagnia all'avvio dell'incubatore: la realizzazione di un Ecosistema Insurtech.

I Numeri

- oltre 500 realtà italiane e internazionali intercettate attraverso le Call for Ideas;
- 11 startup entrate nel Programma VIA²
- 9 startup inserite come partner nel mondo Vittoria



Via della Beverara, 21 40131 - Bologna

T. 051 4176111

M. ufficiostampa@crif.com

M. innovecos@crif.com

www.crif.it

LinkedIn: https://www.linkedin.com/company/crif/

- 1. Il programma di accelerazione I-TECH ha selezionato 10 startup da accelerare
- 2. Le Partnership strategiche sul modello Venture Client
- 3. Il portfolio CVC di CRIF con 20 imprese

CRIF: un Ecosystema di Innovazione e Collaborazione nel settore Finanziario

CRIF è un'azienda globale specializzata in sistemi di informazioni creditizie e di business information, analytics, servizi di outsourcing e processing nonché in avanzate soluzioni in ambito digitale e open banking per lo sviluppo del business.

La missione di CRIF è promuovere l'innovazione e la collaborazione con altri attori dell'ecosistema finanziario. Dal 2020, InnovEcoS, il Global Open Innovation and Startups Ecosystem Hub, sviluppa vari programmi di open innovation, con scopi e tempistiche variabili, che mirano a soddisfare le nuove esigenze e le sfide dell'innovazione. L'obiettivo è facilitare l'adozione di nuove tecnologie e promuovere una cultura aziendale orientata all'innovazione e allo sviluppo di idee innovative, grazie a collaborazioni strategiche con startup, scaleup e PMI innovative. Le sinergie permettono l'adozione delle tecnologie più avanzate e lo sviluppo del business, fattori chiave per il successo. Le iniziative di CRIF si articolano secondo 3 modalità, come segue.

Il programma di accelerazione startup CRIF - G-FACTOR.

Da tre anni, CRIF, in collaborazione con G-FAC-TOR, incubatore-acceleratore di giovani imprese creato nel 2018 da Fondazione Golinelli, gestisce il programma di accelerazione I-TECH, a sostegno di startup early-stage con focus sui verticali fintech, insurtech e agritech. InnovE-coS si occupa della selezione e della successiva fase di accelerazione delle startup, all'interno di un programma di 6 mesi che combina l'expertise e il know-how di CRIF, favorendo lo sviluppo di progetti sinergici. Negli anni, CRIF

ha ricevuto più di 245 candidature, pre-selezionato oltre 50 startup e ne ha accelerate 10, attivando collaborazioni che hanno portato ai primi progetti in ambiti come Digital Wallet, AML, agribusiness e l'uso di dati geospaziali nello sviluppo urbano.

Venture Client Open Innovation Stream: un modello di innovazione rapida

Il modello di maggior successo è il Venture Client, che attraverso una rete globale di acceleratori, istituzioni accademiche e ad una community globale di startup, consente a InnovEcoS di individuare le startup più promettenti a livello mondiale, per sviluppare nuovi prodotti e business case principalmente attraverso partnership commerciali. Dal 2020 InnovEcoS ha selezionato oltre 630 startup nel settore fintech avviando diverse collaborazioni significative.

Corporate Venture Capital (CVC)

Dal 2021, CRIF ha consolidato i suoi investimenti di minoranza adottando un approccio di gestione Corporate Venture Capital (CVC), investendo in oltre 20 società early-stage e growth-stage operanti in settori strategici, principalmente nel fintech. L'obiettivo non è stato solamente quello di ottenere un ritorno finanziario, tipico approccio di un venture capitalist VC, ma piuttosto si è focalizzata sulla collaborazione industriale, guardando con attenzione alle nuove tecnologie, ai mercati, allo sviluppo di prodotti e alle opportunità di espansione all'interno di una rete globale.

I business sponsor interni di CRIF, con il supporto del team di InnovEcoS, affiancano le startup con l'assessment e il monitoraggio continuo del business.

Qonto

Via Meravigli, 2 20123 - Milano https://gonto.com/it

Linkedin: https://www.linkedin.com/

company/gonto/

PowerUp! è l'iniziativa di Oonto rivolta alle startup italiane per supportare lo sviluppo dell'imprenditorialità locale.

Il progetto, giunto alla sua terza edizione, è iniziato con il lancio di una call aperta a startup in fase early stage e seed.

Saranno selezionate sei eccellenze, che potranno presentare il proprio progetto durante una Pitch Night, il 14 novembre a Milano, di fronte a una giuria composta da: rappresentanti dei principali venture capital e acceleratori italiani, founder di scaleup e primari stakeholder del settore dell'innovazione.

I premi in palio

Quest'anno la Pitch Night vedrà due startup vincitrici, una early stage e una in fase seed (fra 250.000 € e 1.5 milioni di euro), che avranno accesso a una sessione esclusiva di mentoring con il co-founder e CEO di Qonto Alexandre Prot, oltre ai premi offerti dai partner di PowerUp!.

Le tappe del roadshow

Per questa terza edizione dell'iniziativa, il roadshow itinerante parte da Milano il 4 luglio e toccherà successivamente le città di Cagliari, Roma, Catania e Palermo: un'importante opportunità per coinvolgere le

community locali attraverso incontri, workshop e attività di networking.

Durante gli eventi, sarà presentato il progetto PowerUp! e saranno invitati sul palco i founder di scale-up italiane di successo per condividere con i partecipanti le proprie esperienze, consigli e spunti di riflessione.

L'obiettivo di Oonto e il network di partner

Oonto ha scelto di realizzare PowerUp! con l'obiettivo di supportare l'ecosistema imprenditoriale italiano, offrendo un supporto valido e concreto a chi ha avviato il proprio progetto e vuole farlo crescere in Italia così come in contesti internazionali.

L'esperienza di Oonto, unita al contributo del proprio solido network di partner, permette di creare valore mettendo in contatto startup, investitori, founder di scale-up ed esperti del settore.

Le startup delle precedenti edizioni

Le precedenti edizioni di PowerUp! hanno raccolto oltre 200 candidature ciascuna da parte di startup early stage italiane e hanno visto trionfare progetti quali Cylock, This, Unique e Truescreen.



Via Privata Fratelli Gabba, 1/A 20121 - Milano

M. info@insurtechitaly.it www.insurtechitaly.com

Linkedin: https://www.linkedin.com/company/italian-insurtech-association/posts/?feedView=all

L'Italian Insurtech Association (IIA) è un'associazione senza scopo di lucro che si propone di guidare e accelerare la digitalizzazione del settore assicurativo in Italia. Con un network che include oltre 200 player del mondo assicurativo, fintech, startup, istituzioni ed enti accademici e universitari, IIA si pone come un punto di riferimento cruciale per promuovere l'innovazione e l'adozione delle nuove tecnologie all'interno del mercato assicurativo italiano.

L'IIA si distingue per il suo ruolo di facilitatore tra le tradizionali compagnie assicurative e le giovani startup, creando un ecosistema dinamico in cui l'esperienza consolidata e le idee innovative possono coesistere e prosperare. L'associazione mira a superare le barriere tra vecchio e nuovo, favorendo il dialogo e la collaborazione tra i vari attori del settore. Questo approccio integrato permette di sfruttare al meglio le opportunità offerte dalle tecnologie emergenti, come l'intelligenza artificiale, l'Internet of Things (IoT), la blockchain e i big data, per migliorare prodotti, servizi e processi operativi.

L'associazione non si limita a promuovere l'innovazione tecnologica, ma offre anche supporto concreto alle startup e alle imprese innovative attraverso programmi di mentoring, formazione e networking. Organizza eventi, workshop e conferenze che fungono da piattaforma per lo scambio di conoscenze e best practice, oltre a facilitare l'incontro tra tutti i protagonisti della filiera. Questi eventi sono essenziali per mantenere aggiornati i membri sulle ultime

tendenze e sviluppi del settore, oltre a stimolare la creazione di sinergie e partnership strategiche.

L'ecosistema assicurativo sta attraversando anni di grandi cambiamenti, paragonabili al passaggio dai sistemi analogici a quelli digitali. Questa evoluzione è guidata principalmente dall'AI Generativa, una tecnologia considerata da molti player come rivoluzionaria. IIA prevede che entro fine anno saranno investiti circa 50 milioni di euro in soluzioni di intelligenza artificiale, con prospettive di crescita fino a 140 milioni nel 2026. Gli investimenti ad oggi sono stati principalmente nell'ambito dell'operation & data management e della digitalizzazione dei prodotti assicurativi.

La necessità di comprendere le potenzialità di questa tecnologia si coniuga con il ruolo educativo di IIA, volto a diffondere la cultura dell'innovazione e della digitalizzazione tra i professionisti del settore assicurativo. Attraverso corsi di formazione, webinar e pubblicazioni, IIA fornisce gli strumenti e le conoscenze necessarie per comprendere e implementare le nuove tecnologie. Questo sforzo educativo è fondamentale per garantire la continua competitività del settore assicurativo italiano, che vale oltre 2 miliardi di euro. Inoltre, solo attraverso la divulgazione sarà possibile far comprendere anche al consumatore finale l'importanza di proteggere i propri beni, aumentando la penetrazione delle polizze assicurative in Italia, che ad ora detiene, purtroppo, una percentuale tra le ultime dei Paesi UE.



Via Aosta, 4 20155 - Milano T. 02 40709253

M. milan.info@impacthub.net https://milan.impacthub.net/

Linkedin: https://www.linkedin.com/ company/impacthubmilano/

Impact Hub srl Società Benefit (IH SB) fa parte del più grande network globale che supporta il mondo dell'innovazione impact-driven nello sviluppo imprenditoriale dalle fasi iniziali a quelle di scaling internazionale.

IH SB è BCorp e Incubatore certificato di startup ad alto potenziale di impatto ambientale, sociale e culturale, attivo in Italia dal 2012.

Tutti i programmi di incubazione e accelerazione includono mentoring e formazione alle startup e alle pmi. Accanto ai programmi customizzati ritagliati sui need dei progetti imprenditoriali, ogni anno IH SB lancia IH Acceleration.

IH SB è attivo nell'angel investing attraverso la gestione delle operations di due gruppi di business angel: Angels4Impact ed Angels4Women, il primo gruppo di angel donne in Italia che investe in startup fondate e dirette da donne, in partnership con AXA Italia.

IH SB eroga servizi di open innovation e scouting per corporate che hanno la necessità di innovare il proprio business attingendo a metodologie o modelli di startup.

IH SB è anche spazio coworking e location per eventi con tre sedi nelle città di Milano. Firenze e Torino.

La community è formata da circa 500 persone, tra startup e pmi, investors, business angels, mentor, esperti e professionisti in diversi ambiti.

IH Acceleration è il programma di IH SB che individua le migliori startup impact italiane attraverso una call for equity di richiamo nazionale, che prevede un programma di mentoring e formazione ad hoc e l'organizzazione di un Demo Day. Il Demo Day offre alle startup selezionate un'occasione di visibilità di fronte a investors, business angel, partner del programma e fondi italiani.

I numeri

IH SB ha accompagnato +250 progetti imprenditoriali. Il portfolio di startup di IH SB vanta +35 startup. Il network di IH SB è composto da +100 investors, +100 esperti e +30 mentor con l'obiettivo di supportare al meglio le startup. Sono +500 le persone del network tra le tre sedi. IH SB fa parte di un network globale di +110 spazi di lavoro, in +60 paesi con una community di +24.000 membri a livello mondiale.

Impact Hub SB e l'ecosistema Fintech

Grazie al programma IH Acceleration, IH SB ha investito in Fyblo e Welfin.

Fyblo si occupa di tokenizzazione di real assets, in particolare di strumenti finanziari. Fyblo mira a rimodellare il mercato del funding delle startup semplificando l'accesso ai finanziamenti e si pone come intermediario tecnologico nei processi di cessione dell'equity. La soluzione è basata su tecnologia blockchain e permette di digitalizzare l'equity a basso costo sotto forma di token digitali scambiabili.

Welfin è un sistema di welfare innovativo basato su un modello di finanza sostenibile che rivoluziona il credito per i dipendenti. È la prima piattaforma digitale di prestiti P2P tra dipendenti con la garanzia dell'impresa di appartenenza.



CREDITO



Bravo

- www.bravofinance.it
- consulenza finanziaria per estinzione del debito dei privati

Bravo è una fintech internazionale che opera nella gestione e liquidazione dei debiti privati con la missione di "offrire una seconda opportunità" a tutte quelle persone che vogliono ma non riescono a pagare i propri debiti.

Bravo fornisce consulenza finanziaria a persone fisiche e piccoli imprenditori per aiutarli a liquidare debiti relativi a prestiti al consumo, carte di credito, prestiti senza garanzia e crediti commerciali richiesti a titolo personale. Analizza caratteristiche, profilo di rischio e posizioni debitorie della persona per elaborare un programma dedicato di estinzione del debito, basato su importi sostenibili per le reali possibilità dell'utente. Rinegozia poi il debito trovando la migliore soluzione con i creditori. Inoltre, Bravo svolge un lavoro di educazione finanziaria fornendo ai suoi clienti affiancamento e consigli sulla gestione delle risorse e delle finanze personali, per far sì che non ricadano più in situazioni di indebitamento. In questa direzione, a inizio anno, ha lanciato Bravo Academy, un percorso di educazione finanziaria dedicato ai clienti di Bravo con l'obiettivo di accrescere la consapevolezza e competenza in materia finanziaria.

Nata in Messico nel 2009 col nome Resuelve Tu Deuda, Bravo si è espansa in America Latina e in Europa e ad oggi è presente in sei Paesi del mondo. Ha finora assistito oltre 400mila persone in tutto il mondo. In Italia ha fornito più di 75mila consulenze finanziarie e gestito oltre 12mila persone, estinguendo oltre 50 milioni di euro di debiti dei clienti con gli istituti di credito.

Cardo Al

- https://cardoai.com
- tecnologia per la finanza strutturata

Fondata a Milano nel 2018, questa fintech permette a servicer, credit originator e investitori istituzionali di gestire gli investimenti in private debt tramite tecnologia avanzata e data science.

In particolare, Cardo AI sviluppa tecnologie per la gestione dei dati e la costruzione di algoritmi di data science per il mercato della finanza strutturata e private debt.

La fintech ha sedi a Milano, Londra, New York, Tirana e in Kosovo.

La fintech ha annunciato a maggio del 2024 la partnership con doValue per una gestione efficace e proattiva dei crediti Stage 2. L'obiettivo è assistere le banche attraverso modelli proprietari per una gestione dinamica del rischio e per la previsione delle insolvenze.

Ad aprile del 2024 la fintech ha stretto un accordo con Prometeia per il lancio di una soluzione end-to-end per la gestione e il monitoraggio delle cartolarizzazioni: dalla due diligence alla valutazione, fino alla reportistica. Questa soluzione rappresenta un unicum sul mercato italiano, perché consente a tutti gli attori coinvolti di accedere alle informazioni necessarie per la gestione della operazione da una singola piattaforma.

A ottobre 2023 ha lanciato Market Intelligence, piattaforma as a service di analisi del mercato europeo delle cartolarizzazioni SME, RMBS e dei prestiti al consumo.

Cashberry

- www.cashberry.it
- » soluzioni tecnologiche per l'accesso al credito delle microimprese

Cashberry è una startup innovativa, fondata nel 2022, con sede a Milano, che ha l'obiettivo di fornire soluzioni tecnologiche per semplificare l'accesso ai servizi finanziari delle piccole e piccolissime imprese.

La fintech ha realizzato una piattaforma, chiamata RAYS (Repay As You Sell) che utilizza una vasta quantità di dati sull'andamento degli incassi delle microimprese, algoritmi di machine learning per valutarli e le funzionalità per gestire l'intera customer journey digitale dei clienti, per facilitare alle banche l'attivazione e la gestione dell'offerta di Anticipo Transato POS, e agli acquirer l'opportunità di offrirlo ai loro clienti.

A luglio 2024, Banco Desio è stata la prima banca italiana a lanciare il servizio di anticipo degli incassi POS in modalità 100% digitale, lavorando in collaborazione con Cashberry.

Change Capital

- www.changecapital.it
- > aggregatore di offerte di credito e finanza agevolata per imprese

Change Capital è una fintech iscritta all'O-AM. Nata nel 2019 ad Arezzo da un'idea di Francesco Brami e Tiziano Cetarini, offre una piattaforma digitale che aggrega le soluzioni di diversi partner finanziari, oltre a bandi e agevolazioni nazionali, regionali e camerali.

La piattaforma permette a un'impresa di individuare le risorse finanziarie necessarie per investimenti o per bisogni di liquidità. L'algoritmo proprietario, CC Rank, analizza le caratteristiche di ogni PMI, a partire dalla Partita IVA, proponendo un paniere di scelte e presentandone tempi, costi e opzioni.

A giugno 2024, TeamSystem ha acquisito il 61% del capitale sociale di Change Capital, permettendo alla tech company di entrare con una presenza diretta nel segmento in forte espansione della mediazione creditizia. A metà 2023, oltre 1.000 imprese avevano ricevuto finanziamenti tramite la piattaforma, per oltre 150 milioni di euro intermediati.

A dicembre 2023, Banca Valsabbina ha sottoscritto un aumento patrimoniale da 2,5 milioni di euro in Change Capital, realizzato tramite la piattaforma Fleap (vedi pagina 82), tramite strumenti finanziari partecipativi. Banca Valsabbina detiene così il 9% di Change Capital.

A giugno 2023, Change Capital ha acquisito il 100% di Finage Consulting Srl, società di advisory del gruppo Finage specializzata nel settore della finanza agevolata, che va a rafforzare la divisione di Change Capital dedicata a questo ambito. Finage è andata a integrarsi con Credit Team, acquisita a dicembre 2022.

Faire.ai

- https://www.faire.ai
- automazione dei processi di credito e valutazione delle richieste di prestito B2C. B2B e B2B2C

faire.ai è una startup fintech che applica l'intelligenza artificiale ai dati Open Banking (PSD2) e fornisce insight finanziari per aiutare le banche a efficientare i propri processi di affidamento prestito attraverso un credit scoring evoluto basato sui dati di cashflow.

Nata con la mission di democratizzare l'accesso al credito, faire.ai digitalizza i processi di profiling finanziario e risk assessment grazie a prodotti integrabili nei sistemi o inderogabili direttamente da web. Faire.ai è essa stessa la prima utilizzatrice della propria tecnologia attraverso la propria business unit autorizzata a operare come mediatore creditizio.

Finanza.tech

- https://www.finanza.tech
- » portale di informazioni e servizi finanziari per imprese

Finanza.tech SpA Società Benefit è un'azienda quotata su Euronext Growth Milan. Si definisce un "financial enabler", un abilitatore tecnologico di nuovi prodotti e processi.

Offre alle aziende una piattaforma digitale per migliorare la propria comunicazione finanziaria e accedere a una serie di servizi offerti da banche, investitori e altri enti in modo semplice e flessibile. Grazie a un algoritmo proprietario, Finanza.tech interpreta i dati finanziari delle imprese per individuarne i bisogni finanziari e proporre prodotti o soluzioni.

Finanza.tech offre anche un portale di business information, con informazioni e analisi su mercati e imprese. Presenta anche un'offerta B2B per banche, fintech e altri player finanziari

Ad aprile 2024, Finanza.tech ha presentato al mercato nuove funzionalità del suo portale dedicate a imprenditori, responsabili amministrativi e operatori finanziari. Tra queste, la fintech offre servizi on demand che guidano le PMI italiane nel reperimento di capitali, nella corretta gestione dei flussi finanziari e verso una pianificazione degli investimenti mirata alla crescita sostenibile delle imprese.

In-Lire

- https://www.in-lire.com
- > credito compensativo tra aziende

In-Lire è una società benefit attiva da metà 2018 nel credito compensativo. Permette alle aziende di sottoscrivere un abbonamento annuale per ottenere credito e finanziarie spese correnti e investimenti, che possono essere poi ripagati offrendo i propri beni e servizi ad altre aziende del circuito.

In-Lire ha superato i 2.000 iscritti e aperto l'attività intercircuito in Canada, Israele, Francia e Regno Unito. Nell'ultimo triennio, la piattaforma ha registrato oltre 57mila transazioni.

Ad aprile 2024, In-Lire ha siglato un accordo con K2 Capital per avviare un round di equity crowdfunding: l'obiettivo di raccolta dovrebbe essere di 2,5 milioni di euro.

Lendit

https://lendit.it

» piattaforma di condivisione del credito per imprese e professionisti

Lendit è una startup fintech fondata da Fabio Gancitano (CEO) e Arturo Pepi (CFO). Lendit offre una soluzione di Integrated Lending Circuit per piattaforme partner, connettendo prestatori e richiedenti tramite un sistema plug-and-play integrato nelle loro piattaforme. Questa tecnologia permette di fornire servizi di credito e investimento inclusivi senza richiedere alcuna licenza, creando un circuito di matching di prestatori e richiedenti appartenenti a diverse piattaforme.

Il servizio di Lendit consente ai partner di offrire soluzioni di finanziamento collettivo (crowdfunding) senza doversi preoccupare degli aspetti regolamentari e operativi, gestiti interamente da Lendit. La startup ha concluso con successo tre Proof of Concept con partner aziendali, permettendo loro di offrire nuovi servizi ai loro clienti. Inoltre, ha ricevuto investimenti da importanti fondi internazionali, come dpixel e Tenity (formerly F10).

Modefinance

- # www.modefinance.com/it
- > agenzia di rating (CRA ed ECAI)

Società del gruppo TeamSystem, Modefinance è l'azienda tecnologica specializzata nello sviluppo di soluzioni di Intelligenza Artificiale per la valutazione del rischio di credito, nonché Agenzia di Rating (CRA ed ECAI).

Fondata nel 2009 da Mattia Ciprian e Valentino Pediroda, ha sede a Trieste, all'interno del polo tecnologico-scientifico di Area Science Park a Padriciano. La Società, attraverso processi e soluzioni tecnologiche modulari e personalizzabili, è in grado di digitalizzare e automatizzare i processi di valutazione del rischio di credito per offrire ai propri clienti, banche, istituzioni finanziarie e imprese, strumenti per la digitalizzazione delle tradizionali procedure di valutazione e gestione del rischio finanziario.

Opyn

- https://www.opyn.eu
- > Lending-As-a-Service per banche e asset manager, e BNPL per aziende B2B

Opyn è una fintech italiana attiva nei servizi digitali di Lending-as-a-Service, fondata nel 2012 da Ivan Pellegrini e Antonio Lafiosca, oggi rispettivamente CEO e COO. La sua piattaforma proprietaria, basata su AI e machine learning, nella versione SaaS si rivolge a banche, istituzioni finanziarie e corporate che vogliono velocizzare ed efficientare i propri processi. La piattaforma gestisce end-to-end la gestione dei pagamenti e del credito.

Opyn ha attive partnership con più di 10 istituti di credito, per le quali ha gestito circa 2 miliardi di euro di crediti verso oltre 7mila imprese. Nel 2022 ha raddoppiato i ricavi consolidati e nel 2023 ha registrato un fatturato in linea con gli obiettivi della crescita in Italia (circa 40 milioni di euro).

L'offerta di Opyn si articola in questi servizi:

- Opyn Universe: è la soluzione di Lending as a Service, modulare e scalabile, a disposizione di banche e asset manager che digitalizza i processi e l'analisi creditizia, generando nuove opportunità di sviluppo e innovazione. Inoltre, supporta gli operatori del mondo creditizio nel raggiungimento degli obiettivi di sostenibilità e green lending previsti dall'Unione Europea.
- Opyn Pay Later: servizio di Buy Now Pay Later B2B lanciato a novembre 2022, è una piattaforma tecnologica che consente agli esercenti di offrire pagamenti rateali e differiti online, in negozio oppure a distanza. Dal 2024 è disponibile anche per i merchant operanti in UE, UK e Svizzera.

Opyn oggi è il brand del gruppo che fa capo a Business Innovation Lab Spa, holding partecipata da un gruppo di azionisti privati e istituzionali, tra cui il management di Opyn e i co-founder, P101 Ventures, Banca Valsabbina e Azimut.

Prestiamoci (Gruppo Banca Valsabbina)

- https://prestiamoci.it
- > prestiti personali P2P

Prestiamoci è una società finanziaria autorizzata da Banca d'Italia ex art 106 del TUB. Gestisce l'omonimo marketplace di prestiti personali tra privati, nato nel 2009 e tra i primi operatori di peer to peer lending. Nel 2013 l'azienda viene rifondata e nel dicembre 2023 Banca Valsabbina acquisisce il controllo del 100% della società.

A maggio 2024 Prestiamoci ha lanciato PRESTI-GREEN, prodotto distribuito attraverso le filiali di Banca Valsabbina: un finanziamento a condizioni agevolate per efficientamento energetico e acquisto di veicoli ibridi o elettrici.

Al 2023, l'azienda aveva quasi 8mila clienti e ha erogato oltre 70 milioni di euro di prestiti P2P, risultando la prima piattaforma italiana per prestiti P2P ai privati e tra le prime 10 in Europa, escludendo il mercato UK. Si rivolge a privati, liberi professionisti e ditte individuali. Parte del Gruppo Prestiamoci è l'istituto di pagamento Pitupay.

SalaryFits

- # https://www.salaryfits.it/credito
- piattaforma tecnologica che automatizza la gestione delle trattenute sullo stipendio per le aziende

SalaryFits è lo spin-off della brasiliana Zetra. Propone una soluzione tecnologica per creare un ecosistema interconnesso che coinvolge datori di lavoro, istituzioni finanziarie e fornitori di servizi convenzionati, permettendo ai collaboratori di accedere facilmente e in modo sicuro a una varietà di servizi finanziari e non direttamente tramite la loro busta paga.

A gennaio 2024, SalaryFits ha siglato una partnership con Randstand per l'accesso dei lavoratori a contenuti di educazione finanziaria, a potenziamento del welfare aziendale. A maggio 2023 ha raggiunto un accordo con Affida, per consentire ai clienti lavoratori dipendenti di accedere a mutui, prestiti, tutele assicurative e noleggio auto tramite SalaryFits. A febbraio 2023 ha anche siglato una partnership con Dynamica Retail per efficientare la gestione delle informazioni relative alla busta paga, della detrazione delle rate con cessione del quinto, tramite l'integrazione delle piattaforme e dei flussi operativi delle due realtà.

Viceversa

- https://goviceversa.com/it
- > revenue based financing per imprese

Viceversa è una piattaforma di Revenue Based Financing lanciata nel novembre 2021. Supporta la crescita delle imprese con un approccio data-driven, basando gli investimenti sui dati delle aziende e sul loro potenziale.

Viceversa fornisce capitale da 10mila a 5 milioni di euro, utilizzabile per il marketing digitale, le spedizioni e le esigenze di magazzino.

Opera attraverso gli uffici di Milano e Dublino e ha raggiunto un valore totale di portafoglio di oltre 40 milioni di euro. Offre alle aziende anche una piattaforma di crescita (PULSE) per raccogliere, visualizzare e analizzare le informazioni sulle loro performance, per supportare la presa di decisioni.

Ad aprile 2024 è stata selezionata per l'edizione italiana di Visa Innovation Program Europe.

Nel maggio 2023, ha annunciato la chiusura di un round di finanziamento di Serie A da 10 milioni di euro guidato da CDP Venture Capital. Questa nuova raccolta di fondi segue il round di seed chiuso alla fine del 2021, guidato da Fasanara Capital. Il finanziamento totale dell'azienda ammonta ora a 33 milioni di euro, in finanziamenti azionari e di debito. A luglio 2023, ha stretto un accordo con Stripe per fornire ai clienti la Viceversa Virtual Card, una carta di pagamento virtuale per gestire il budget in advertising, garantire una maggiore stabilità e un migliore controllo del portafoglio.

Welfin

- @www.welfin.it
- > prestiti P2P tra dipendenti

Welfin è un sistema di welfare innovativo basato su un modello di finanza sostenibile che rivoluziona il credito per i dipendenti. È la prima piattaforma digitale di prestiti P2P tra dipendenti con la garanzia dell'impresa di appartenenza.

Impact Hub SB ha investito in questa fintech.

Younited

- https://it.younited-credit.com
- > instant lending B2C e B2B2C

Younited è un'azienda specializzata in credito istantaneo. Nata in Francia nel 2011, è oggi attiva anche in Italia (dove è entrata nel 2016), Spagna, Portogallo e Germania. In questi mercati ha erogato oltre 5 miliardi di euro di prestiti. Younited eroga credito regolamentato a tasso fisso con ammortamento, distribuito direttamente e tramite partner commerciali e istituti finanziari, per importi compresi tra i 100 e i 50mila euro.

Ad aprile 2023, Younited ha stretto un accordo con la piattaforma di open banking Tink, per migliorare la valutazione delle richieste di credito, sfruttando l'aggregazione dei dati e la connettività paneuropea di Tink per calcolare, tramite algoritmi basati sull'intelligenza artificiale, l'accessibilità economica al credito dei richiedenti. La valutazione della richiesta di finanziamento diventa così immediata.

Ai retailer online e fisici, Younited propone Younited Pay, soluzione per finanziare acquisti fino a 50mila euro con autorizzazione istantanea e una rateizzazione fino a 84 mesi. Nel 2023, Younited ha siglato accordi con iliad e con Euronics, per l'acquisto di prodotti Apple (e di accessori, nel caso di Euronics).

OPEN BANKING E BANKING AS A SERVICE



Banxware

- https://www.banxware.com
- > embedded lending

Banxware, con sede a Berlino, fornisce servizi di embedded lending con modello B2B: permette cioè a piattaforme e player digitali di offrire finanziamenti ai propri clienti aziendali. Tra i suoi clienti Worldline (Payone), JustEat Takeaway (Lieferando), Qonto, SumUp, Agicap.

A fine novembre 2023 ha concluso un round di finanziamento Serie A da 15 milioni di euro, a cui hanno partecipato, tra gli altri, UniCredit e Fabrick, supportata da Sella Investment Banking, che si sono affiancati agli investitori 13books Capital (prima Element Ventures), VR Ventures, D4 Ventures e Force over Mass.

Il round permetterà a Banxware di espandere la propria presenza in nuovi mercati europei e di rafforzare l'offerta per raggiungere nuovi segmenti di clientela. Banxware ha anche avviato una collaborazione strategica con UniCredit Bank AG (nota come HypoVereinsbank) per offrire insieme soluzioni di finanziamento innovative per le piccole imprese e la soluzione di prestito di Banxware ai clienti commerciali della banca tedesca.

BKN301

- www.bkn301.com
- > banking as a service

BKN301 Group offre soluzioni di account management, issuing, acquiring, cross-border con l'obiettivo di ridisegnare l'approccio al mondo del Banking-as-a-Service e dei pagamenti digitali, con un focus sull'Europa e sui mercati ad alta crescita, promuovendo la connettività finanziaria tra Paesi.

BKN301 BaaS Orchestrator – soluzione per Istituzioni finanziarie e Fintech - integra i servizi di core banking e di gestione dei pagamenti attraverso un unico entry-point tecnologico. La soluzione combina performance ed efficacia e offre ai clienti la libertà di poter scegliere i servizi che preferiscono, con l'adattabilità di un modello Contract-as-a-Service. Grazie ad API developer-friendly basate su

cloud e alla tecnologia blockchain, consente inoltre la scalabilità in diversi Paesi e ambienti normativi.

A luglio 2023, il Gruppo BKN301 ha aperto una sede egiziana, al Cairo, per rafforzare la presenza nel Paese ed è entrata in partnership con Damen epayment per lanciare Damen Cash, un'app mobile che semplifica le transazioni finanziarie e riduce l'uso del contante. A maggio 2023 ha realizzato il progetto di digitalizzazione dei pagamenti dei taxi a Tbilisi, capitale della Georgia, in collaborazione con l'amministrazione cittadina.

Con sede a Londra e attivo dal 2021, il Gruppo fondato da Stiven Muccioli, Federico Zambelli Hosmer e Luca Bertozzi, ha complessivamente raccolto 20 milioni di euro. BKN301 opera nell'area EMEA con uffici a Tbilisi, il Cairo, Doha e Milano.

Fabrick

- https://www.fabrick.com/it-it
- > piattaforma di open finance

Fondata nel 2018, Fabrick offre una piattaforma aperta con soluzioni di Open finance che permettono alle aziende di qualunque settore o dimensione di integrare rapidamente nella propria offerta servizi finanziari digitali. Tramite l'infrastruttura Payment Orchestra rende disponibili soluzioni di terze e proprie parti per modelli avanzati di Open Banking, Open Payment e Open Innovation. Si rivolge a banche, compagnie assicurative, fintech, aziende Corporate e altri attori. È autorizzata da Banca d'Italia a operare come istituto di pagamento e può esercitare attività di AISP e PISP. La licenza può essere messa a disposizione dei clienti in modalità as a Service.

Fanno capo a Fabrick realtà come Codd&Date, dpixel, Fabrick Solutions Spain s.l., Alternative Payment Ltd (operativa col brand Judopay) e Fintech District. Fabrick è partecipata dal Gruppo Sella, Mastercard e Gruppo Reale Mutua.

Ha sedi a Milano, Torino, Biella e Roma ed è attiva a livello internazionale attraverso le sue società controllate con sede a Madrid, Lugano e Londra.

A maggio 2024 ha annunciato una partnership con la società di outsourcing informatico Galileo Network per accompagnare i Confidi Vigilati nella digitalizzazione e nell'ampliamento della loro offerta. Nello stesso mese, Fabrick ha annunciato l'accordo per l'acquisizione del 75% di finAPI da Schufa Holding, entrando così nel mercato tedesco dell'open finance. A inizio 2024, inoltre, è stata completata la fusione per incorporazione di Axerve, controllata specializzata in acquiring fisico e digitale. Nel 2023, Fabrick ha acquisito la britannica Judopay e una quota della tedesca Banxware.

Insieme alle sue controllate, ha registrato ricavi netti per 54,7 milioni di euro, +14,5% sul 2022. Il numero di controparti collegate alla piattaforma aveva raggiunto 450 (saliranno a 800 con l'acquisizione di finAPI annunciata a maggio 2024) con 480 milioni di API call ogni mese.

GrowishPay

- https://growishpay.com/it
- > banking as a service

GrowishPay è la scaleup italiana specializzata nell'integrazione di soluzioni di embedded finance e Bank as a Service. Attraverso il proprio layer di API (Embedded Finance Orchestrator) integra e realizza app e piattaforme end-to-end Fintech basate sulle migliori soluzioni Fintech, Embedded Finance e Bank as a Service (MangoPay, Lemonway, Treezor, Stripe, Mooney, FlowPay, TTPay, Swan, Weavr ed altri), riducendo i costi ed il timeto-market. È specializzata in neobank, card issuing, conti di pagamento e wallet, crowdfunding, escrow, marketplace.

Intergiro

- https://www.intergiro.com
- > banking as a service

Intergiro è una fintech svedese, con sede a Stoccolma, che opera nell'ambito del Banking as a Service grazie alla sua licenza Imel emessa in Svezia. Ha sede a Stoccolma ed è sottoposta alla supervisione della Finansinspektionen.

Ha un'offerta diretta di servizi di pagamento per le PMI, un conto di pagamento con alcune funzionalità, e si propone come partner in ambito BaaS per banche, fintech e aziende Corporate interessate a sviluppare servizi di pagamento per i loro clienti.

Konsentus

- https://www.konsentus.com
- > sicurezza dell'open banking

Konsentus è una realtà tecnologica specializzata nella sicurezza degli ecosistemi di open banking e open finance. Conta oltre 250 clienti in 37 Paesi, a cui fornisce un ambiente protetto per lo scambio automatizzato, la Konsentus Open Trust Platform.

Con sede a Londra, Konsentus opera in Europa e in alcuni mercati di America Latina, Medio Oriente e Sud Est Asiatico

A maggio 2024 ha firmato un accordo con National Bank of Greece, mentre a marzo 2024 ha creato una struttura operativa per l'open banking in Vietnam, insieme al partner SAVIS. A settembre 2023 ha siglato un accordo con Brankas, fornitore di soluzioni open finance basato a Singapore.

Solaris

- https://www.solarisgroup.com/it
- > banking as a service

Solaris è una delle piattaforme di Embedded Finance leader in Europa, sbarcata in Italia a luglio 2021. Ha una piena licenza bancaria in Germania e una come istituto di moneta elettronica (EMI). Solaris è un abilitatore al servizio di altre aziende corporate e aziende terze che vogliono offrire servizi finanziari.

I partner possono integrare tramite API i servizi bancari modulari di Solaris: conti bancari digitali, carte di pagamento, servizi di identificazione e prestito, custodia di asset digitali, nonché servizi forniti e affini anche offerti da provider terzi integrati.

A marzo 2024, Solaris ha chiuso un round Serie F guidato da SBI Group e da altri investitori esistenti, consistente in 96 milioni di euro di capitale aggiuntivo e in una garanzia finanziaria fino a 100 milioni di euro di capitale equivalente. Solaris utilizzerà i fondi per integrare il programma di carte di credito ADAC (Allgemeiner Deutscher Automobil Club), rafforzare il proprio capitale di base e investire nella resilienza della propria piattaforma.

Swan

- https://it.swan.io
- > embedded finance e banking a service

Swan, fondata in Francia nel 2019, è attiva nell'ambito dell'embedded finance e del Banking as a Service. Operativa in 30 Paesi europei, ha aperto una sede italiana a Milano nel giugno del 2024. Conta oltre 200 dipendenti e oltre 100 aziende clienti. Nel 2023 ha chiuso un round di finanziamento second stage da 37 milioni di euro, e ha aperto le sedi di Barcellona e Amsterdam. La società è stata fondata con il supporto dello startup studio eFounders e ha ricevuto finanziamenti da investitori di venture capital come Lakestar, Accel, Creandum e Bpifrance.

Switcho

- www.switcho.it
- > risparmio bollette e spese ricorrenti

Switcho è un servizio digitale e gratuito per risparmiare sulle spese legate a energia elettrica, gas, telefonia e polizze assicurative. Per quanto riguarda le utenze, Switcho svolge una analisi personalizzata della situazione di partenza per suggerire eventuali offerte migliorative. Il servizio, disponibile sia via web che tramite app Android e iOS, si occupa poi anche di sbrigare tutte le procedure burocratiche per il cambio di fornitore. Switcho, inoltre, collabora con 9 tra le maggiori banche italiane (tra cui Intesa Sanpaolo, Credem, BPM e Mediolanum) che hanno scelto di integrare l'offerta di Switcho nelle loro app e canali proprietari per mettere a disposizione dei propri clienti un servizio distintivo. A luglio 2024 Switcho è entrato a far parte del gruppo Mavrig, neonato brand della società Moltiply Group (nuova denominazione di Gruppo MutuiOnline), quotata alla borsa di Milano.

Tink (Gruppo Visa)

- https://tink.com/it
- > open banking

Tink è una piattaforma di open banking europea che consente a banche, fintech e startup di creare rapidamente servizi digitali per i propri utenti.

Mediante un'unica API è possibile accedere a dati finanziari aggregati, avviare pagamenti, ottenere informazioni tangibili dai propri dati e costruire strumenti personali di finance management.

Tink si collega a più di 3.400 banche che raggiungono oltre 250 milioni di clienti in tutta Europa.

Fondata nel 2012 a Stoccolma, Tink è diventata una società interamente controllata da Visa nel 2022.

Treezor

- # https://www.treezor.com/it
- > banking as a service

Treezor è una fintech fondata nel 2016 in Francia, regolamentata in 25 Paesi come Imel. Nel 2019 è entrata a far parte del Gruppo Société Générale.

È attiva nell'ambito del Banking as a Service, con una presenza in Francia, Germania, Benelux, Italia e penisola iberica.

Offre una soluzione di finanza integrata che permette alle aziende di offrire servizi di pagamento esternalizzando tutti gli aspetti tecnici in ambito API (dall'acquiring all'issuing), normativi (KYC, AML-CFT, ecc.) e di sicurezza a un team internazionale di esperti.

Treezor si definisce una "unicorn farm", avendo accompagnato diverse fintech europee nel loro percorso verso lo status di unicorno.

A giugno 2024, Treezor ha stretto una collaborazione con WITHLESS, gestore IT basato su intelligenza artificiale specializzato nell'automazione della gestione dei Software as a Service (SaaS).

CROWDFUNDING



Concrete Investing

- www.concreteinvesting.com
- equity crowdfunding immobiliare per investitori professionali, sofisticati e retail

Concrete Investing è la prima piattaforma in Italia ad ottenere l'autorizzazione da Consob a operare secondo le nuove regole UE sul crowdfunding. Concrete Investing è specializzata nella raccolta di capitali destinati a investimenti in progetti immobiliari in aree di interesse e ad alto potenziale (con focus storico su Milano). Permette agli investitori professionali, sofisticati e retail di investire attraverso un processo totalmente digitale e affianca i principali sviluppatori real estate italiani nel financing dei loro progetti.

A luglio 2024, Concrete Investing ha finanziato 31 operazioni immobiliari, con circa 60 milioni di capitali raccolti e più di 3.800 investimenti gestiti. Ha finalizzato 15 exit, per un ammontare totale rimborsato agli investitori di circa 33 milioni di euro e un ROI annuo medio del 10% circa.

CrowdEstate

- https://crowdestate.eu/it
- > crowdfunding immobiliare

CrowdEstate è una piattaforma di crowdfunding immobiliare europea con oltre 60mila investitori iscritti e 122 milioni di fondi raccolti dall'inizio dell'attività. CrowdEstate AS è una piattaforma europea di crowdfunding (licenza n. 4.1-1/32) e un istituto di pagamento europeo (licenza n. 4.1-1/82), sotto la supervisione dell'Autorità di Vigilanza Finanziaria Estone.

L'investimento minimo è di 100 euro.

CrowdFundMe

- https://www.crowdfundme.it
- > equity, lending, real estate crowdfunding e corporate debt

CrowdFundMe è una delle principali piattaforme italiane di Crowdinvesting (Equity Crowdfunding, Real Estate Crowdfunding e Corporate Debt). Fondata nel 2013, diventa pienamente operativa nel 2016 e si è quotata alla Borsa Italiana nel marzo 2019

Dal 2022, in seguito all'acquisizione di Trusters, è nato il Gruppo CrowdFundMe, che offre anche opportunità d'investimenti immobiliari di Lending Crowdfunding.

Nel 2023, il Gruppo ha raccolto 33 milioni di euro, contro i 39 milioni del 2022, registrando ricavi per 1.515.732 euro, in crescita rispetto ai 1.000.739 del 2022. Il risultato netto consolidato si è attestato a € -902.217.

A dicembre 2023 CrowdFundMe ha siglato un accordo con Fundera per collaborare nell'accompagnamento delle PMI nell'emissione di minibond, e CrowdFundMe estenderà tali opportunità d'investimento al proprio network di investitori.

A maggio 2023, CrowdFundMe ha lanciato "CFM per il Private Banking", servizio che consente l'accesso a soluzioni PIR compliant e alle agevolazioni fiscali, dedicato ai consulenti finanziari e gestori del risparmio.

Doorway

- # https://www.doorwayplatform.com/it
- > equity crowdfunding per investitori qualificati

Doorway SpA Società benefit è una fintech italiana innovativa operante nel Venture Capital, che abilita l'investimento diretto in questa asset class da parte di investitori qualificati attraverso una piattaforma di equity crowdfunding, autorizzata da Consob ai sensi del Regolamento Europeo sul Crowdfunding.

I clienti di Doorway sono Business Angels, Family Offices e, più in generale, tutti gli investitori qualificati interessati a startup e PMI altamente scalabili.

Doorway propone alla sua comunità di investitori una selezione di startup e scaleup,

italiane e internazionali, valutate secondo i criteri utilizzati dal Venture Capital e in base all'impatto sociale e alla sostenibilità secondo i criteri ESG. Operativa dal 2019, Doorway ha veicolato investimenti per oltre 20 milioni di euro su 35 aziende innovative, di cui per il 70% femminili o a significativo impatto sociale.

A gennaio 2024 la compagine sociale di Doorway ha visto l'ingresso di Fondo Rilancio Startup di CDP Venture Capital SGR, Francesco Caio e altri investitori, portando a termine un aumento di capitale con versamenti per complessivi 2.316.200 euro, di cui 101.115,30 destinati al nominale (che raggiunge i 569.640,56 euro) e 2.215.084,69 di sovrapprezzo. CDP Venture Capital SGR, con il Fondo Rilancio, entra nella società convertendo il finanziamento effettuato nel 2021 per 550.000 euro. Altri 1,76 milioni, complessivamente, sono stati sottoscritti da investitori come Francesco Caio, Alberto Grignolo, già COO di Yoox, Alessandro Bonfiglioli, Enrico Donati, Giorgio De Giorgi, Piercarlo Gera, già Senior Managing di Accenture, Marco Occhetti e Pietro Saccomandi di Leontea, Buono & Partners, Maddalena Marchesini, Paola Elena Lanati e Angels4Women.

L'internazionalizzazione rientra tra le strategie di sviluppo di Doorway, che da inizio 2023 è operativa a Bruxelles.

Ecomill

- https://www.ecomill.it
- > equity crowdinvesting per la transizione energetica e la sostenibilità

Ecomill è stata autorizzata a operare quale fornitore di servizi di crowdfunding con delibera 23069 del 18 aprile 2024. La società, al momento, non ha ancora avviato l'attività.

Ecomill è una piattaforma di crowdinvesting dedicata alla transizione energetica e alla sostenibilità. Ecomill consente ai proponenti di raccogliere capitale coinvolgendo una vasta platea di investitori crowd, siano essi retail o professionali.

Il team di Ecomill è composto da esperti nel settore dell'energia, della finanza e della comunicazione, in grado di svolgere due diligence in accordo agli standard degli istituti finanziari internazionali e presentare le iniziative selezionate secondo le best practice di comunicazione.

Ener2Crowd

- https://www.ener2crowd.com/it/home
- > lending crowdfunding per l'energia rinnovabile e la sostenibilità

Ener2Crowd.com è una piattaforma italiana specializzata nel lending crowdfunding nell'ambito dell'energia sostenibile. Nata nel 2019 da una idea di Niccolò Sovico, CEO e co-fondatore della piattaforma, è oggi una società benefit. A fine luglio 2023 ha visto l'ingresso di Crédit Agricole Italia nel capitale sociale: il gruppo bancario ha investito 170mila euro, chiudendo l'aumento di capitale a 1,2 milioni di euro per Ener2Crowd.

A novembre 2023 Ener2Crowd è stata tra le prime piattaforme di crowdinvesting ad essere autorizzata da CONSOB e Banca d'Italia sulla base del nuovo regolamento europeo (ECSP).

A marzo 2024 conta oltre 120 progetti, 12mila utenti e 25 milioni di euro di fondi raccolti. A settembre 2023 ha annunciato una partnership con il portale di crowdfunding immobiliare Walliance.

Eppela

- https://www.eppela.com
- > reward e donation crowdfunding

Eppela è una piattaforma versatile per il crowdfunding, che permette di creare diverse tipologie di raccolta:

- Donation, per le cause di solidarietà;
- Reward, dove ringraziare i sostenitori con premi speciali o prodotti;
- Mentor, godendo del supporto della rete di partner della piattaforma;

 Coprogettazione, rivolte alle grandi aziende, per supportare cause importanti con i propri dipendenti.

Nel 2022, Eppela ha superato le 115mila donazioni, registrato un aumento del 12% di nuovi iscritti, con una offerta media per le campagne di crowdfunding di 54 euro. In totale, nel 2022 ha raccolto 3.76 milioni di euro.

EvenFi

- https://web.evenfi.com/it
- piattaforma di crowdlending

EvenFi è la prima piattaforma italiana di crowdlending autorizzata a operare in tutto il territorio europeo. Nata nel 2018 con l'intento di democratizzare la finanza attraverso la tecnologia, nel 2022 ha ottenuto l'autorizzazione da parte della CNMV (Comisión Nacional del Mercado de Valores, equivalente della Consob italiana) a operare in tutto il territorio europeo.

Ad oggi, EvenFi ha finanziato oltre 400 progetti e supportato più di 250 aziende pioniere. Queste aziende, tipicamente decennali, con un fatturato medio di 4 milioni di euro, hanno collettivamente fornito lavoro a oltre 6mila persone, influenzando positivamente questi lavoratori e le loro famiglie.

Per quanto riguarda la localizzazione, l'84% dei prestiti è concentrato in Italia e il 16% in Spagna.

Al momento conta su una community di oltre 20mila investitori, che investe in progetti partendo da una soglia minima di 20 euro, senza commissioni per gli utenti, e tassi di interesse tra l'8% e il 12%.

Ginger

- www.ideaginger.it
- www.gingercrowdfunding.it
- reward based crowdfunding

Dal 2013 Ginger Crowdfunding è attiva nel settore del reward based crowdfunding, oc-

cupandosi di management di campagne di finanziamento online, formazione e sviluppo piattaforme fintech.

IdeaGinger è invece la piattaforma di crowdfunding territoriale di Ginger, aperta ad associazioni, imprese, privati ed enti pubblici che possono lanciare campagne di raccolta fondi per progetti profit e non profit.

Ginger ha collaborato con diverse realtà, tra cui Emil Banca, Banca Barlassina, BCC ravennate forlivese e imolese. Federcasse.

Gruppo Yeldo

- www.yeldocrowd.com
- > crowdfunding immobiliare equity e lending

Yeldo Crowd è la piattaforma di crowdfunding immobiliare del Gruppo YELDO. Lanciato a marzo 2023 e autorizzato a operare come portale di equity e debt crowdfunding nell'ambito del nuovo Regolamento UE, Yeldo Crowd ha l'obiettivo di offrire accesso diretto a investitori professionali e retail a operazioni immobiliari altamente selezionate, con ticket di investimento a partire da 10mila euro.

Yeldo Crowd beneficia dell'esperienza di Yeldo Group, che dal 2018 ha finanziato progetti immobiliari per un valore complessivo di oltre 1 miliardo di euro su 42 asset in Svizzera e in Europa, effettuando 14 exit con un rendimento medio netto (IRR) del 14,7% per i propri investitori.

La mission di Yeldo Crowd è allineata a quella del Gruppo e mira alla costruzione di prodotti di investimento immobiliari di grado istituzionale, che rispecchiano le caratteristiche di rischio-rendimento tipicamente ricercate dagli operatori professionali, con particolare attenzione a tutele, strumenti di garanzia e meccanismi di protezione di capitale e rendimenti.

Ad oggi Yeldo Crowd ha finanziato un totale di sette operazioni, raccogliendo circa 16 milioni e mezzo di euro.

Housers

- www.housers.com/it
- > crowdlending immobiliare

Nata in Spagna nel 2016, Housers è una piattaforma crowdlending paneuropea per gli investimenti immobiliari. È un fornitore di servizi di crowdfunding autorizzato dalla spagnola Comisión Nacional del Mercado de Valores CNMV, iscritta con numero di registrazione 13.

Con Housers oltre 90mila investitori possono ottenere il massimo rendimento dai propri risparmi investendo in progetti in fase di finanziamento o accedendo al marketplace dei progetti già finanziati.

La presenza in diversi paesi rende possibile la diversificazione degli investimenti. Inoltre, dal 2021, tutti i progetti sono protetti grazie alla concessione di una garanzia ipotecaria di primo grado, registrata al catasto, con un loan to value inferiore al 70%.

crowdfunding. Dal 2016 sta rivoluzionando gli investimenti in startup, PMI e nel settore immobiliare attraverso una piattaforma all'avanguardia che connette le aziende con un'ampia base di investitori, facilitando così l'accesso al mercato dei capitali. Dal 2022 è parte del Gruppo Azimut.

Mamacrowd opera secondo autorizzazione della Consob come fornitore di servizi di crowdfunding ai sensi dell'art 4-sexies.1 del d.lgs n. 58/1998 e dell'art 12 del Regolamento UE 2020/1503. ottenuta a novembre 2023.

Nel primo trimestre 2024, Mamacrowd ha segnato un nuovo record di raccolta: 13,6 milioni di euro, segnando una crescita del 26% rispetto allo stesso trimestre del 2023, per un totale di 3.150 sottoscrittori che hanno investito nei progetti proposti da Mamacrowd, contribuendo così all'economia reale del Paese. Nel primo semestre 2024 Mamacrowd ha registrato il 55% della market share in Italia, secondo i dati di crowdfundingbuzz.it

Lita.co

- https://it.lita.co/en
- > equity crowdfunding per imprese a impatto

LITA.co è una piattaforma europea di crowdinvesting (equity e debito) dedicata a iniziative a impatto sociale e/o ambientale positivo che a oggi ha raccolto più di 100 milioni di euro e realizzato oltre 50mila investimenti. Ha ricevuto l'autorizzazione a operare nella UE come European crowdfunding service provider dalla francese AMF Autorité des Marchés Financiers.

MF NextEquity

- www.mfnextequity.it
- equity crowdinvesting

MF NextEquity è una piattaforma di equity crowdfunding. La società che gestisce il portale, MF NextEquity Crowdfunding s.r.l., è nata per iniziativa di professionisti con esperienza nel mondo della finanza, dell'economia e del management con la mission di avvicinare il mondo degli investimenti all'ecosistema dell'innovazione.

Mamacrowd (Gruppo Azimut)

- https://mamacrowd.com/it
- > equity crowdfunding

Mamacrowd (Gruppo Azimut) è la piattaforma Leader in Italia per investimenti in equity

MyRestartup

- www.myrestartup.it
- > lending ed equity crowdfunding a impatto

MyRestartup è una piattaforma di lending ed equity crowdfunding che offre soluzioni integrate per la raccolta di fondi e la gestione del capitale per startup italiane, autorizzata a operare dalla Consob.

Fondata nel 2020 a Vicenza per iniziativa di un team di professionisti esperti in Consulenza Strategica e Direzionale, si distingue per il suo impegno verso l'innovazione tecnologica e la sostenibilità.

Grazie alle relazioni consolidate nel mondo dell'impact investing, MyRestartup supporta progetti che generano un impatto positivo e sostenibile nelle comunità, in attuazione degli obiettivi dell'Agenda ONU 2030.

A fine luglio 2024, PRADER BANK ha stretto un accordo con MyRestartup per finanziare l'imprenditoria femminile.

Opstart

- # www.opstart.it/it/home
- gruppo di debt, lending ed equity crowdfunding

Fondata nel 2015, la bergamasca Opstart avvia dapprima l'omonimo portale di equity crowdfunding, per poi ampliare il proprio core business anche al debt e al lending crowdfunding con Crowdbond e Crowdlender.

Sulle sue piattaforme, Opstart integra innovative soluzioni per fornire capitali all'economia reale e offrire opportunità di investimento alternative e diversificate, basate sul crowdfunding e sulle più avanzate tecnologie fintech.

La società è inoltre sempre stata in prima linea per l'introduzione di novità nel settore, a partire dalle operazioni proprietarie a marchio registrato, come Crowdlisting e Crowdbridge. Nel corso degli anni, Opstart ha realizzato più di 200 campagne di crowdfunding - tra le divisioni di equity, lending e debt - con oltre 80 milioni di euro in capitali raccolti.

Nei primi mesi del 2024, Opstart ha acquisito il 60% del portale di crowdfunding BacktoWork, fondato nel 2012 e partecipato da Intesa Sanpaolo, dando vita a una aggregazione con circa 60mila utenti e, complessivamente oltre 600 campagne lanciate per 157 milioni di capitali raccolti. Intesa Sanpaolo è entrata così nella compagine sociale di Opstart, affiancando in-

vestitori privati e istituzionali, tra cui Banca Valsabbina e Warrant Hub.

Produzioni dal Basso

- www.produzionidalbasso.com
- > crowdfunding reward e donation based

Produzioni dal Basso è una piattaforma di crowdfunding che conta tra i suoi partner BPER Banca, Banca Etica, Banca Intesa, Itas Mutua, Ferrovie dello Stato, le amministrazioni comunali di Milano e di Venezia

A maggio 2024 ha dato vita, insieme a Metadonors, al nuovo brand WeWell, realtà innovativa del fundraising italiano, dedicata al terzo settore per sviluppare strategie, strumenti tecnologici e contenuti, per progetti ESG ad alto impatto sociale, misurabili e comunicabili.

A febbraio 2024, Produzioni dal Basso ha lanciato un Hub di Progettazione per creare una campagna di crowdfunding con il supporto di un assistente virtuale, basato su intelligenza artificiale, lungo l'intero percorso. L'Hub evolve il primo "virtual manager", lanciato nel 2023.

Profit Farm

- www.profitfarm.it
- > lending crowdfunding su crediti esigibili

Al 31 luglio 2024, Profit Farm non risulta ancora avere completato il processo di autorizzazione presso Consob e di iscrizione al Registro dei gestori di portali di crowdfunding.

Profit Farm è una piattaforma di lending crowdfunding dedicata ai crediti esigibili e non ancora riscossi.

La piattaforma offre ai risparmiatori la possibilità di prestare capitali (da un minimo di 500 euro) destinati all'acquisto di crediti esigibili e blindati (ad esempio assistiti da una sentenza definitiva o altro titolo sostanzialmente equipollente) vantati da società ed enti nei con-

fronti della Pubblica Amministrazione, centrale o locale, o altri soggetti privati ugualmente solvibili.

Profit Farm opera attraverso un team qualificato, con un'esperienza ultraventennale nel settore dei crediti verso la Pubblica Amministrazione e dei crediti NPL in genere, che ha come missione quella di selezionare e proporre sulla piattaforma unicamente operazioni trasparenti, garantite e con oggettive prospettive di successo.

Recrowd

- www.recrowd.com
- > lending crowdfunding immobiliare

Recrowd è una piattaforma di lending crowdfunding in ambito immobiliare, attiva dal 2019 e autorizzata con Delibera Consob del 29 novembre 2023 alla prestazione dei servizi di crowdfunding.

A oggi conta 80mila utenti e 219 progetti finanziati, mentre i capitali raccolti superano i 164 milioni di euro.

RE-Lender

- www.relender.eu
- > lending crowdfunding per conversioni immobiliari

RE-Lender è una piattaforma tecnologica di ultima generazione che tramite il lending crowdfunding permette alle imprese di ricevere un finanziamento da investitori retail, che desiderano far fruttare i propri risparmi sostenendo l'economia reale.

Dal 2019 ad oggi, attraverso la piattaforma, sono stati finanziati oltre 160 progetti imprenditoriali italiani, per un totale di oltre 41 milioni di euro, a un tasso di interesse medio del 9%.

A dicembre 2023 RE-Lender ha inoltre avviato un'operazione di reverse takeover con una società quotata sul London Stock Exchange, per creare un gruppo che farà leva sulle proprie tecnologie per consentire un accesso semplificato ad account e servizi finanziari per persone che vivono in paesi in via di sviluppo e non raggiunte dall'offerta finance tradizionale.

A maggio 2023, RE-Lender ha raccolto oltre 400mila euro in due giorni su Finnexta, la piattaforma di crowdfunding delle camere di Commercio italiane, e ha infine superato l'obiettivo massimo di 1 milione di euro con la partecipazione di 289 investitori, ora soci.

La raccolta fondi è finalizzata all'internazionalizzazione europea di RE-Lender, nonché al processo di IPO sulla Borsa di Londra previsto entro il 2024.

Rendimento Etico

- www.rendimentoetico.it
- crowdlending su immobili in procinto di messa all'asta

Rendimento Etico è una piattaforma di crowdlending immobiliare che permette di investire su un progetto immobiliare, guadagnando una percentuale che sarà stabilita prima del prestito. L'investimento minimo è di 500 euro. È autorizzata da Consob alla prestazione dei servizi di crowdfunding.

La caratteristica peculiare di Rendimento Etico è che gli investimenti selezionati e ammessi alla piattaforma riguardano case che stanno per essere messe all'asta. In pratica, l'investimento evita il pignoramento a una persona o alla sua famiglia, preservandone il valore e permettendo a chi ha perso la casa di rimborsare il proprio debito o di diminuirlo in modo importante.

T4F Tech4Finance

- https://tech4finance.it
- servizi SaaS e PaaS per crowdfunding e finanza alternativa

Tech4finance è una società nata a maggio 2024 dalla scissione di Folkfunding S.r.l. Benefit e specializzata nel settore delle piattaforme di finanza alternativa e crowdinvesting.

In questa nuova azienda sono confluite le piattaforme software proprietarie Crowdcore e Clubcore, insieme ai relativi servizi, al personale e a tutte le attività correlate alla gestione delle piattaforme.

T4F serve, con un ecosistema di prodotti SaaS e PaaS, 18 piattaforme abilitate, 8 nuove piattaforme in sviluppo e 10 infrastrutture per il mondo dei club deal.

Trusters (Gruppo CrowdFundMe)

- https://www.trusters.it
- > crowdlending immobiliare

La piattaforma di Trusters, controllata da CrowdFundMe, è rivolta a risparmiatori e investitori, sviluppatori immobiliari, costruttori, operatori del real estate e infine enti e istituzioni del territorio. Attraverso la piattaforma si accede a progetti di valorizzazione del patrimonio immobiliare, che contribuiscono alla riqualificazione delle città, delle periferie e del territorio, anche in ottica green oriented. Trusters approva operazioni di breve durata che, tendenzialmente, sono comprese tra gli 8-15 mesi. Tale dinamica consente di ottenere profitti in tempistiche rapide, rendendo gli investimenti immobiliari strumenti utili per costruire un portafoglio diversificato, riducendo così il rischio complessivo, in sinergia con gli asset equity di CrowdFundMe.

Walliance

- www.walliance.it
- crowdfunding immobiliare e green (equity, lending e debt)

Walliance è una piattaforma di crowdfunding

per il mercato immobiliare fondata in Trentino nel 2016, la prima autorizzata da Consob per l'equity crowdfunding legato al real estate.

Gli investitori possono investire in progetti immobiliari e sostenibili con importi minimi di 500 euro, mentre le PMI e le grandi imprese possono raccogliere risorse evitando di ricorrere, in toto o in parte, ai finanziamenti bancari.

A novembre 2023 ha ottenuto l'autorizzazione per operare anche in qualità di Società di Intermediazione Mobiliare (SIM) in Italia e, in libera prestazione di servizi, anche in Francia e Spagna. Walliance possiede inoltre una specifica autorizzazione in qualità di portale di crowdfunding europeo.

A novembre 2023, Walliance ha acquisito il competitor francese Lymo Finance, rafforzandosi nel mercato Europeo con oltre 170 milioni di euro transati, 102 mila utenti registrati e 8mila investitori.

WeAreStarting

- www.wearestarting.it
- > portale di equity crowdfunding

WeAreStarting Srl, PMI innovativa, gestisce l'omonimo portale di equity crowdfunding ed è società benefit dal 28 dicembre 2017. WeAreStarting è stata autorizzata ad operare in qualità di fornitore di servizi di crowdfunding ai sensi del Regolamento (UE) 2020/1503 con delibera CONSOB n. 23014 del 20/02/2024.

Secondo il report dell'Osservatorio del Politecnico di Milano sul crowdinvesting e il Report Performance Emittenti Equity Crowdfunding Italia di Italian Tech Alliance e Bizplace, WeAreStarting è in tutte le classifiche tra i portali di Equity crowdfunding che dimostrano le migliori performance delle società finanziate.

SUPPLY CHAIN





Via Baldassarre Castiglioni, 3 46100 - Mantova

T. 0308085393

M. info@cashme.it www.cashme.it

Linkedin: www.linkedin.com/company/cashme-spa/

- 1. Specializzata in soluzioni di invoice trading e digital reverse per la gestione e il finanziamento del capitale circolante delle imprese
- 2. Fondata nel 2017, la società è parte del Gruppo Finservice e ha erogato quasi un miliardo di euro alle PMI
- 3. Nel 2024 CashMe ha siglato una partnership con Artigiancredito per favorire l'accesso alla finanza alternativa a 119 mila PMI iscritte al Consorzio

CashMe è l'azienda del Gruppo Finservice specializzata nella gestione e finanziamento del capitale circolante delle imprese.

Attraverso soluzioni flessibili di invoice trading e digital reverse, la società, fondata nel 2017, ha erogato circa un miliardo di euro di credito alle PMI italiane, potendo contare su un funding disponibile di 12 diversi fondi di investimento istituzionali.

Questa crescita significativa si riflette non solo nei risultati finanziari, ma anche nel consolidamento e nell'evoluzione del team. Oggi CashMe può contare su un gruppo di professionisti suddiviso in tre aree chiave: analisi, operations e sales. Ognuna di queste divisioni è composta sia da figure junior che da figure senior che vantano in media oltre dieci anni di esperienza nella gestione del capitale circolante, maturata sia nel mondo finanziario tradizionale sia nel contesto innovativo di Fintech o Challenger Banks.

Il team di analisi si occupa della valutazione dettagliata delle operazioni sia lato seller che debtor, garantendo un approccio rigoroso e personalizzato per ogni azienda cliente. L'area operations sovrintende a tutte le fasi del processo, dall'attivazione del cliente fino alla liquidazione delle fatture cedute, assicurando la massima efficienza nelle operazioni quotidiane. Il reparto sales, infine, è responsabile di stabilire solide relazioni con le imprese clienti e partner, lavorano in stretta sinergia con le altre aree del team per offrire soluzioni su misura.

Sin dall'inizio, CashMe ha scelto di adottare un modello phygital, ovvero una combinazione strategica tra la dimensione digitale e quella umana. La componente umana, unita a competenze diversificate e complementari, rappresenta uno dei maggiori punti di forza della società, garantendo un servizio di qualità elevata e una consulenza mirata. Il team di CashMe, grazie alla profonda conoscenza del mercato e delle esigenze delle PMI italiane, è in grado di offrire soluzioni efficaci e personalizzate.

La mission di CashMe è da sempre quella di fornire il pieno controllo sui flussi di cassa attraverso strumenti online flessibili, trasparenti e accessibili a una vasta platea di piccole e medie imprese che vengono assistite lungo tutto il processo di cessione del credito.

Nel corso degli anni, CashMe ha stretto numerosi accordi strategici con altri operatori fintech e associazioni di categoria: l'ultima,

Invoice Trading



Per SRL e SPA



Cessione crediti commerciali pro-soluto



Per fatture a partire da 5k Euro



Nessuna segnalazione in centrale rischi

Digital Reverse



Per buyer con almeno 10 Mln Euro di fatturato annuo



Accessibile a tutti i fornitori



Nessuna garanzia richiesta



Nessuna segnalazione in centrale rischi

in ordine di tempo, è la partnership con Artigiancredito, una collaborazione volta a favorire l'accesso alla finanza alternativa alle 119 mila PMI iscritte al Consorzio, estendendo così la portata e l'impatto delle soluzioni offerte.

In un contesto finanziario in forte cambiamento ed evoluzione, dove la domanda di supply chain finance copre solo una parte del mercato dei crediti commerciali, soluzioni come quelle di CashMe si pongono oggi come uno strumento alternativo, complementare e più flessibile rispetto ai tradizionali servizi di anticipo fatture bancario e factoring. Grazie alla capacità di innovare continuamente e di adattarsi alle esigenze del mercato, CashMe si posiziona come partner ideale per le PMI che cercano maggiore flessibilità e trasparenza nella gestione del capitale circolante.

CashInvoice

- https://cashinvoice.it/
- > cessione crediti e BNPL B2B

CashInvoice Società benefit è una realtà italiana attiva nell'ambito della finanza alternativa per le PMI. Offre, tra gli altri servizi, la Cessione Pro Soluto e la Cessione dei Crediti Fiscali.

Nel 2023 ha lanciato, insieme ad Allianz Trade, la soluzione di Buy Now Pay Later B2B PausePay, che permette di dilazionare i pagamenti tra aziende. L'azienda venditrice riceve subito l'importo, eliminando il rischio di insolvenza, mentre l'azienda cliente può acquistare immediatamente il prodotto per pagarlo in modo differito nei 90 giorni seguenti, senza costi e interessi.

CashMe (Focus a pag. 46)

- https://cashme.it/
- invoice trading e digital reverse

Fondata nel 2017, CashMe fa parte dal 2019 di Gruppo Finservice ed è specializzata in soluzioni per la gestione e il finanziamento del capitale circolante delle imprese tramite strumenti di invoice trading e digital reverse.

CashMe SpA è oggi il primo operatore in Italia con quasi 1 miliardo di euro di credito erogato, potendo contare su funding disponibile da parte di 12 diversi fondi d'investimento istituzionali partner.

Nel 2024, CashMe ha siglato una partnership con Artigiancredito per favorire l'accesso alle soluzioni di finanza alternativa da parte delle oltre 119mila PMI iscritte al Consorzio.

FinDynamic

- www.findynamic.com/
- > supply chain finance

FinDynamic è una fintech nata nel 2016 all'interno del Polihub. È una piattaforma digitale di soluzioni di supply chain finance, che si integrano sia al sistema gestionale e di tesoreria dell'azienda capo-filiera, sia ai sistemi di gestione portafoglio degli istituti finanziari. FinDynamic ha un market share superiore all'85% nel dynamic discounting italiano, oltre 200 programmi attivi e più di 20mila fornitori coinvolti.

Ad aprile 2024, Gruppo Arena ha adottato le soluzioni di Dynamic Discounting Sostenibile di FinDynamic. Nel 2023, l'azienda ha annunciato partnership con American Express e Guber Banca.

PlusAdvance

- # https://plusadvance.com/
- > supply chain finance

PlusAdvance è una fintech italiana che sviluppa soluzioni per migliorare la gestione del Working Capital.

La società aiuta le aziende a ottimizzare il proprio capitale circolante con l'obiettivo di rendere più veloce ed efficiente la circolazione della liquidità nelle filiere, consentendo loro di semplificare il processo di lancio e la gestione di programmi personalizzati di Supply Chain Finance.

La piattaforma in cloud di PlusAdvance consente a clienti, fornitori e banche di lavorare insieme più facilmente, massimizzando i risultati per tutti senza sforzo.

Grazie ad algoritmi proprietari intelligenti, PlusAdvance è l'unica piattaforma italiana in grado di combinare tutti i prodotti disponibili per il finanziamento del circolante: dal "Dynamic Discounting", che impiega la liquidità propria dell'azienda cliente, ai programmi bancari di "Reverse Factoring" e "Confirming", fino alle Carte di Credito evolute che convertono il pagamento con carta di credito in bonifico bancario.

A febbraio 2024 LAGO, azienda di arredamento di design, ha esteso la collaborazione avviata nel 2023 con PlusAdvance. Il progetto di dynamic discounting ha visto infatti l'adesione di oltre il 50% dei fornitori dell'azienda.

Per il 2023 PlusAdvance ha comunicato una crescita del 165% nel volume di fatture gestite in piattaforma, con oltre 3.500 aziende utenti. Nello stesso anno, la fintech ha siglato partnership con diverse realtà, tra cui BPER Banca e Mastercard.

Osense

- https://osense.ai/
- > analisi dell'impronta carbonica della filiera produttiva

Osense è una startup italiana che si occupa di raccogliere dati per ridurre la CO2 prodotta da un'azienda lungo l'intera catena del valore. La piattaforma AI-Impact consente alle aziende di raccogliere dati affidabili e di ridurre la propria carbon footprint sfruttando l'intelligenza artificiale.

Ad aprile 2024 è stata selezionata per l'edizione italiana di Visa Innovation Program Europe. Nel 2023 è stata selezionata per la seconda edizione di Fin+Tech il progetto di crescita - parte della Rete Nazionale Acceleratori di CDP - dedicato a startup che sviluppano soluzioni e servizi in ambito fintech e insurtech.

SupplAI

- # www.supplai.it/
- > gestione supply chain in ambito food

SupplAI propone una piattaforma digitale, supportata dall'AI, per i processi di approvvigionamento e la gestione degli acquisti nel settore alimentare, supportando la creazione e la gestione degli ordini. La piattaforma

connette fornitori, team di approvvigionamento e manager della supply chain.

SupplAI è stata selezionata nell'edizione 2023-2024 di I-Tech Innovation, programma di accelerazione promosso da Fondazione Golinelli a CRIF

Supply@me

- # www.supplymecapital.com/
- monetizzazione dell'inventario

Supply@ME Capital plc (SYME) è una piattaforma fintech che fornisce un servizio di Inventory Monetisation: consente alle aziende di creare flussi di cassa senza generare debito, monetizzando le loro scorte esistenti.

Un'azienda, prima di trovare un cliente finale per i suoi prodotti, può vendere il proprio magazzino a società di inventory trading, di emanazione del Fondo Alternativo di Investimento, e ricevere immediatamente denaro per migliorare il capitale circolante.

Vinturas

- https://vinturas.com/
- > tracciabilità filiera automotive via blockchain

Fondata nel 2019, Vinturas è una piattaforma che si appoggia alla blockchain per digitalizzare i processi all'interno della catena di approvvigionamento in ambito automotive, per migliorare la trasparenza, l'efficienza dei processi, l'esperienza cliente per OEM, proprietari di flotte e rivenditori

Ad agosto 2023 Vinturas ha annunciato la collaborazione con Mitsubishi Motor Europe per la ASX di nuova generazione, assemblata in Spagna, e la COLT, assemblata in Turchia. La collaborazione potrebbe estendersi ad altri stabilimenti e altri moduli Vinturas.

Workinvoice

- www.workinvoice.it
- > piattaforma di invoice trading

Operativa dal 2015, Workinvoice è una società fintech di servizi che ha sviluppato il primo mercato online in Italia di invoice trading, il canale alternativo per l'anticipo fatture. Nel 2018 ha stretto una partnership industriale con Cribis (gruppo CRIF).

La piattaforma permette di trasformare in circa 48 ore, con un processo interamente digitale, i crediti commerciali in asset liquidi. Workinvoice ha raggiunto un breakeven stabile nel corso del 2021 e ha chiuso il 2022 con un margine operativo superiore al 70%. Proprio nel 2022, Workinvoice ha superato i 700 milioni di euro di fatture anticipate, con una crescita del 110%. Grazie alla crescita del parterre di investitori istituzionali che operano sul marketplace, la capacità di investimento ha superato i 2 miliardi di euro.

Tra i partner dell'azienda nell'ambito del Factoring as a Service figurano Banca Sella e Sparkasse - Cassa di Risparmio di Bolzano.
A giugno 2024, Generalfinance ha sottoscritto un contratto per l'acquisizione del 96% circa del capitale di Workinvoice.

Nel 2022, Workinvoice ha lanciato anche il servizio di reverse factoring digitale, Smart Reverse.



PAGAMENTI



AlfaDocs.com

- www.alfadocs.com/it
- > piattaforma di Patient Relation Management che integra pagamenti

AlfaDocs.com è una piattaforma cloud di HealthTech che si occupa della gestione digitale dell'attività extraclinica degli studi medici privati. Fondata nel 2016 con sede principale a Monaco di Baviera, in Germania, si rivolge esclusivamente al mercato italiano, con una sede operativa a Milano e l'altra a Torino. Oggi ha 72 dipendenti, di cui 54 in Italia.

La sua piattaforma permette alle strutture sanitarie di gestire ogni aspetto della relazione con i pazienti: appuntamenti, firma elettronica dei documenti, fatturazione, marketing, contabilità. Tra i moduli opzionali integrano i videoconsulti, sistemi di radiologia, automazione Workflow e il canale WhatsApp.

Tra il 2017 e il 2020 ha concluso tre round di finanziamento seed per un totale di 1,6 milioni di euro. Tra i principali sottoscrittori Tecniche Nuove, il venture capital tedesco BayBG e diversi angel investors. Nel 2022 è arrivato un round A dal valore di 2 milioni di euro, con principale investitore BayBG.

Conta 7.000 utenti professionisti e ha gestito finora 27 milioni di appuntamenti e prenotazioni. Nell'ultimo anno ha gestito fatturato per 750 milioni di euro.

Alma

- https://almapay.com/it-IT
- > Buy Now Pay Later

Alma è una scaleup retail-tech europea a rapida crescita nel settore del Buy Now Pay Later, operativa in Italia dal 2021. Con un modello B2B2C, Alma permette di rateizzare i pagamenti con formule di finanziamento da 2, 3 e 4 rate, accreditando al commerciante l'intero ammontare dell'acquisto. L'approccio è multicanale, con la soluzione disponibile

sia per l'e-commerce che per i negozi fisici. Grazie ad un virtual POS, infatti, il cliente può pagare in cassa in meno di un minuto, con accettazione e pagamento immediati, senza registrazione e senza bisogno di scaricare alcuna app. Vengono accettate carte di credito, debito e prepagate (compresa Postepay) dei circuiti Visa, Mastercard e American Express.

Alma offre un servizio di Buy Now Pay Later che non prevede interessi di mora sul cliente finale. Questa scelta di principio presuppone un'erogazione del credito più cauta, diretta ai profili solvibili e che disincentiva il sovraindebitamento. Si tratta di un modello basato sulla trasparenza, sia per i consumatori che per i commercianti; da un lato, infatti, permettono alle persone di consumare meglio, con più qualità e con una migliore gestione delle finanze personali, mentre dall'altro supportano i commercianti a servire più clienti e aumentare il valore dell'ordine medio.

Billding

- www.billding.it
- > gestione digitale delle utenze

Billding è una startup innovativa che permette all'utente di digitalizzare la gestione delle proprie utenze e dei servizi per l'abitazione, la mobilità e il benessere individuale. Utenze di gas, elettricità e internet, polizze Casa, RC Auto e Moto possono essere gestiti centralmente dall'attivazione alla fruizione fino alla cessazione dei servizi. Inserendo i propri dati è possibile ricevere offerte personalizzate.

A marzo 2024 è stata selezionata da CRIF e Fondazione Golinelli per la terza edizione di I-Tech Innovation.

Cents

- https://www.centsdonations.com
- donazioni integrate nelle transazioni digitali e trasparenza e rendicontazione nelle pratiche CSR e ESG

Fondata nel 2021, Cents propone una piattaforma di donazioni end-to-end che mette in
contatto aziende e brand - e.g. piattaforme di
commercio elettronico, banche, cooperative di
credito e istituti finanziari - con un vasto network di organizzazioni Non Profit, facilitando
in maniera immediata, tracciabile e rendicontabile, donazioni a scopo benefico attraverso i
pagamenti e le transazioni su prodotti e servizi,
sia digitali sia fisici. L'obiettivo è quello di massimizzare l'impatto positivo generato attraverso
le attività core delle aziende, coinvolgendo milioni di persone a fare la differenza per muovere
il cambiamento positivo a livello globale.

Oggi la piattaforma raccoglie circa 180 progetti a impatto sociale e ambientale, inglobando l'attività di oltre 70 entità del terzo settore, tra cui figurano operatori nazionali e internazionali come Save the Children, Oxfam, UNHCR, Trees for the Future, Telethon, ma anche realtà più piccole posizionate con le loro attività a livello locale - tra queste The Black Bag, Animenta, Fondo Forestale Italiano e tantissime altre. Già forte di collaborazioni di livello, tra cui quelle con Altromercato, Mulac e Greenweez - oltre ad un pilot con Credem Banca, ad aprile 2024, Cents ha stretto una partnership biennale con Carrefour Italia. La catena GDO ha integrato la piattaforma Cents nei suoi sistemi digitali: i clienti potranno scegliere di donare l'1% degli ordini online superiori a 100 euro a un Ente a scelta dei clienti tra Fondazione Banco Alimentare Onlus. Marevivo e DONNEXSTRADA.

A Giugno 2024, Cents ha partecipato come digital partner di Mastercard all'edizione 2024 del Mastercard Innovation Forum (MIF), esponendo delle soluzioni dedicate a Banche e Payment Providers all'interno del panel ESG.

A dicembre 2023, Cents ha concluso un round pre-seed da 1,15 milioni di euro, guidato da SICI (Sviluppo Imprese Centro Italia SGR S.p.A.), tramite il Fondo Umbria Ricerca e Innovazione che opera mediante risorse PORFESR 2014-2020 della Regione Umbria e sottoscritto anche da 40Jemz Ventures (ex Bonsai - Bonsai Ventures S.p.A.), Apside – partecipata al 50% da Intesa Sanpaolo e Digital Magics –, l'Acceleratore Fin+Tech, il programma dedicato alla crescita di startup fintech e insurtech nato su iniziativa di CDP Venture Capital (Fintech & Insurtech Ac-

celerator S.r.l.) e XEquity (X-Equity Venture Club S.r.l) sotto advisory di FNDX, insieme a un vasto pool di Business Angels.

Floa (Gruppo BNP Paribas)

- https://www.floapay.it
- > Buy Now Pay Later

Floa è una società francese che offre soluzioni di Buy Now Pay Later online e in negozio. Conta 4 milioni di clienti retail e 10mila partner commerciali.

Nel 2022 è stata acquisita al 100% dal Gruppo BNP Paribas ed è sbarcata in Italia nel 2023, nel quadro di un piano di espansione internazionale che vuole portarla in oltre 10 paesi europei entro il 2025. Il Country Manager Italia è Andrea Boschi

Floa richiede all'acquirente di condividere i dati della sua carta di credito e alcune informazioni aggiuntive, senza registrarsi a un servizio. L'esito della richiesta di dilazione è immediato e irrevocabile.

Le soluzioni offerte sono Floa 3X (3 rate mensili entro 60 giorni per importi fino a 6mila euro), Floa 4X (4 rate mensili entro 90 giorni per importi fino a 6mila euro), Floa Pay Later (1 rata posticipata a 30 giorni per importo massimo di 1.000 euro).

Klarna

- www.klarna.com/it
- > Buy Now Pay Later

Klarna, nata nel 2005, è uno dei principali operatori del Buy Now Pay Later. Ha licenza bancaria in Svezia dal 2017 ed è vigilata dalla Finansinspektionen. Conta oltre 150 milioni di utenti attivi a livello globale, per 2 milioni di transazioni al giorno.

Ha oltre 500mila partner globali, tra cui marchi come H&M, IKEA, Expedia e Nike.

Klarna è guidata dai fondatori e sostenuta da Sequoia Capital e da un'ampia base di investitori e istituzioni, tra cui Bestseller, Commonwealth Bank of Australia, Mubadala Investment Company, Silver Lake, Dragoneer, GIC, BlackRock, Wellcome Trust, CPP Investments e Atomico.

Partendo dal BNPL, Klarna ha avviato una strategia di trasformazione in una super app, capace di accompagnare il cliente nell'intero processo di acquisto. L'integrazione di pagamenti, carte virtuali, shopping online e su mobile, è stata rafforzata dall'applicazione di algoritmi di intelligenza artificiale e dallo sviluppo di sistemi di loyalty, anche tramite l'acquisizione di Stocard nel 2022.

Ibanway

- https://ibanway.com
- > piattaforma di gestione pagamenti

Ibanway, startup innovativa con sede legale a Milano e sede operativa in Sicilia, mette a disposizione le tecnologie più avanzate per supportare le Banche nel processo di innovazione. Offre servizi innovativi e soluzioni di Open Banking conformi alla PSD2.

Ibanway è istituto di pagamento e mette a disposizione una piattaforma digitale evoluta per la gestione integrata e centralizzata dei pagamenti omnicanale.

Lemonway

- https://www.lemonway.com/it
- > istituto di pagamento per marketplace e finanza alternativa

Lemonway è un istituto di pagamento francese, fondato nel 2007, specializzato in servizi ai marketplace e alle piattaforme di finanza alternativa, e che si rivolge a tutte le aziende che sono in cerca di servizi digitali per processare i pagamenti, gestire i portafogli e i pagamenti di terze parti. In tutti i proprio servizi Lemonway applica anche le procedure anti-frode e di KYC. Lemonway è stato designato nel 2012 dall'ACPR / Banque de France come Istituto di Pagamento e detiene un passaporto finanziario europeo in 29 paesi. L'headquarter è a Parigi, ma ha sedi anche a Madrid, Amburgo e Milano.

Mooncard

- https://www.mooncard.co/it
- > piattaforma SaaS di gestione spese aziendali

Fondata nel marzo 2016, Mooncard è attiva nel settore dell'automazione delle spese azienda-li. Mooncard offre una soluzione integrata, che comprende una carta personalizzabile, un'applicazione di gestione e una piattaforma di contabilità.

Mooncard è una soluzione SaaS che ha già attratto più di 6mila aziende in Europa.

Ad aprile del 2023, Mooncard ha raccolto 37 milioni di euro in equity da due nuovi investitori, Orange Ventures e il fondo canadese Portage, oltre che dai quattro investitori precedenti: Aglaé Ventures, Blackfin Capital Partners, Partech Partners e RAISE Ventures. L'obiettivo è continuare a espandersi in Italia e in Europa.

MuchBetter

- https://muchbetter.com/it/
- dispositivi wearable collegati a un wallet digitale proprietario

MuchBetter è un'azienda di dispositivi indossabili che integrano funzionalità di pagamento contactless. Dichiara più di un milione di clienti a fronte di una presenza in oltre 100 mercati, tramite una app e-wallet disponibile in 16 lingue. Per le funzionalità di pagamento, MuchBetter si appoggia a Paynovate SA, autorizzata come Imel dalla Banca Nazionale del Belgio. Il wallet è collegabile a una carta di pagamento Mastercard oppure a portachiavi, orologi e altri dispositivi. A giugno 2024, MuchBetter ha lanciato una campagna promozionale che prevede la distribuzione di 100mila anelli contactless ad altrettanti clienti italiani che rispettano determinati requisiti, con l'obiettivo di rafforzare la presenza nel Paese.

MuchBetter è stata partner di Mastercard durante la finale della UEFA Champions League 2024 per consentire agli ospiti Mastercard di utilizzare portachiavi contactless per effettuare pagamenti dentro e fuori lo Stadio Olimpico Atatürk di Istanbul, oltre a consentire, sempre grazie al wearable, accesso controllato e guardaroba.

PausePay

vedi CashInvoice

PayDo (Plick)

- https://www.paydo.it/
- soluzioni di pagamento A2A senza codice iban

PayDo è una realtà italiana B2B attiva nel mondo fintech, a mercato dal 2018, che ha sviluppato una suite di servizi a valore aggiunto per innovare l'esperienza dei pagamenti. Tali servizi, facilmente integrabili tramite API, sono offerti a Banche, Istituti di Pagamento e Aziende con l'obiettivo di digitalizzare e semplificare i loro processi di incasso e pagamento, riducendone costi e tempi e al contempo migliorando l'esperienza d'uso dei clienti finali.

Plick è il servizio di PayDo che consente di inviare un pagamento a chiunque in tutta Europa (area SEPA) tramite WhatsApp, SMS o email senza la necessità di conoscere l'IBAN del destinatario. Il pagamento è irrevocabile e il beneficiario può incassare da smartphone senza scaricare nuove app e ricevendo un esito immediato dell'operazione.

Tale servizio è pensato per aziende che hanno la necessità di inviare pagamenti in via digitale, anche massivi, quali rimborsi, liquidazioni sinistri, ecc. Plick consente la creazione di un rapporto semplice e diretto con i propri clienti, con servizi quali l'invio di buoni spesa o allegati, e il tutto beneficiando di tracciabilità e reportistica real-time.

PlickUp, d'altra parte, nasce per digitalizzare e semplificare i processi di incasso, permettendo alle aziende di inviare richieste di pagamento massive o ricorrenti via WhatsApp, SMS o e-mail che il debitore può pagare attraverso il metodo preferito tra quelli messi a disposizione (bonifico PISP, carta, PayPal, Buy Now Pay Later, ...). Tale servizio permette una semplificazione e riduzione dei tempi e costi dei tradizionali processi di cash collection anche grazie alla riconciliazione gestionale nativa delle transazioni

Ritira e Versa, infine, è il servizio che la fintech ha sviluppato in partnership con Mooney e che consente ai correntisti delle banche aderenti di prelevare e versare denaro contante presso tutti i punti vendita convenzionati Mooney, oltre 40mila in Italia, offrendo un'alternativa agli sportelli bancari tradizionali. Questo servizio amplia l'offerta bancaria in tema di gestione del contante in prossimità, particolarmente utile in aree con scarsa presenza di filiali o sportelli, garantendo comodità e accessibilità.

A dicembre 2023, PayDo ha visto l'ingresso di un partner industriale, TXT Group, in grado di sostenere la crescita della fintech non solo dal punto di vista finanziario, ma anche di visione e collaborazione.

Qromo

- # https://qromo.it
- ordinazioni, pagamento e gestione magazzino per il Food retail

Qromo S.r.l. è una startup fintech nata a Milano nel 2020 con l'obiettivo di digitalizzare e semplificare tutti i processi delle attività di Food Retail e del settore Ho.Re.Ca. Le soluzioni Qromo si rivolgono ai ristoratori e agli esercenti

del Food retail per semplificare e migliorare i processi operativi di ordinazione e pagamento, eliminare le code in cassa e monitorare in tempo reale il magazzino.

Offre con una soluzione modulare all-in-one che integra un menù digitale personalizzabile, un sistema di ordini e di pagamento e un software gestionale per la processazione degli ordini

Qromo ha presentato alla AI Week di Rimini 2024 un saltacoda per l'acquisto di cibo e bevande: gli ospiti della fiera hanno potuto ordinare attraverso un menù digitale e pagare cibo e bevande da smartphone, inquadrando un QR code e senza scaricare app apposite.

Qromo ha chiuso un secondo round di investimento per un aumento di capitale di quasi 1 milione di euro e ha conseguentemente raggiunto una valutazione di circa 8 milioni di euro. È stata selezionata da Apple e Stripe per abilitare i ristoratori all'utilizzo della nuova soluzione Tap to Pay.

Satispay

- www.satispay.com/it
- > super app di pagamento QR based

Satispay, con sede a Milano e oltre 630 dipendenti a luglio 2024, è un circuito di pagamento di nuova generazione indipendente da carte di credito e debito. Unicorno italiano dal 2022, si propone come "super app" che permette, scansionando un QR code, di pagare in più di 350mila esercizi commerciali, oltre che di fruire di una gamma di servizi a valore aggiunto: scambio di denaro tra utenti in modalità P2P, ricarica telefonica, pagamento di bollette, bollettini pagoPA, bollo auto, ecc.

Nel 2023 l'azienda fa il suo ingresso anche nel settore del Welfare Aziendale, presentando i Buoni Pasto Satispay con un modello innovativo. Ad oggi sono già accettati da oltre 70mila operatori del food, della ristorazione e da rilevanti insegne della grande distribuzione. Ai merchant, Satispay offre una commissione fis-

sa di 0,20 euro, applicata esclusivamente alle transazioni a partire dai 10 euro.

Satispay è disponibile anche con una versione per i minorenni, con un'età minima di 14 anni. Dichiara oltre 4,8 milioni di utenti tra Italia, Francia e Lussemburgo. Tra i merchant convenzionati ci sono centinaia di piccoli esercenti, ma anche marchi importanti come Autogrill, Benetton, Boggi, Carrefour, Decathlon, Eataly, Trenitalia, Trenord ed Eni Sustainable Mobility. Tra gli accordi più recenti, segnaliamo Netflix, Worldpay, Viva.com, FlixBus, Iren.

A maggio 2024, Satispay ha presentato la nuova immagine del proprio brand con il claim "People Paying People".

Scalapay

- www.scalapay.com/it
- > Buy Now Pay Later

Scalapay è un istituto di pagamento, soggetto alla vigilanza di Banca d'Italia. È il primo degli unicorni italiani. Scalapay è la principale piattaforma di Buy Now Pay Later in Europa meridionale: permette ai clienti di effettuare acquisti a rate, senza interessi. Conta oltre 6 milioni di utenti, 8mila commercianti e 7mila negozi fisici convenzionati.

Da marzo 2023 Scalapay ha acquisito la ex Cabel IP, ora Scalapay IP, cambiando di status in quanto Istituto di Pagamento, soggetto alla vigilanza di Banca d'Italia. Per adattarsi ai requisiti normativi italiani ed europei, Scalapay ha avviato (ottobre 2023) una partnership con la regtech Fourthline (vedi pagina 94).

Altri eventi importanti avvenuti nel 2023 sono: la partnership strategica con VISA (settembre 2023) e l'estensione del BNPL di Scalapay a tutti i portali di Talea Group (dicembre 2023). Diverse le novità riguardanti Scalapay nella prima metà del 2024.

A maggio ha avviato una collaborazione con Adyen per integrare il pagamento rateale di Scalapay e consentire a nuovi venditori l'accesso al Buy Now Pay Later. Sempre a maggio 2024, Scalapay ha siglato una partnership strategica con Deutsche Bank per una sinergia di offerta: le opzioni di rateizzazione, oltre alle 3 o 4 rate, arrivano ora fino a 36 rate, grazie ai finanziamenti di Deutsche Bank, per importi di massimo 15mila euro.

Sekurest

- www.sekurest.com
- > pagamenti su misura per il travel

Sekurest è una paytech italiana, lanciata nel 2023 per offrire soluzioni di pagamento flessibili e sicurezza a operatori del turismo e viaggiatori.

Amministratore Delegato e co-founder è Carlo Schiavon, con una carriera di oltre 40 anni nel settore del turismo

Sekurest offre tre servizi. Sekurest Lock, che gestisce i flussi di pagamento con un sistema che prevede acconti e accrediti dei saldi dopo l'erogazione dei servizi, mettendo in sicurezza le transazioni tra i vari attori della filiera.

Sekurest Chain, con cui il venditore incassa gli importi dal viaggiatore e paga istantaneamente i partner e i fornitori coinvolti nella transazione, azzerando il rischio di credito e senza richiedere depositi o garanzie.

Sekurest Pay, soluzione per offrire una ampia gamma di strumenti di pagamento digitale nei punti vendita e nell'online, dal finanziamento al bonifico.

Soldo

- www.soldo.com/it-it
- > gestione delle spese aziendali

Soldo è una piattaforma di gestione delle spese dedicata alle imprese, dalle piccole realtà alle multinazionali, nata nel 2014 da una idea di Carlo Guarandi. Soldo permette di automatizzare i processi finanziari, gestire le spese con semplici flussi di approvazione, integrare la rendicontazione con il sistema contabile e offre anche carte aziendali.

La fintech ha sede nel Regno Unito e uffici anche a Dublino, Milano e Roma. Tra i clienti, Biesse, Trevi, RAI e De Agostini.

TackPay

- www.tackpay.net/It
- > gestione digitale delle mance

TackPay è una startup innovativa genovese, nata per migliorare e digitalizzare la gestione delle mance, soprattutto in ristorazione e servizi.

La digitalizzazione crescente dei pagamenti, con il lento recedere dei contanti, pone infatti agli operatori della ristorazione e dei servizi il tema della gestione delle mance. Particolarmente complicata, nel caso delle carte di credito.

TackPay permette di inviare mance, sia a un singolo operatore sia all'intero team, tramite QR code, aumentando la trasparenza.

Tapster

- www.gotapster.com
- > wearable di pagamento NFC

Tapster è una azienda svedese nata nel 2019 che offre dispositivi indossabili che integrano la tecnologia NFC. Questo consente di utilizzare anelli, braccialetti, portachiavi e orologi come sostituti della carta per pagamenti contactless. Il dispositivo indossabile viene gestito via app per il caricamento della/e carta/e in un wallet. Sono compatibili con una serie di banche europee, in collaborazione con l'azienda Fidesmo-Pay. Il brand Tapster propone i propri prodotti in vendita diretta al cliente, tramite negozio online, anche in Italia.

Al Salone dei Pagamenti 2023 Tapster ha presentato, insieme a Intesa Sanpaolo e Mastercard, un anello NFC (payment ring) per pagare contactless. Intesa Sanpaolo è stata la prima banca italiana a renderlo disponibile alla propria clientela.

Utu

- https://utu.global
- > trasforma il rimborso IVA dei turisti extra UE in voucher spendibili in aeroporto

Utu è una "travel fintech", fondata nel 2016, che consente ai turisti extra UE in visita in Italia di convertire il valore del loro rimborso IVA, ottenibile in aeroporto, in un credito maggiorato in forma di voucher. Questo voucher può essere speso per acquistare presso i marchi aderenti, incrementando lo speso in Italia. Il debutto in Italia è avvenuto a settembre 2023 con utu Privileges & Miles, che consente ai consumatori di convertire i rimborsi IVA, ottenendo un valore aggiunto immediatamente spendibile per acquistare prodotti e servizi presso i marchi aderenti.

Ad aprile 2024, utu ha stretto un accordo con il brand Coccinelle tramite utu Privileges.

Viva.com

- # www.viva.com/it
- > istituto di pagamento

Viva.com, ex VivaWallet, è un istituto di pagamento attivo in 24 mercati. Offre servizi di pagamento digitale in 17 lingue e 9 valute, con complessivamente oltre 30 metodi di pagamento. È interamente basato su cloud.

Nella prima metà del 2024, Viva.com ha lanciato Tap to Pay su iPhone in Italia (dopo i lanci in Francia, UK e Paesi Bassi) a maggio. Ad aprile, invece, ha stretto un accordo con Satispay, inserendo questo sistema di pagamento tra quelli a disposizione dei propri merchant. Risale invece ad aprile la partnership con BANCOMAT per permettere agli esercenti Viva.com di accettare transazioni con PagoBANCOMAT e BANCOMAT Pay.

A ottobre 2023 ha lanciato l'accredito istantaneo, che permette ai merchant di ricevere i fondi in un massimo di 60 minuti anziché il giorno successivo; e pagamenti offline, che permette di accettare automaticamente gli acquisti effettuati tramite card-present, anche se l'esercente non ha a disposizione una connessione internet.



WEALTHTECH



Axyon Al

- https://axyon.ai/
- > Al per l'asset management

Axyon AI è una società fintech, ufficialmente costituita nel 2016, che realizza soluzioni predittive basate su intelligenza artificiale e deep learning per l'asset management.

La sua tecnologia principale è una piattaforma proprietaria e automatizzata, che supporta i clienti nell'individuare opportunità di alpha grazie all'AI e a generare così strategie di investimento più performanti.

Con sede a Modena, Axyon AI ha ricevuto investimenti, tra gli altri, da ING Bank e UniCredit. A gennaio del 2024, la fintech ha chiuso il suo ultimo fundraising guidato dalla società di venture capital statunitense Montage Ventures e che ha visto la partecipazione di The Techshop Sgr e di altri angel investors. L'iniezione di capitale di 3,9 milioni di euro ha l'obiettivo di consolidare l'espansione commerciale e le iniziative di sviluppo tecnologico.

Beewise

- https://beewiseapp.com/
- > app di investimento

Beewise è la prima app di investimento digitale di Azimut, rivolta principalmente ai giovani. È un'app gratuita, pensata per la generazione Z e i Millennials, che permette di investire poco per volta, ogni mese, partendo da un minimo di 10 euro. Beewise permette di collegare il proprio conto bancario e investire direttamente da smartphone.

L'onboarding digitale richiede circa 15 minuti, grazie al supporto dell'intelligenza artificiale. L'utente può definire obiettivi di risparmio e il tempo per raggiungerli, per poi selezionare uno dei sei portafogli proposti, ciascuno con tre profili di rischio e composizione dei fondi. Da dicembre 2023 è disponibile anche una Learning Platform gratuita.

Partner sono FundsDLT, che fornisce la tecnologia blockchain per la sottoscrizione di quote di fondi comuni e il relativo pagamento, e Salt Edge per le tematiche di sicurezza e affidabilità dell'infrastruttura.

Bitpanda

- # www.bitpanda.com/it
- > piattaforma di investimento multi asset

Bitpanda è una wealthtech fondata in Austria nel 2014, dotata di licenza di provider di servizi PSD2. Prodotto di punta è la app omonima, piattaforma digitale di investimento che permette di investire in diverse asset class, comprese le azioni frazionate, con una soglia minima di 1 euro.

Bitpanda Technology Solutions è invece l'infrastruttura di Investing as a Service di Bitpanda. Si rivolge a banche, istituti di pagamento e fintech che vogliono integrare le soluzioni di investimento nelle loro offerte senza realizzare un'infrastruttura ad hoc. Tra i partner iCard e Mambu.

Tra le notizie recenti:

- giugno 2024: Bitpanda raggiunge il grande traguardo di 5 milioni di utenti retail (una crescita del 25% in 12 mesi) e sigla una partnership con Deutsche Bank per gestire in tempo reale le transazioni in entrata e in uscita agli utenti in Germania
- maggio 2024: partnership con Solaris (vedi pagina 35). Solaris userà l'infrastruttura di custodia BTS per criptovalute, come Bitcoin ed Ethereum. BTS ha anche esteso l'accordo esistente con Raiffeisen ad altre 55 casse Raiffeisen nel Burgenland, che ora possono offrire investimenti in cripto asset nei rispettivi mobile banking
- febbraio 2024: lancio di prelievo/deposito con PayPal, senza commissioni, per i clienti italiani.

Bitpanda è anche Platinum Partner del Bayern Monaco.

Nel 2023 è stato lanciato Bitpanda Cash Plus, che permette di investire in fondi del mercato monetario, ed è stato annunciato un investimento di 10 milioni di dollari nella nuova divisione AI, per realizzare un wealth manager personalizzato basato sull'intelligenza artificiale.

ClubDeal

- www.clubdealonline.com
- > gestione investimenti in private assets

Fondata nel 2016, ClubDeal Digital, è una piattaforma wealthtech, completamente digitale e al servizio degli investimenti in private asset, che si rivolge a investitori attivi nel private equity e nel venture capital, ai business angel, ai fondi, alle società che vogliono ottimizzare la cap table o le operazioni di investimento.

ClubDeal Digital offre ai clienti una toolbox digitale per gestire l'intero ciclo di vita di un private asset, dalla costruzione di un'operazione fino al disinvestimento, passando dal collocamento e gestione fiscale.

ClubDeal Digital propone di sviluppare per ogni realtà un'offerta personalizzata che va dalla intestazione fiduciaria delle quote, al round as a service per facilitare la raccolta di capitali, al syndicate investing, passando per la gestione delle call per i fondi di venture capital e private equity.

Tramite la sua piattaforma di placement in modalità B2B2C, ClubDeal Digital consente a SIM e private banks di proporre ai loro clienti opportunità di investimento alternative, incentrate su imprese italiane ad alto contenuto di innovazione e tecnologia. Un esempio è l'operazione di co-investimento per D-Orbit Spa, una società spacetech di rilievo internazionale.

La piattaforma funge da hub coi servizi di Club-DealOnline, piattaforma di placement autorizzata Consob secondo il Regolamento EU 2020/1503, dedicata esclusivamente a High Net Worth Individual e Family Office, e di ClubDeal-Fiduciaria, prima fiduciaria 100% online autorizzata dal MISE che offre l'opportunità di aprire un mandato fiduciario completamente da remoto.

A gennaio 2024 il fondatore Antonio Chiarello è stato nominato CEO, mentre a febbraio 2024 Edoardo Reggiani è stato nominato Managing Director. Ad aprile 2024, Antonio Chiarello è diventato anche Presidente Esecutivo di ClubDealFiduciaria

Nel 2023, ClubDealFiduciaria ha gestito 25 operazioni di investimento per un totale di 750 partecipazioni. Il 16 ottobre 2023 ClubDeal SpA – la società che ha sviluppato l'ecosistema ClubDeal Digital - ha annunciato la chiusura di un round di investimento per un totale di 1,5 milioni di euro, sottoscritto dal Fondo Rilancio Startup, gestito da CDP Venture Capital Sgr S.p.A., con un contributo significativo pari a 500mila euro, in co-investimento con alcuni soci rilevanti, tra cui il business angel Giacinto D'Onofrio

L'operazione, che valorizza la società con 18 milioni di euro, è stata realizzata mediante la sottoscrizione di strumenti finanziari partecipativi convertibili.

Degiro

- www.degiro.it
- > trading online

Degiro è una piattaforma di trading online, fondata nel 2008 come compagnia di brokeraggio ad Amsterdam da cinque ex dipendenti di BinckBank. L'idea originale era di fornire servizi per il mercato professionale.

Nel 2013, Degiro ha iniziato a offrire servizi di acquisto e vendita di titoli al mercato retail, con accesso a diversi mercati in tutto il mondo.

Su Degiro si possono acquistare e vendere azioni, obbligazioni, opzioni, ETF, warrants e altri asset.

eToro

- https://etoro.com/it/
- > social trading

eToro è una società multinazionale di trading, social trading e brokeraggio multiasset, fondata nel 2007. Ha sedi in diversi Paesi, tra cui Cipro, Regno Unito, Israele, USA e Austria, ed è attiva in moltissimi mercati, per un totale di 32 milioni di utenti registrati

L'offerta di eToro comprende il cosiddetto social trading, che permette di replicare le scelte di investimento di altri utenti della piattaforma. La piattaforma offre anche "copy portfolio", funzionalità che replica le decisioni di una serie di portafogli tematici a disposizione degli utenti.

L'utente può comunque operare in totale autonomia su una selezione di azioni, ETF, materie prime, indici, crypto asset e altri. Ad aprile 2024, eToro ha stretto un accordo con 21Shares per lanciare il portafoglio 21Shares-Flows, progettato per la clientela retail, con un approccio agli investimenti crypto dinamico e guidato dai dati.

A dicembre 2023 è diventata partner di Assofintech. A febbraio 2023 eToro ha lanciato InvestorAI-US, un innovativo portafoglio di investimento che seleziona i titoli tramite intelligenza artificiale: si basa sulla tecnologia InvestorAI della fintech britannica Bridgeweave.

Euclidea

- www.euclidea.com
- > gestione patrimoniale online

Euclidea, fondata nel 2015, è una SIM di gestione patrimoniale autorizzata da Consob. Eroga soluzioni di investimento personalizzate tramite una piattaforma digitale.

L'offerta di Euclidea passa dal canale Smart, un servizio di investimento con una management fee dello 0,60% l'anno, e dal canale Wealth, con una management fee da 1,20% l'anno, per portafogli più complessi che richiedono il supporto di un consulente.

Freedom24

- # https://freedom24.com/
- > app di investimento

Freedom24 è una società di brokeraggio europea, parte del gruppo finanziario globale Freedom Holding Corp, quotato al NASDAQ. La società è presente in Italia e fornisce accesso diretto a 15 borse mondiali per i clienti dei Paesi UE/SEE, offrendo un totale di 1 milione di strumenti come azioni, ETF, obbligazioni, futures e opzioni su azioni, disponibili da un unico conto. Inoltre, i clienti possono accedere a piani di risparmio flessibili, analisi professionali e un customer care in 10 lingue europee.

La sede centrale si trova a Limassol, con uffici di rappresentanza a Berlino, Vienna, Parigi, Atene, Milano, Madrid, Amsterdam, Varsavia, Bruxelles e Sofia.

Freedom24 ha ricevuto il rating di credito a lungo termine B/B con outlook positivo da parte dell'agenzia S&P Global Ratings.

Gimme5 (Focus a pag. 63)

- www.gimme5.app
- > app di risparmio e investimenti

Nata nel 2013 su iniziativa di AcomeA SGR, Gimme5 è una soluzione per smartphone e web che permette di risparmiare piccole somme per investirle in fondi comuni di investimento. Non esistono obblighi o vincoli e il cliente può scegliere liberamente come e quando aggiungere denaro, oppure quando chiedere il rimborso dell'investimento. Si possono anche impostare forme di accantonamento automatiche e richiedere ad amici e parenti un "contributo" al raggiungimento degli obiettivi previsti. Gimme5 ha raggiunto diversi accordi di collaborazione con banche per l'offerta delle sue soluzioni in modalità B2B2C.

Ad oggi ha coinvolto più di 600mila utenti, raccogliendo oltre 160 milioni di euro di risparmi per raggiungere più di 40mila obiettivi impostati.



Largo Donegani, 2 20121 - Milano T. 800 085 585

M. direzione.gimme5@acomea.it www.gimme5.app Linkedin: gimme5

- 1. Nei prossimi 30 anni 40mila miliardi di dollari passeranno da una gestione tradizionale a una digitale
- 2. Ma quasi l'80% dei gestori patrimoniali europei non prevede di apportare modifiche significative ai propri modelli di business
- 3. La missione di Gimme5 è intercettare una nuova platea di risparmiatori che per gli operatori tradizionali non era efficiente servire, ma che oggi può essere ingaggiata attraverso una soluzione semplice, efficiente e digitale, pronta ad essere integrata in ottica Open Finance con un time to market di pochi mesi

Il mercato

Si stima che, entro il 2045, 84mila miliardi di dollari saranno trasferiti dai Boomer alle generazioni successive, native digitali, una rivoluzione copernicana che non può lasciare indifferente l'industria del risparmio gestito. Il digitale diventerà un elemento imprescindibile per la gestione dei risparmi e degli investimenti, tanto che si prevede che nei prossimi 30 anni almeno 40mila miliardi di dollari passeranno da una gestione tradizionale a una digitale.

Tuttavia, in particolar modo in Italia, il risparmio gestito ad oggi non sta compiendo sforzi significativi per adeguarsi al nuovo paradigma e tende a trascurare il fatto che le ultime tecnologie possano rappresentare una potente leva di cambiamento: quasi l'80% dei gestori patrimoniali europei non prevede di apportare modifiche significative ai propri modelli di business. Ciononostante, la riduzione del numero di sportelli e filiali sul territorio sembra ormai una strada obbligata e l'industria finanziaria sarà chiamata ad abbracciare la rivoluzione digitale per mantenersi competitiva, soprattutto sul segmento mass-market, laddove la tecnologia consente di offrire un'esperienza d'uso personalizzata per ciascun cliente, contenendo i costi.

La soluzione

Gimme5 ha saputo anticipare questa tendenza: nata nel 2013, da subito si è posta l'ambizioso obiettivo di democratizzare l'industria del risparmio gestito offrendo un servizio personalizzato di micro-risparmio e micro-investimento accessibile a qualunque portafoglio, a partire da 5 euro, e basato sul principio dell'investimento per obiettivi, come principale chiave di ingaggio. La missione di Gimme5 è intercettare una nuova platea di risparmiatori che per gli operatori tradizionali non era efficiente servire, ma che oggi possono essere ingaggiati attraverso una soluzione semplice, digitale e immediata, combinata con contenuti di educazione finanziaria e automatismi di accantonamento che li portino a diventare investitori consapevoli. Grazie ad un prodotto già operativo, efficiente e scalabile, pronto ad essere integrato in ottica Open Finance con un time to market di pochi mesi, Gimme5 rappresenta il partner tecnologico ideale per arricchire l'offerta digitale degli incumbent tradizionali e fornire una risposta concreta alle esigenze delle nuove generazioni, come dimostrano le partnership già in essere con player del calibro di Credit Agricole e Vanguard.

Hodlie

- https://hodlie.ai/
- > trading crypto automatico

Hodlie nasce a Genova nel settembre del 2023, sulla scia di un progetto avviato nel 2020 da tre ingegneri informatici. È una piattaforma per fare trading automatico, che applica il deep learning ai mercati finanziari per automatizzare la compravendita 24/7 in particolare di criptovalute.

La tecnologia proprietaria di Hodlie è pensata per coloro che non hanno una cultura finanziaria ma sono comunque interessati a fare investimenti e operazioni con gli asset digitali.

All'utente è lasciato il compito di definire il capitale da investire. L'intero processo di investimento viene poi effettuato dall'intelligenza artificiale, senza richiedere al cliente alcuna decisione.

A luglio 2024, Hodlie ha lanciato l'Al Portfolio, soluzione per la gestione automatica di portafogli crypto multi-asset, che gestisce simultaneamente fino a 15 diversi cryptoasset e ne ribilancia l'allocazione all'interno di un portafoglio ogni 12 ore attraverso l'Al.

Da settembre 2023 a gennaio 2024, Hodlie ha mosso un controvalore di 65 milioni di dollari, effettuando 3mila operazioni al giorno e conquistando 1.500 utenti.

MDOTM

- www.mdotm.ai
- > AI per gli investimenti

Con sedi a Londra, New York e Milano, MDOTM Ltd è partner strategico di numerose controparti istituzionali nell'integrazione dell'Intelligenza Artificiale all'interno dei processi d'investimento e nello sviluppo di nuove soluzioni, come gestioni patrimoniali, fondi e certificati.

Selezionata da Google e nominata tra le migliori società di AI, la società ha raccolto oltre 10 milioni di dollari da investitori istituzionali e professionisti della finanza diventando – grazie a un team di fisici, ingegneri e data scientist – tra le società più grandi al mondo specializzate in Intelligenza Artificiale per gli investimenti.

Mintos

- www.mintos.com/it
- » piattaforma di investimento in prestiti ed FTF

Mintos è una piattaforma per gli investimenti in prestiti e portafogli di ETF nata in Germania nel 2015 e conta oltre 500mila utenti in Europa.

La società è autorizzata dalla MiFID e gestisce oltre 600 milioni di euro di asset amministrati, attraverso un mix di investimenti alternativi e tradizionali.

Mintos permette di investire in prestiti nel lungo termine, in obbligazioni frazionarie (a partire da 50 euro, senza commissioni) e dal 2024 in titoli a reddito fisso; oltre che in portafogli ETF, obbligazionari e azionari, di Amundi, iShares, JP Morgan, Vanguard a partire da 50 euro, senza commissioni.

Moneyfarm

- # www.moneyfarm.com/it
- > gestione patrimoniale digitale

Fondata nel 2011 da Paolo Galvani e Giovanni Daprà, Moneyfarm è uno dei nomi storici dello scenario fintech europeo nonché pioniera del digital wealth management italiano. Opera in Italia e Regno Unito, dove è regolata rispettivamente da CONSOB e dalla Financial Conduct Authority (FCA).

È una società di consulenza finanziaria indipendente con approccio digitale che articola la sua offerta in due segmenti, B2C e B2B2C, e ad oggi gestisce il patrimonio di oltre 130mila risparmiatori. Oltre alle gestioni patrimoniali classiche ed ESG - pietra miliare dell'offerta - e al Piano Pensione (PIP), nel 2023 Moneyfarm ha annunciato l'ulteriore ampliamento della sua gamma di soluzioni di investimento per diventare "total wealth partner" dei suoi clienti e soddisfare così le loro esigenze di investimento a 360 gradi. Portafogli tematici in ottica core satellite, portafogli monetari (Liquidità+), investimenti assicurativi in partnership con CNP Vita Assicura (Moneyfarm Sicura) e Conto Titoli, soluzione in regime amministrato che presenta un'accurata selezione di prodotti di investimento, sono ormai parte integrante dell'offerta Moneyfarm.

Proprio per mettere a disposizione dei clienti un ampio repertorio di strumenti finanziari per diversificare il portafoglio con Conto Titoli, nel corso del 2024 Moneyfarm ha stretto una serie di collaborazioni con primari player dell'industria dell'asset e del wealth management come BlackRock, Amundi, Wisdom Tree e guarda a sempre nuove collaborazioni.

L'offerta B2B2C ha all'attivo diverse partnership commerciali con Poste Italiane, Sella, Buddybank-UniCredit in Italia e con eToro nel Regno Unito.

Piece

- www.getpiece.app
- > investimenti frazionati in asset immobiliari

Piece è una startup di fintech immobiliare fondata da Lorenzo Dellarossa, Riccardo Momigliano e Kentaro Sohara, che ha preso il via nel 2023 con un round pre-seed di 650mila euro

La missione dell'azienda, cresciuta all'interno dell'ecosistema del Venture Studio italiano StartupGym, è democratizzare l'accesso agli investimenti immobiliari, semplificando il processo e rendendolo accessibile a un pubblico internazionale più ampio.

Piece offre una piattaforma che agevola gli investimenti nel settore immobiliare attraverso il frazionamento della proprietà dell'asset: l'investimento minimo è di 50 euro e dà il diritto alla partecipazione dei profitti che derivano dal possesso del bene, dalla sua locazione e dall'eventuale apprezzamento del capitale.

Una serie di partnership locali e di analisi sul territorio mira a minimizzare i rischi operativi, ad esempio mediante l'audit degli inquilini. Per gli investitori è prevista la possibilità di vendere le proprie quote su un mercato secondario.

Plannix

- www.plannix.co
- > piattaforma per creare piani finanziari

Plannix è una fintech nata nel 2022 a San Francisco, fondata da italiani da un'idea di Luca Lixi, e con sede a Milano. Plannix permette di creare un piano finanziario attraverso una applicazione web.

La fintech offre una piattaforma di gestione della vita finanziaria di un investitore. Grazie alla connessione via API a oltre 4mila banche europee, l'utente ha una visione di insieme della sua ricchezza, delle proprie risorse e degli investimenti: compresi risparmi, entrate, spese, fondi pensione, ETF, investimenti e così via.

Oltre alla dashboard fai da te, Plannix permette di richiedere assistenza a professionisti dedicati. A marzo del 2024 Plannix ha messo a disposizione dei video divulgativi per l'educazione finanziaria della community di investitori. A disposizione, video introduttivi e strumenti di analisi, di simulazione e tracking. A maggio del 2024 Plannix è ufficialmente entrata a far parte dell'Albo OCF.

Plum

- mhttps://withplum.com/it-it/
- > app di risparmio e investimenti

Plum è una fintech fondata nel 2016 dall'ex Wise Victor Trokoudes, con sedi a Londra e uffici ad Atene e a Cipro. Ha oltre 1,8 milioni di clienti in 10 mercati.

Plum permette di collegare uno o più conti correnti, per automatizzare alcune attività di risparmio o di investimento. A ottobre 2023 ha lanciato "Plum Interessi", seguendo il trend della remunerazione della liquidità.

Plus500

- www.plus500.com/it
- > trading online di CFD

Plus500 è un gruppo fintech globale che gestisce piattaforme di trading basate su tecnologia proprietaria, regolamentato nel Regno Unito, in Australia, a Cipro, in Israele, in Nuova Zelanda, in Sudafrica, a Singapore, nelle Seychelles, negli Stati Uniti, in Estonia, in Giappone e negli Emirati Arabi Uniti.

Plus500 offre ai clienti una gamma di prodotti di trading, tra cui prodotti OTC (prodotti "Over-the-Counter", cioè CFD), negoziazione di azioni, nonché future e opzioni su future. Tramite OTC offre più di 2.500 strumenti finanziari globali sottostanti.

A maggio 2023 ha lanciato una nuova suite di prodotti per il trading ESG.

Scalable Capital

- # https://it.scalable.capital/
- piani di accumulo

Scalable Capital è una piattaforma di investimento digitale leader in Europa nata per democratizzare l'accesso agli investimenti. Fondata nel 2014, la società supervisionata dalla BaFin e dalla Bundesbank è attiva in 6 Paesi europei, tra cui anche l'Italia oltre a Germania, Austria, Francia, Paesi Bassi e Spagna. Scalable Capital conta oltre 1 milione di clienti e più di 20 miliardi di euro gestiti.

Tra i servizi c'è Scalable Broker, che permette a chiunque di prendere il controllo delle proprie finanze e scegliere di investire in azioni, ETF, fondi, crypto, creare piani di accumulo e guadagnare interessi sul denaro non investito. Offre inoltre ai clienti italiani un servizio completo di brokeraggio, dando accesso ad azioni globali, tra cui blue chip italiane, titoli tecnologici americani e mercati asiatici. Tutte le transazioni vengono effettuate esclusivamente attraverso borse europee e sono regolate in euro, senza commissioni di cambio valuta.

Con Scalable Wealth (non ancora disponibile in Italia), il servizio di gestione patrimoniale digitale, si può invece scegliere di far gestire i propri investimenti in modo professionale. Scalable Capital, inoltre, offre ETF che aderiscono anche ai criteri ambientali, sociali e di governance (ESG) e che perseguono investimenti socialmente responsabili (SRI) e fondi comuni. L'investimento minimo su Scalable Capital è di 1 euro.

A maggio 2024 Scalable Capital ha integrato la nuova tranche di iShares iBonds, con esposizione ai BTP italiani.

Lo scorso settembre, aveva integrato la precedente tranche della gamma di ETF UCITS a scadenza fissa lanciata da BlackRock. Gli iBonds possono essere acquistati senza commissioni d'ordine, a partire da un volume d'ordine di 250 euro e sono disponibili anche per i piani di risparmio gratuiti.

Trade Republic

- https://traderepublic.com/it-it
- > banca digitale europea per investimenti

Trade Republic è una piattaforma di investimento e risparmio nata nel 2015, anche se lanciata dopo quattro anni di R&D, che ha ottenuto la licenza bancaria alla fine del 2023.

Trade Republic è attiva in 17 paesi europei: in Germania è l'app di investimenti numero uno per utenti attivi, mentre è attiva in Italia dal 6 dicembre 2021.

Trade Republic permette di investire su ETF, obbligazioni governative e societarie, azioni, criptovalute, strumenti derivati, oltre che attraverso i PAC su ETF e azioni.

A inizio 2024 Trade Republic ha lanciato una carta di debito sul circuito Visa. I clienti ottengono un premio Saveback dell'1% per ogni pagamento effettuato con la carta, che viene automaticamente investito nei piani di accumulo. Inoltre, è possibile arrotondare i pagamenti e investire l'eccedenza in un titolo a scelta.

UCapital24

- https://ucapital.com/
- » social network per investitori, imprese e persone

UCapital24 (UC24) è il un social network economico finanziario del gruppo UCapital, fondato nel 2017 e guidato da Gianmaria Feleppa. In UC24 gli utenti possono creare un profilo professionale, entrando a far parte di community di utenti con funzionalità di messaggistica.

Il Gruppo UCapital, la cui Holding è UCapital LTD, è costituito da UCapital24 SpA, da UCapital Global PLC che opera sia come Asset & Wealth Management sia come Investment Banking, concentrandosi in particolare sulle startup e PMI di tutta Europa, e da Trade Capital Italia SIM SpA, SIM fintech italiana per la clientela sia retail che professionale.

Ad aprile del 2024, UCapital è sbarcata negli Stati Uniti con il suo social network e con una web tv. Tra le ultime iniziative: UCapital Sharks, piattaforma tramite cui le imprese hanno la possibilità di pubblicare le caratteristiche della propria attività, creare un roadshow con investitori targettizzati, ottenere una valutazione aziendale, produrre press release a vantaggio degli investitori in tutte le aree geografiche di interesse. Dall'altra parte, gli investitori possono analizzare tutte le aziende e firmando un NDA ottenere tutte le informazioni sulla società, partecipare al roadshow e interagire direttamente con l'imprenditore e con i loro advisor; e UCapital Academy, hub e centro di formazione per trader d'élite che offre prospettive di carriera reali e possibilità di assunzione diretta per investitori di ogni provenienza.

Wavenure

- https://wavenure.com/
- » piattaforma che usa l'AI per suggerire investimenti

Wavenure è una wealthtech startup fintech specializzata in intelligenza artificiale per le decisioni di investimento, che offre soluzioni per migliorare le performance dei fondi e dei servizi di asset management e per arricchire l'offerta dei servizi di investimento delle istituzioni finanziarie

La sua piattaforma online Braino AI si rivolge anche al pubblico retail con una serie di indicazioni di investimento su base giornaliera, un pacchetto base gratuito e una versione a pagamento.

Come dichiarato nel 2024 all'Investor Day di Vittoria hub, i piani per il prossimo futuro prevedono la creazione di salvadanai di accumulo, conti di investimenti per minorenni, il lancio del Banking as a Service e l'avvio, per il 2025, di un nuovo round seed.

Wealthype

https://wealthype.ai/it/

> software AI a supporto dei consulenti

Wealthype, in precedenza Virtual B, è una wealthtech che ha sviluppato un software innovativo a supporto dell'attività quotidiana dei professionisti della consulenza finanziaria e assicurativa.

Il software si fonda sull'uso dell'Intelligenza Artificiale: un sistema di raccomandazioni basato su algoritmi di machine learning e di data enrichment che permette ai distributori di prodotti finanziari e assicurativi di personalizzare ulteriormente e con maggior capillarità la loro proposta, nel pieno ri-

spetto della regolamentazione e sulla base degli specifici bisogni e obiettivi del singolo cliente.

Il rebranding da Virtual B a Wealthype è avvenuto tra gennaio e febbraio 2023, al termine di un round di investimento che ha visto entrare nel capitale, con una quota di minoranza, il Gruppo Azimut. Già oggi Wealthype offre i suoi servizi a grandi reti distributive e a importanti realtà bancarie e assicurative in Italia e punta a imporsi anche in Europa.



INSURTECH



99bros

- https://99bros.com
- intermediazione assicurativa

99bros è l'Insurtech che offre polizze digitali per le nuove generazioni e un servizio di check-up assicurativo per intermediari tramite il suo software Bomber. Con 15 anni di esperienza nel settore assicurativo, 99bros si impegna a semplificare la gestione delle polizze, aumentando l'efficienza operativa e la redditività per gli intermediari assicurativi. Il software Bomber è progettato per offrire una gestione ottimizzata delle polizze, consentendo agli intermediari di migliorare il loro portafoglio clienti e di rispondere rapidamente alle esigenze di copertura. 99bros si propone di offrire soluzioni personalizzate che rispondono alle moderne esigenze del mercato assicurativo come partner per gli intermediari che cercano strumenti avanzati e affidabili per migliorare la loro operatività e fornire un servizio di alta qualità ai loro clienti.

È stata accelerata da Vittoria hub, Zest (allora Luiss Enlabs) e da Lazio Innova. Fa parte del programma Google for startups e sta sviluppando la parte AI del proprio software insieme a TIM Business. Finora ha raccolto circa 350mila euro e ha un round aperto fino a fine 2024.

AmaliaCare

- https://www.amaliacare.it
- > agenzia badanti e assistenza anziani

AmaliaCare è una startup innovativa per assistere le famiglie nella ricerca del caregiver più adatto alla persona anziana da assistere, valutandone esperienza, competenze, tratti caratteriali e personali. La startup ha concluso in aprile 2024 un aumento di capitale da 1 milione di euro: tra gli investitori, Personae, il programma di accelerazione dedicato al welfare della Rete Nazionale Acceleratori CDP Venture Capital, il fondo alimpact, il fondo SocialFare Seed e il business angel James Tiernan.

Fondata a ottobre 2020 a Brescia da Sonia Paonessa ed Eliana Pérez, la startup utilizza un processo di selezione che, in base alla persona da assistere, individua le caratteristiche del caregiver ideale e infine, tramite algoritmi e domande adattative, trova l'assistente famigliare con il giusto mix di esperienza, competenza, disponibilità e tratti caratteriali.

Ad aprile 2024, AmaliaCare ha fornito i propri servizi a 650 famiglie in 19 regioni italiane, ricevendo oltre 60mila candidature di caregiver professionali.

Coverzen

- https://www.coverzen.it
- piattaforma digitale per intermediari e compagnie assicurative

Coverzen è una insurtech che propone una piattaforma tecnologica per intermediari e compagnie assicurative che vogliono abilitare un processo completamente digitale per vendere prodotti in modo efficiente e innovativo e semplificare la loro operatività. È stata creata nel 2021 dai fondatori di SOStariffe.it, Alberto Mazzetti, Giuliano Messina e Umberto Lentini a cui si è aggiunto Raffaele Bianchi per contribuire alla crescita e allo sviluppo. Oltre 800 intermediari utilizzano la piattaforma Coverzen, avendo a disposizione più di 18 compagnie online e tradizionali e accesso al mercato assicurativo per qualunque rischio.

A maggio 2024, WTW (Willis Towers Watson) ha stretto un accordo strategico con Coverzen, volto a supportare la gestione dei rischi personali del broker internazionale, e dall'altro finalizzata alla distribuzione dei prodotti della divisione Affinity di WTW dedicati alle professioni tecniche. Coverzen nel 2023 ha raccolto complessivamente 4 milioni di euro di investimenti. Il secondo round di investimenti, a luglio 2023, guidato da Vertis Sgr e alcuni business angels ha generato 3,3 milioni di euro. I finanziamenti ottenuti hanno permesso di migliorare la piattaforma tecnologica proprietaria, espandere la rete di intermediari assicurativi e aggiungere nuovi prodotti assicurativi.

CupSolidale

- www.cupsolidale.it
- > prenotazione visite mediche

Aggregatore e un comparatore web di servizi e prestazioni sanitarie, totalmente gratuito.

Funziona come un Centro Unico di Prenotazione (CUP) digitale che in tempo reale controlla le disponibilità di strutture private e non profit.

Si può così cercare, prenotare e pagare una prestazione socio-sanitaria online, evitando code.

A ottobre del 2023 è entrato nel programma di incubazione di Vittoria hub.

Datafolio

- # https://it.datafolio.com
- > assicurazione per piattaforme di mobilità

Datafolio è una insurtech franco-italiana con sede a Lille, in Francia, nata nel 2020. Sviluppa soluzioni tecnologiche e contratti di assicurazione per i nuovi modelli di mobilità, tra cui la mobilità condivisa.

Ai player dello sharing, Datafolio offre soluzioni che automatizzano le operazioni di gestione dei contratti e minimizzano l'esposizione ai rischi grazie all'analisi dei dati e alle attività di prevenzione. Il pacchetto tecnologico EI.OS (Embedded Insurance Operating System) di Datafolio permette alle piattaforme di mobilità di distribuire assicurazioni complementari ai loro utenti in modo completamente integrato nella customer journey e 100% a consumo, generando così ricavi aggiuntivi.

Presente in Italia dalla fine del 2022 con il partner Bit Mobility, Datafolio lavora anche con Ridemovi (in Italia, Spagna, Portogallo e Svezia) e da marzo 2024 con Dott, presente con oltre 50mila veicoli in 7 Paesi europei.

È stata selezionata per la seconda edizione di Fin+Tech, il progetto di crescita - parte della Rete Nazionale Acceleratori di CDP - dedicato a startup che sviluppano soluzioni e servizi in ambito fintech e insurtech.

Ernesto

- www.ernesto.it
- > marketplace per i professionisti

Ernesto è diventato il marketplace più visitato d'Italia per connettere clienti con professionisti per oltre 1.000 servizi, dall'idraulico al fotografo, al wedding planner e molti altri.

Il modello di business di Ernesto si basa sulla "lead generation" per professionisti locali, che attivano un abbonamento per contattare i clienti che cercano i loro servizi sulla piattaforma. Con oltre 10 milioni di visitatori organici, Ernesto è lo strumento di marketing più conveniente ed efficace per i professionisti in cerca di nuovi clienti.

Ernesto è stata incubata in Vittoria Hub per le potenziali sinergie con il mercato assicurativo, valorizzando la capacità di fornire servizi utili sia ai professionisti che ai clienti.

Fleder

- https://fledertech.com
- > servizi sanitari a domicilio

Fleder è una startup che permette di prenotare prestazioni infermieristiche e domiciliari. Ha sviluppato un sensore IoT e una app con un algoritmo di re-enforcement learning che permette di ottimizzare la prenotazione nei territori ad alta densità di popolazione.

Helpet

- https://helpetapp.com/
- > gestione animali domestici

Helpet è una startup romana dedicata alla gestione degli animali domestici. Integra in app

una serie di documenti e servizi: il libretto sanitario, ad esempio. E permette di sottoscrivere un contratto assicurativo appoggiandosi alla blockchain

Nel 2023 è stata scelta per il percorso di crescita VIA2 di Vittoria hub.

hlpy

- https://www.hlpy.co/it
- assistenza al veicolo

Hlpy, nata a maggio 2020, è una insurtech che sta reinventando il mondo dell'assistenza al veicolo, attraverso l'utilizzo massiccio di tecnologie di frontiera. hlpy si propone alle compagnie motor come TPA - third party administrator - sia per i servizi di assistenza stradale che per quelli di network riparativo. Grazie a una piattaforma digitale proprietaria, che frutta le potenzialità dell'AI e del Machine Learning, è in grado di efficientare i processi di assegnazione delle attività di soccorso stradale e riparative generando significativi benefici per tutti gli attori coinvolti. Una customer experience unica per il driver, con costi di gestione ridotti per i business partner. Compagnie, informazioni e dati real-time e costi di riparazioni e tempistiche compresse e costantemente monitorati. hlpy è presente in Italia, Francia e Spagna dove serve business partner che appartengono al mondo Insurance, Leasing, OEM e attori della filiera After Market.

A luglio 2024 ha annunciato la collaborazione con ES Mobility società di Noleggio del Gruppo Renault.

Insoore

- https://www.insoore.com/Home
- > rilevazione digitale sinistri

Insoore è una realtà attiva nel campo del claims management che ha ridisegnato i processi di gestione dei sinistri tramite un modello innovativo che combina tecnologie e community. Ha sviluppato infrastrutture tecnologiche proprietarie che consentono ai loro clienti di avere un approccio modulare e configurabile, così da rendere i processi più digitali, veloci ed efficienti. L'assicurato, in caso di sinistro, ha la possibilità di scegliere la modalità di ispezione che preferisce: in autonomia, con l'intervento di un esperto sul posto o da remoto in collegamento video per una rilevazione guidata step by step.

L'azienda si è dotata di un back office che coordina l'intera serie di processi, di una community di esperti - chiamati Insoorer - che in ogni parte d'Italia è pronta a intervenire, di un team interno di periti per una stima dei danni in real time e da un dipartimento IT dedicato a migliorare continuamente lo stack tecnologico della piattaforma. Insoore è in continua evoluzione.

Con il recente sviluppo di tecnologie di AI, che consentono l'identificazione e la quantificazione automatica dei danni sulla base di algoritmi di deep learning e computer vision, questa realtà contribuisce in modo significativo a snellire il processo di gestione dei sinistri, con notevoli vantaggi in termini di riduzione dei tempi e di costi per le compagnie assicurative e di miglioramento della customer satisfaction per gli assicurati.

Life5

- https://life5.it
- > MGA di polizze Vita digitali

Life5 è una MGA di assicurazioni attiva a livello europeo. Nata in Spagna nel 2020 e attiva anche in Francia, per un totale di oltre 10mila clienti, da maggio 2024 è presente in Italia, in collaborazione con Allianz Global Life. La proposizione di Life5 si basa su un processo assicurativo snello e digitale. Offre un'esperienza assicurativa sulla Vita completamente online e senza la richiesta di esami medici.

Nel 2023 ha completato un round serie A da 10 milioni di euro.

Lokky

- https://www.lokky.it
- > broker e MGA per PMI

Lokky è una insurtech italiana, fondata da Paolo Tanfoglio e Sauro Mostarda, dedicata a PMI, professionisti e freelance.

Si basa su un algoritmo proprietario per fornire ai clienti un'esperienza digitale e guidarli dalla comprensione dei loro bisogni assicurativi alla profilazione del prodotto, per passare poi al pagamento e all'emissione e sottoscrizione della polizza.

Lokky copre oltre 400 tipologie di attività con diverse soluzioni, dai Danni al fabbricato alla Responsabilità Civile, RC Collaboratori, Danni al contenuto, Furto, RC Professionale, Tutela legale, Altri danni ai beni, Cyber Risk.

A fine ottobre 2022 ha chiuso una campagna di Equity Crowdfunding su Mamacrowd con cui ha raggiunto i 5 milioni di euro raccolti dalla nascita.

A marzo 2024, ha lanciato Lokky Flex, soluzione di RC professionale per freelance, società di consulenza e società tech, in collaborazione con il gruppo assicurativo HISCOX, attraverso l'MGA di Gruppo Lokky Agency. A marzo 2023 ha presentato Lumesia Insurance Digital, piattaforma a disposizione dei 9mila clienti italiani del colosso della logistica FAI Service, che possono sottoscrivere digitalmente le coperture assicurative in linea con le loro esigenze.

OnValue

- @www.onvalue.io
- > monitoraggio reti distributive

Insurtech che offre alle imprese assicurative soluzioni tecnologiche per il monitoraggio e lo sviluppo delle reti distributive. L'ecosistema NOVA, fondato su big data, machine learning e modelli predittivi, funziona come "quality advisor", fornendo consulenze dettagliate

e strumenti per ottimizzare le performance della rete.

Da ottobre 2023 è partner di Vittoria hub.

+Simple

- # https://www.agency.plussimple.com/
- società d'intermediazione assicurativa

Costituita in Francia nel marzo 2015 da Eric Mignot, Anthony Jouannau e Salah Hamida (manager dei settori finanziario ed assicurativo), +Simple è una società d'intermediazione assicurativa che opera attraverso un modello innovativo di servizio e offerta rispondendo alle esigenze degli intermediari con soluzioni assicurative di primarie compagnie per professionisti, artigiani, commercianti, piccole e medie imprese.

La società si avvale di una piattaforma digitale proprietaria, basata sulla tecnologia robobroker, che permette agli intermediari di accedere all'offerta assicurativa e semplificare il processo di sottoscrizione, e di un CRM che facilita la gestione della relazione con il cliente aumentando cross-selling e fidelizzazione.

+Simple ha direzione a Marsiglia e sedi in Francia, Germania, Austria, Spagna e Italia (Milano), ha un organico di 170 professionisti e serve oltre 200mila assicurati attraverso 9.000 agenti distributori.

Negli ultimi anni +Simple ha acquisito 16 società, tra le quali cinque società d'intermediazione assicurativa italiane: nel 2021, due società basate a Roma, ridenominate +Simple Italia Agency e +Simple Italia Broker; nel 2022 la genovese Marintec (agenzia plurimandataria specializzata nel segmento Healthcare) e InnovAction Insurance & Wholesale Brokers (uno dei principali broker assicurativi grossisti italiani specializzati in Logistica/CVT e Financial lines); nel 2023 Crea Assicurazioni S.p.A., un management general agency (MGA) insurtech con un modello di offerta e servizio interamente digitale.

Medicalbox

- www.medicalbox.it
- > prenotazione visite mediche

Medicalbox è una piattaforma di interconnessione tra cittadini e strutture mediche/ospedaliere per la ricerca e l'acquisto di prestazioni sanitarie. Si propone come soluzione completa per il Patient Journey: dalla prenotazione online all'accoglienza presso le Strutture Sanitarie, in sinergia con le Compagnie Assicurative.

La startup ha partecipato al programma di incubazione di Vittoria hub ed è presente tra le offerte all'interno dell'e-market di Vittoria Assicurazioni.

Re.Doctor

- https://re.doctor/it
- scansione dei segni vitali

È una applicazione USA che permette di misurare parametri vitali (saturimetro, glucosio, pressione, ritmo cardiaco) tramite smartphone.

Re.Doctor, usando la fotocamera del device, estrae i dati relativi ai segni vitali e alla glicemia utilizzando l'imaging ottico transdermico in pochi secondi.

Il sistema di DTx sanitario a distanza, basato sull'intelligenza artificiale, si avvale di una tecnologia basata su AI e funziona su qualsiasi dispositivo dotato di fotocamera incorporata.

Nel 2023 è stata scelta per il percorso di crescita VIA2 di Vittoria hub.

SaveBiking

- https://savebiking.com/
- > app per community di ciclisti

SaveBiking è una app per il ciclista. Monitora e registra i tragitti percorsi e genera punti in base ai chilometri percorsi, che sono convertibili in voucher per sconti o convenzioni.

Questo sistema di gaming è collegato alla possibilità di ricevere segnalazioni di opportunità assicurative per proteggersi durante le attività in bicicletta.

La app ha costruito intorno a sé una community di ciclisti di diverso tipo, che vive la bicicletta come una passione e cerca un riconoscimento della propria attività, anche dal punto di vista delle emissioni di CO2 risparmiate.

Ha partecipato al percorso di incubazione di Vittoria hub.

UGO

- https://hellougo.com
- > accompagnamento anziani e disabili

UGO, startup vincitrice di Officina MPS, permette di richiedere da remoto l'assistenza di un caregiver per l'accompagnamento di persone fragili, malate oppure anziane, anche solo per fare la spesa o fare compagnia.

Permette la prenotazione online del servizio, inserendo orario e indirizzo. Il modello si presta però anche a partnership di tipo B2B con diverse realtà, tra cui certamente le compagnie assicurative.

UGO è attivo a Milano, Monza, Bergamo, Bologna, Brescia, Firenze, Genova, Padova, Roma, Torino e Catania.

Velvet

- www.velvetbroker.it
- > brokeraggio

Velvet è una società di brokeraggio che si pone l'obiettivo di diventare il facilitatore tra intermediari e compagnie per gestire i rischi, anche complessi, semplificando i processi e migliorando la redditività. Velvet è guidata da Donato

Di Stefano e dispone di una propria piattaforma tecnologica proprietaria.

Ad aprile 2024, Velvet e la associazione ULIAS hanno presentato una polizza RC Professionale per i collaboratori iscritti in sezione E del Registro Unico Intermediari, cui si rivolge ULIAS.

VillageCare

- www.villagecare.it
- servizi assistenziali

VillageCare è un portale per l'orientamento, il sostegno e la consulenza nella ricerca di servizi assistenziali, pensato per le famiglie che sono impegnate nella cura di anziani, fragili e persone in difficoltà

Quasi 10 milioni di persone, in Italia. E il numero è destinato a crescere con l'invecchiamento demografico.

VillageCare è stata incubata in Vittoria hub ed è presente con la sua offerta all'interno dell'emarket di Vittoria Assicurazioni.

Wallife

- www.wallife.com/it
- > assicurazioni su rischi tecnologici

Wallife è una insurtech fondata nel 2020, specializzata nei nuovi rischi derivanti dalle applicazioni della tecnologia nella vita degli individui. Wallife sviluppa quindi prodotti assicurativi potenziati dalla tecnologia per prevenire e mitigare i rischi.

Tre le aree di azione. Biometrics, cioè l'uso improprio dei dati biometrici e come questo possa compromettere l'identità digitale di ogni individuo. Genetics, che comprende la ricerca dei potenziali rischi derivanti dalle manipolazioni del materiale biologico e genetico. Biohacking, area legata alle vulnerabilità prodotte dall'utilizzo della medicina e tecnologia applicate all'uomo, come i dispositivi medici impiantati.

Complessivamente, Wallife ha raccolto l'interesse di oltre 40 investitori, tra cui i fondi di venture capital United Ventures e Gellify, e altri investitori, come Antonio Assereto, Proximity Capital, e Andrea Dini, di Aptafin.

Ad aprile 2023 ha lanciato l'omonima app che rileva oltre 60 minacce potenzialmente presenti sugli smartphone e che potrebbero mettere a rischio i dati sensibili. l'identità della persona e la sicurezza del dispositivo.

Ad aprile 2024 è stata selezionata per l'edizione italiana di Visa Innovation Program Europe.

Wopta

- www.wopta.it
- insurtech phygital per artigiani e PMI

Wopta Assicurazioni, fondata nel 2021, è la prima MGA (Managing General Agent) insurtech phygital del mercato italiano con un'offerta assicurativa rivolta a imprese e professionisti. Wopta è un intermediario autorizzato e soggetto alla vigilanza dell'IVASS con un modello di business phygital che combina soluzioni assicurative complete e concrete, implementate sulla propria piattaforma cloud 100% digitale e distribuite attraverso una rete di specialisti assicurativi, chiamati Wopters, Affinity, Partnerships e direttamente online.

Con una value proposition unica per il mercato italiano e una user experience in grado di rispondere alle reali esigenze di protezione dei clienti, che potranno accedere ai servizi assicurativi personalizzati anche tramite app o nel Woptaverso, Wopta vuole supportare l'economia "reale" del Paese, aiutando imprese e persone ad essere più protette dai rischi di tutti i giorni.

Wopta protegge già oltre 180mila clienti e può già contare su oltre 1.000 intermediari e collaborazioni con Affinity e Partners, quali CNA - Confederazione Nazionale dell'Artigianato e della Piccola e Media Impresa, BeProf -Confprofessioni - Confederazione italiana libere professioni, Facile.it Partner, HYPE, Banca Sella, SIOOT – Società Scientifica Ossigeno Ozono Terapia, Switcho, WIN.

Inoltre, Wopta è parte di Italian Insurtech Association, ItaliaFintech, Italian Tech Alliance e Fintech District, e vanta riconoscimenti importanti, tra cui: Startup Insurtech of the Year 2023 (Italian Insurtech Awards) e Miglior Piattaforma Insurtech 2023 (Fintech Awards Italia).

Yolo Group

- https://yolo-insurance.com/site
- > abilitatore insurtech B2B2C + distribuzione diretta digitale di prodotti assicurativi

Yolo Group, fondata a fine 2017, è una delle principali società insurtech italiane. È quotata dal 2022 nel segmento ordinario di Euronext Growth Milan.

L'azionariato, oltre ai due co-fondatori (Gianluca De Cobelli e Simone Ranucci Brandimarte), include Generali Italia, Intesa Sanpaolo Vita, Neva SGR, Primo Ventures SGR, Be The Change, CRIF, Mansutti, Net Insurance, Miro Venture e Banca di Piacenza.

Yolo opera in due ambiti:

- abilitare player, finanziari e non, alla distribuzione digitale di prodotti assicurativi;
- distribuzione diretta di prodotti assicurativi, realizzati in collaborazione con Compagnie.

Yolo distribuisce direttamente prodotti con un modello phygital che combina fisico e digitale.

Yolo Insurance Network (YIN), lanciata nel 2022, è una piattaforma per piccole agenzie e broker di piccole dimensioni, pensata per una rapida integrazione del digitale nel loro modello operativo. Ha visto l'adesione di 534 intermediari, con una crescita del 19% nel solo primo semestre 2024.

L'offerta B2B2C ha raggiunto, a oggi, 56 partner da diversi settori: banche, compagnie assicurative, broker, imprese, utilities, GDO ecc.

A maggio 2024 è diventato operativo l'accordo sottoscritto con Viasat (Targa Telematics) per l'abbinamento ai dispositivi di Viasat di una polizza assicurativa per assistenza stradale e tutela legale. I prodotti Viasat saranno anche distribuiti mediante YIN.

A marzo 2024, Yolo ha firmato un accordo di collaborazione con Ital Brokers, per sviluppare la distribuzione su piattaforme tecnologiche digitali e abilitare un modello integrato fisicodigitale.

A gennaio 2024, Yolo è stata scelta da CNP Santander Insurance (CNPSI), joint venture tra CNP Assurance S.A. e Banco Santander S.A., per sviluppare soluzioni distributive digitali in diversi mercati europei.

Zelros

- www.zelros.com
- > AI per l'intermediazione assicurativa

Zelros è una insurtech francese, fondata nel 2016, operativa anche in diversi altri Paesi, tra cui l'Italia dal 2020.

Ha un approccio B2B e sviluppa software basato su intelligenza artificiale per le compagnie e altri player assicurativi che vogliono migliorare la customer experience dei clienti sui canali online e offline. L'obiettivo è minimizzare il tasso di abbandono grazie a un'esperienza omnichannel ottimale.



CRIPTO ASSET





Via Giovanni Battista Pirelli. 11 20124 - Milano

T. 3783043902

M. info@checksig.com clear.checksig.com

Linkedin: CheckSig

- 1. CheckSig è la fintech italiana che porta le banche nel mondo cripto
- 2. La sua missione: rendere l'accesso agli asset digitali semplice e sicuro
- 3. Unica realtà cripto in Italia con coperture assicurative ed attestazioni SOC

CheckSig è una fintech italiana specializzata in soluzioni cripto per banche ed istituzioni finanziarie con una missione chiara: semplificare e rendere sicuro l'accesso a questa nuova asset class, offrendo un ecosistema integrato, affidabile e trasparente. L'azienda è nata nel 2019 in risposta a una chiara esigenza di mercato: la necessità di offrire agli investitori in cripto una soluzione sicura per la custodia dei loro asset, garantendo che i loro fondi siano effettivamente protetti e sotto il pieno controllo del custode.

Con la sua suite CheckSig Clear, appositamente progettata per il settore bancario, l'azienda fornisce in modalità "Crypto as a Service" processi e infrastrutture tecnologiche per compravendita, custodia e servizi aggiuntivi, tra cui il reporting fiscale, analisi di mercato, formazione e news. In un momento in cui la domanda di asset digitali è in rapida crescita, il ruolo di CheckSig è quello di fornire soluzioni di custodia sicura e di aiutare le banche a superare le sfide legate a sicurezza e trasparenza.

Improntata ai massimi standard di sicurezza e compliance, CheckSig è il primo e unico custode Bitcoin al mondo a fornire prova-di-riserve pubblica. Soggetta ad audit esterni SOC1/SOC2 Type II, offre inoltre coperture assicurative tripla A sui fondi in custodia.

Come funziona

Per rispondere alle esigenze specifiche delle banche e degli istituti finanziari CheckSig ha lanciato Clear, un insieme di tecnologie e servizi progettati appositamente per gli intermediari che vogliono offrire servizi cripto in modo sicuro, conforme e trasparente. Grazie a CheckSig Clear, banche e operatori regolati possono consentire ai loro clienti di comprare, vendere, trasferire e custodire as-

set digitali, sempre in piena conformità

normativa e fiscale.

Uno degli aspetti più importanti di CheckSig Clear è la Prova-di-Riserve pubblica. CheckSig è infatti l'unico custode al mondo a fornire mensilmente la prova che tutti i fondi in custodia sono disponibili e al sicuro, nel pieno controllo di CheckSig. Questa trasparenza non ha eguali nel mercato e rappresenta una garanzia fondamentale per le banche che vogliono offrire ai loro clienti un accesso sicuro al mercato dei digital assets.

Inoltre, CheckSig è l'unico provider cripto italiano a prevedere il servizio

Il team esecutivo di CheckSig. Da sinistra: Paolo Mazzocchi, Michele Mandelli e Ferdinando Ametrano



di sostituto d'imposta, consentendo all'intermediario di assolvere direttamente agli obblighi fiscali cripto della sua clientela, garantendo un servizio unico e completo.

Il team

Il team di CheckSig è formato da professionisti provenienti da diversi contesti, dalla finanza applicata al mondo universitario, dal settore bancario a quello della consulenza strategica.

A guidare il team esecutivo è Ferdinando Ametrano, cofondatore e amministratore delegato, che vanta oltre vent'anni di esperienza tra banche d'investimento e gestione del risparmio. È anche docente a contratto presso diverse università in Italia e in Europa, dove insegna corsi su Bitcoin e crypto-assets. Paolo Mazzocchi. cofondatore e chief operating officer, ricopre anche il ruolo di direttore esecutivo presso il Digital Gold Institute, il principale think tank italiano specializzato in Bitcoin, crypto-asset e blockchain. Michele Mandelli, managing partner, guida le iniziative di business development. Con oltre 15 anni di esperienza nel settore bancario, ha lavorato su numerosi progetti strategici legati all'istituzione e al lancio di banche digitali.

I numeri

La crescita di CheckSig prosegue senza battute d'arresto dalla sua creazione nel 2019. La fintech italiana ha chiuso il primo semestre del 2024 con un nuovo record di masse in custodia (+77% da inizio anno, +179% rispetto a 12 mesi fa), superando i 56 milioni di euro.

La crescita ha beneficiato indubbiamente di un momento positivo per il mercato cripto, ma supera regolarmente le performance di Bitcoin e del mercato italiano. Secondo i dati diffusi dall'Organismo Agenti e Mediatori (OAM), a fine marzo 2024 oltre 1,3 milioni di italiani detenevano criptovalute presso intermediari cripto autorizzati con un incremento rispetto al trimestre precedente del 13%, da comparare con la crescita del 32% ottenuta da CheckSig nello stesso periodo.

Secondo CheckSig il mercato cripto in Italia ed Europa crescerà ancora molto, anche per l'inevitabile ingresso degli investitori istituzionali.

Le ultime notizie

Settembre 2020

CheckSig diventa la prima e unica azienda cripto italiana a godere di garanzie assicurative

Maggio 2021

CheckSig diventa il primo operatore cripto italiano ad ottenere le attestazioni SOC

Marzo 2022

CheckSig abilita i nuovi servizi cripto di Tinaba con le sue soluzioni di smart order routing multicoin e custodia

Febbraio 2023

La custodia di CheckSig ottiene due brevetti per l'innovazione industriale

Maggio 2023

CheckSig è selezionata nella Call for Proposals di Banca d'Italia riservata alle fintech innovative

Novembre 2023

CheckSig introduce Clear, l'infrastruttura tecnologica per banche e intermediari

Gennaio 2024

CheckSig chiude il 2023 con un incremento di ricavi del 154% rispetto all'anno precedente

Gennaio 2024

CheckSig diventa il primo operatore cripto italiano ad offrire il servizio di sostituto d'imposta

Maggio 2024

CheckSig chiude un round Series A con una valutazione post-money di €25 milioni

Settembre 2024

CheckSig lancia la prima soluzione di staking cripto per l'Italia con gestione fiscale integrata

Bcode

- https://bcode.cloud/
- strumenti "pronti all'uso" per il Web3

Bcode è uno spin-off del Politecnico di Milano, specializzato in Web3 e DLT, avviato nel 2014. Bcode ha creato la prima infrastruttura Web3 ready che permette alle aziende l'operatività su blockchain senza dover utilizzare criptovalute, con un go-to-market immediato e a basso costo.

Propone al mercato uno standard che permette di unire in un unico ambiente le funzioni di certificazione di dati, creazione e gestione di asset digitali, e il loro trasferimento agli utenti finali, con strumenti no code che non richiedono criptovalute.

Tra i clienti di Bcode, molte aziende che operano nel settore delle Aste Legali in Italia e gruppi industriali come Randstad e Omniadoc. La tokenizzazione degli asset finanziari è uno dei prossimi step di crescita.

A luglio 2023, ha chiuso un round di finanziamento da 2 milioni di euro per sviluppare le proprie capacità di ricerca ed espandersi a livello nazionale e internazionale. A giugno 2023 ha siglato una partnership con ClubDeal per creare un'infrastruttura tecnologica basata su blockchain per l'emissione, la negoziazione e la scritturizzazione di strumenti finanziari tokenizzati.

Bitcoin People

- https://bitcoinpeople.it/
- gestione e accettazione di pagamenti in bitcoin

Bitcoin People propone un software ERP in cloud, BPay, che permette ad aziende e negozianti di accettare i pagamenti in bitcoin, registrare la transazione e dichiararla comodamente al commercialista.

È stata selezionata per la seconda edizione di Fin+Tech, il progetto di crescita - parte della Rete Nazionale Acceleratori di CDP - dedicato a startup che sviluppano soluzioni e servizi in ambito fintech e insurtech. L'azienda ha aperto un secondo round di finanziamento, in chiusura a dicembre 2025.

BlockInvest

- # https://blockinvest.it/
- > tokenizzazione di asset su blockchain

BlockInvest è una startup fintech con sede a Milano, fondata da professionisti dei settori blockchain, immobiliare e finanziario. Fornisce soluzioni SaaS per aziende e istituzioni finanziarie che desiderano entrare nel mondo della blockchain, grazie alla tokenizzazione di diversi asset class. Da dicembre 2021 è diventata la prima startup italiana in cui Crédit Agricole ha scelto di investire.

A maggio 2024, Open Venture ha annunciato un investimento strategico in BlockInvest, che permetterà all'azienda di accelerare la crescita, espandere le funzionalità della piattaforma e capitalizzare sulle opportunità emergenti nei capital markets, nei fondi e nella tokenizzazione dei Real World Asset (RWA).

A gennaio 2024 ha annunciato alcune iniziative di tokenizzazione nei mercati dei crediti deteriorati (NPE), con l'obiettivo di rendere il mercato, specie secondario, più liquido, efficiente e accessibile, gestendo l'intero ciclo di vita degli NPE on-chain.

CheckSig (Focus a pag. 78)

- www.checksig.com/it
- > compravendita e custodia di asset digitali B2C e B2B2C

CheckSig è una fintech italiana, nata del 2019 come spin-off del think tank Digital Gold Institute. Offre soluzioni Bitcoin e cripto a investitori privati e istituzionali: compravendita, custodia, supporto negli adempimenti fiscali e formazione. CheckSig ha coperture

assicurative (SATEC) e attestazioni SOC, vale a dire verifiche continue di un auditor esterno e indipendente (Deloitte) sulla qualità dei controlli di sistema e organizzativi.

Sul mercato B2B2C è presente con CheckSig Clear, infrastruttura tecnologica per gli intermediari finanziari che vogliono offrire servizi cripto semplici e sicuri.

A maggio 2024, CheckSig ha chiuso un round Serie A da 2,7 milioni di euro, con una valutazione post-money di 25 milioni di euro; nello stesso mese ha anche stretto una partnership con IFA Consulting, società di consulenza finanziaria indipendente fondata in Italia nel 2002.

A luglio 2023, CheckSig ha ampliato il servizio di Crypto Tax Report, disponibile dal 2020, con strumenti di rendicontazione fiscale per le operazioni di Finanza Decentralizzata, abbracciando la totalità del loro patrimonio crypto, anche non presso CheckSig.

A maggio 2023, CheckSig è stata selezionata nella Call for Proposals 2022 di Milano Hub, il centro di innovazione della Banca d'Italia, con un progetto di Prova di Riserve Individuale (Individual Proof of Reserves, iPoR) che prevede lo sviluppo di nuovi standard di trasparenza a tutela degli investitori in criptovalute.

Nel 2023, rispetto all'anno precedente, CheckSig ha dichiarato +154% di ricavi, +165% di clienti e +333% di masse in custodia superando i 31 milioni di euro. Nel Q1 2024 le masse in custodia hanno invece superato i 60 milioni di euro, con volumi scambiati in crescita del 200% e ricavi su del 300%.

CherryChain

- # www.cherrychain.it/it-IT
- > soluzioni DLT e smart contract

CherryChain è una startup fintech trentina di ricerca e sviluppo di soluzioni basate su Distributed Ledger Technology e Smart Contract, partecipata da Banca Popolare dell'Alto Adige, Dolomiti Energia, Dettaglianti Alimentari Organizzati e Gruppo Bit4Id.

La sua unità operativa è co-locata presso il centro di eccellenza della Fondazione Bruno Kessler e dell'Istituto Europeo di Tecnologia EIT-Digital e collabora con il gruppo di ricerca Security & Trust di Silvio Ranise.

La fintech è specializzata in Distributed Onboarding e Know Your Customer e con la soluzione O-KYC ha svolto con successo la Sandbox regolamentare di Banca D'Italia facendo sperimentare l'applicazione per l'apertura di nuovi rapporti alle banche: Mediolanum, Monte dei Paschi di Siena, CherryBank, Banca IFIS, ICCREA, Banca Popolare della Puglia e Basilicata e Prestipay.

Coinbar

- https://coinbar.io/
- > exchange di asset digitali, pagamenti cripto per merchant, bitcoin bar a Roma (Via Barberini, 34)

Coinbar è un exchange di criptovalute, regolamentato, con sede in Italia. Oltre al canonico strumento di scambio, la sua mission è l'unione dell'economia reale con quella virtuale tramite la realizzazione di una piattaforma integrata con servizi merchant rivolta ai titolari di esercizi commerciali che si chiama Coinbar Pay. Questo sistema permette ai merchant di accettare pagamenti in criptovalute, effettuando automaticamente il cambio in euro, così da non essere esposti alla volatilità tipica delle criptovalute.

A maggio 2024, Coinbar Pay ha integrato Gate Pay tra i propri metodi di pagamento, allargando la gamma di criptovalute accetttabili dai merchant clienti, mediante scansione del QR Code.

Conio

- www.conio.com
- > scambio e custodia di criptoasset B2C e B2B2C

Conio è la fintech fondata nel 2015, partecipata da Poste Italiane e Banca Generali, che ha lanciato il primo wallet Bitcoin sul mercato italiano, dotato di un sistema di custodia multisignature per garantire la sicurezza degli asset digitali. Conio ha di recente (luglio 2024) lanciato uno dei primi Open Banking in Europa per Bitcoin, che permette la connessione dei portafogli Bitcoin dei propri clienti con le principali piattaforme di scambio di asset digitali, con l'obiettivo di semplificare i trasferimenti di Bitcoin e promuovere l'utilizzo di soluzioni di custodia sicura come quella di Conio.

A maggio 2024, Conio ha ampliato l'offerta di asset disponibili, arrivando a un totale di 25. Altre novità dell'ultimo anno: l'estensione della propria tecnologia di custodia, già consolidata su Bitcoin e Algorand, anche alle blockchain basate su tecnologia EVM - come Ethereum, Polygon e Avalanche; l'introduzione della funzione in app "converti" per effettuare scambi tra gli asset disponibili senza passare per la valuta fiat; la gestione della propria liquidità con scambi in stablecoin (USDC) o in euro. Inoltre, a marzo 2024, Conio ha ottenuto il quinto brevetto negli USA (i patent salgono a 7 considerando anche l'ambito europeo) per le tecnologie di creazione, custodia, recupero e gestione di un asset digitale: agnostica rispetto alla blockchain utilizzata, prevede la generazione di tre chiavi private, di cui solo due necessarie per autorizzare le transazioni. Se una delle tre chiavi private non è disponibile, è comunque possibile recuperare l'asset digitale. Conio ha anche un'offerta B2B per banche e istituzioni finanziarie che vogliono offrire alla loro clientela finale soluzioni integrate per la gestione di Bitcoin e digital asset.

A dicembre 2023, Conio ha siglato una collaborazione con Coinbase per facilitare l'accesso agli asset digitali a tutti i propri clienti, incluse banche e istituzioni finanziarie italiane. La fintech italiana ha inserito Coinbase Prime tra i liquidity provider, ampliando così la possibile offerta di asset digitali. A luglio 2023 ha invece rafforzato la collaborazione con Chainalysis, primaria piattaforma di analisi dei dati blockchain destinata sia agli operatori del settore sia alle autorità di regolamentazione.

Fleap

- https://fleap.io/
- > smart governance ed emissione di strumenti finanziari partecipativi

Fleap è nata nel 2019 all'interno di Polihub come realtà specializzata nella creazione di soluzioni software basate su blockchain, focalizzata nella digitalizzazione societaria e in sistemi di smart governance.

A giugno 2023 si è trasformata da Srl e SpA, utilizzando il suo applicativo Digital Company per la votazione in tempo reale sulla decisione di trasformazione della società, con un'operazione avvenuta su Hyperledge di IBM.

Nel novembre 2023 ha costituito Fleap Holding, prima struttura di investimento basata su blockchain: nasce per partecipare alla sandbox regolamentare di cui al DM 100/2021 e vede la collaborazione, in qualità di intermediari aderenti, del Gruppo Azimut, tramite Azimut Capital Management SGR, di Banca Valsabbina e di Integrae SIM S.p.A.

La struttura di investimento implementata da Fleap Holding è gestita tramite la Fleap Digital Company, in grado di gestire tutti gli aspetti della governance: voto dei soci, trasferimenti di quote e azioni, operazioni sul capitale. La holding si occuperà di individuare società innovative e dall'alto potenziale di crescita, acquisire partecipazioni ed emettere SFP (strumenti finanziari partecipativi) attraverso la digitalizzazione delle relative scritture su blockchain. L'operazione non rientra nell'ambito di applicazione del D.L. 25 del 17 marzo 2023.

Le azioni della holding, e tutti gli strumenti finanziari partecipativi emessi, sono gestiti tramite blockchain, senza la presenza di certificati o documenti cartacei.

A gennaio 2024, Fleap Holding ha investito 400mila euro in Safety Job Srl, per il progetto Sikuro, utilizzando strumenti finanziari partecipativi basati su scritture su DLT, sottoscritti dal fondo chiuso riservato Azimut Digital Equity. La tecnologia di Fleap ha contribuito anche all'operazione di aumento patrimoniale da 2,5 mi-

lioni di euro di Change Capital con Banca Valsabbina, realizzato tramite Strumenti Finanziari partecipativi, oltre che ad altre operazioni che hanno invece previsto la emissione di obbligazioni.

Fyblo

- # https://fyblo.com/
- > tokenizzazione di strumenti finanziari

Fyblo si occupa di tokenizzazione di real assets, in particolare di strumenti finanziari. Fyblo mira a rimodellare il mercato del funding delle startup semplificando l'accesso ai finanziamenti e si pone come intermediario tecnologico nei processi di cessione dell'equity.

La soluzione è basata su tecnologia blockchain e permette di digitalizzare l'equity a basso costo sotto forma di token digitali scambiabili.

Impact Hub SB ha investito in questa startup.

Hercle

- www.hercle.financial
- > crypto trading

Hercle è una startup milanese fondata nel 2019 da Gabriele Sabbatini, Arturo Schembri e Marco Levarato

L'obiettivo della startup è fare leva sulla tecnologia per facilitare l'ingresso nel mercato dei crypto asset ai player istituzionali che più guardano alla sicurezza come banche, istituzioni finanziarie, player di pagamento e fintech, oltre che investitori HNWI.

Takyon

- https://takyon.io
- > tokenizzazione di prenotazioni alberghiere e marketplace

Takyon è una startup innovativa che unisce fintech e travel e introduce per la prima volta sul mercato la rivendibilità delle prenotazioni dei servizi turistici attraverso la trasformazione degli stessi in beni digitali (NFT). Takyon ha così creato una "tariffa rivendibile" scambiabile su un "travel exchange", un marketplace di servizi turistici basato su blockchain. Uno dei primi partner di Takyon è Best Western Hotels Italia.

L'investitore di maggior rilievo è Fin+Tech, acceleratore fintech lanciato da Cassa Depositi e Prestiti insieme a Digital Magics, Startupbo-otcamp, Nexi, Fintech District e Gruppo Credem.

Ad aprile 2024, Takyon ha siglato una partnership con Nexi per convertire le prenotazioni presso strutture ricettive che passano da XPay in "prenotazioni rivendibili". Le strutture alberghiere già partner di Takyon che non hanno ancora un contratto di acquiring con Nexi potranno godere di condizioni agevolate sia per XPay sia per il convenzionamento e-commerce.

Nel 2023 e nei primi due mesi del 2024, il valore delle transazioni gestite dichiarato dall'azienda è stato di oltre 5 milioni di euro: 3 milioni nel 2023 e 2 nella prima parte del 2024. 10mila le prenotazioni vendute con "Tariffa Rivendibile", mentre il numero di strutture convenzionate ha superato quota 400. Entro la fine del 2024 Takyon testerà l'estensione del proprio modello di business ad altri settori.

Young Platform

- https://youngplatform.com
- acquisto, vendita e custodia cripto asset B2C, B2B e B2B2C

Young Platform, fondata a Torino nel 2018, è una scaleup che offre servizi B2C, B2B e B2B2C

Al pubblico retail offre una piattaforma per formarsi, acquistare, vendere e conservare cripto asset: conta oltre 2 milioni di iscritti alla propria community. A settembre 2023, Young Platform ha lanciato tre servizi B2B per le aziende che vogliono avvicinarsi al mondo dei cripto asset. Euro Only, per ricevere importi in criptovalute con una conversione automatica in euro, evitando l'esposizione alla volatilità di mercato. Sub Account permette invece di semplificare la gestione aziendale, creando diversi account da un unico account master. Infine un servizio Over the Counter per il trading personalizzato di criptovalute.

A maggio 2023 Young Platform ha invece annunciato il lancio della funzionalità Report Fiscale, fornendo agli utenti un documento in linea con le normative vigenti in materia per le dichiarazioni fiscali, semplificando la dichiarazione di plusvalenze e minusvalenze.

Per quanto riguarda associazioni e no profit, ad aprile 2024, Young Platform ha supportato l'iniziativa di 1 Caffè Onlus e Stereotypes Crew per accettare donazioni mediante criptovalute. La piattaforma collabora già dal 2022 con Save the Children.



PROPTECH



Casafari

- https://it.casafari.com/
- > piattaforma di dati immobiliari

Fondata nel 2018, Casafari utilizza una tecnologia proprietaria per indicizzare, aggregare e analizzare 310 milioni di annunci da 30mila fonti, come siti web di agenzie immobiliari, portali immobiliari e altro.

L'obiettivo è costruire il database immobiliare più pulito e completo in Europa, portando trasparenza al mercato immobiliare frammentato e caotico attraverso prodotti e servizi come la ricerca di proprietà, un calcolatore di valutazioni, rapporti di mercato, uno strumento di analisi di mercato. API e CRM.

La tracciatura dei movimenti di mercato è associata alla possibilità di avere rapporti di mercato personalizzati, reperire proprietà secondo i propri criteri, identificare opportunità, fornire valutazioni istantanee delle proprietà, aumentare la generazione di lead, ricevere notifiche su nuovi annunci e automatizzare i flussi di lavoro.

L'azienda opera in Italia, Portogallo, Spagna, Francia e Germania. Dichiara di fornire servizi a oltre 60mila professionisti del settore immobiliare in tutta Europa.

Casavo

- https://casavo.com/it
- > instant buyer e marketplace immobiliare

Casavo è una proptech dedicata alla compravendita immobiliare digitale. Presente al momento a Milano, Torino, Bologna, Firenze e Roma (oltre a quattro città in Spagna e a Lisbona in Portogallo), Casavo è nata nel 2017 come primo Instant Buyer immobiliare italiano, grazie a un algoritmo proprietario (EVA) che permette di stimare in tempo reale il valore dell'immobile.

Casavo permette al venditore di ricevere un'offerta diretta di acquisto da parte della proptech, oppure di pubblicare un annuncio veicolato anche tramite la rete di agenti immobiliari partner.

Sono offerti servizi digitali di stima del valore di una proprietà, visita virtuale e prenotazione online della visita fisica all'immobile. I servizi post-acquisto comprendono progetti di ristrutturazione e interior design, assicurazione sui lavori di ristrutturazione.

Casavo Mutui è un servizio gratuito di confronto tra le offerte di mutui delle banche partner, che comprende anche il supporto nella pratica e nella raccolta della documentazione necessaria.

Ad aprile 2024, ha siglato una partnership tecnologica con UniCredit SubitoCasa: l'azienda del Gruppo UniCredit ha già integrato l'algoritmo di Casavo all'interno del proprio sito. In arrivo nuovi servizi digitali, come l'Instant Match, cioè un'anteprima istantanea dei potenziali acquirenti sul mercato. Prevista anche una collaborazione tra Casavo e la rete di agenti UniCredit SubitoCasa.

Condowe

- www.condowe.com
- > piattaforma gestione condominiale

Condowe è una app per la gestione condominiale che permette di accedere a una serie di servizi che mettono in comunicazione amministratori e condòmini. Una bacheca condominiale digitale permette di ricevere e inviare aggiornamenti su problematiche o interventi in tempo reale, mentre Condorating permette di monitorare l'impatto energetico e ricevere consigli su come ridurre le emissioni.

Gli amministratori possono accumulare royalties sui servizi privati acquistati dai condòmini, generando una nuova fonte di guadagno, mentre i condòmini hanno la possibilità di accumulare Crediti Condominiali ogni volta che effettuano un acquisto sullo shop di Condowe. Condowe offre anche un certificato energetico (APE) con cashback al 100%, redatto da un tecnico qualificato dopo un sopralluogo all'immobile. Un ulteriore servizio è il checkup sicurezza.

Didimora

- www.didimora.com
- » piattaforma tech per la gestione del patrimonio immobiliare

Didimora è una startup proptech dotata di una piattaforma tecnologica che permette di mappare, analizzare e monitorare i propri immobili, tramite un'unica interfaccia digitale da cui è possibile accedere a un database sempre aggiornato di dati di mercato e socio-demografici, stime dei prezzi di vendita e dei costi di rigenerazione per arrivare all'analisi del miglior potenziale di valorizzazione di ogni immobile.

È quindi uno strumento pensato per la gestione del patrimonio di proprietari o gestori di immobili e per ridurre le asimmetrie informative tra proprietari, broker, facility manager e tutti gli stakeholder del real estate.

L'azienda è iscritta nel registro delle startup innovative italiane della Camera di Commercio.

Domeo

- https://www.domeo.it
- » property management per affitti a mediolungo termine

Domeo è una piattaforma di property management italiana che gestisce affitti a medio-lungo termine. Si rivolge a proprietari, inquilini e professionisti del settore immobiliare per gestire l'intera procedura di locazione e affitto dal punto di vista legale, burocratico e finanziario. Domeo offre anche servizi a tutela del proprietario in caso di morosità, di gestione dei pagamenti e dei contratti di locazione e non solo.

A maggio 2024 ha siglato una partnership con FacileImmobiliare.it: i clienti della piattaforma potranno accedere ai servizi avanzati di Domeo a condizioni di favore.

Kaaja

- www.kaaja.com
- > gestione delle compravendite immobiliari

Kaaja, ex HomesToPeople, ha realizzato una piattaforma che supporta servicer e investitori del real estate con soluzioni che li accompagnano durante l'intero processo di gestione e vendita delle proprietà immobiliari.

Lanciata da Dario Cardile e Paolo Castelletti nel febbraio 2021 - dopo un'esperienza sul mercato USA - si pone come obiettivo di semplificare la gestione delle compravendite immobiliari anche in Italia.

Houseplus

- # www.houseplus.it
- valutazione e gestione immobiliare mediante Al

Houseplus è una società proptech italiana specializzata in "location intelligence", che fa leva su intelligenza artificiale ed esperti umani nel Real Estate per semplificare i processi di valutazione e gestione nel Real Estate.

Tra i servizi offerti: previsione e analisi dei tempi di vendita immobiliare (Predictive PLUS), valorizzazione del portafoglio immobiliare (AVM custom), identificazione del best customer profile per campagne marketing mirate (Customer Radar), creazione automatica di annunci immobiliari tramite AI, con lo scopo di velocizzare e aumentare le conversioni di acquisto dei clienti (Dante AI).

Accelerata nel 2022 da LVenture Group con il programma Luiss EnLabs, a febbraio 2024 Houseplus ha stretto una partnership con il portale Bakeca.it per offrire a venditori e acquirenti un servizio di "prima consulenza immobiliare" basato su Al Generativa.

Immobiliallasta.it

- mww.lmmobiliallasta.it
- > ricerca e acquisto immobili in asta

Immobiliallasta.it è la prima piattaforma dedicata che semplifica e velocizza la ricerca e l'acquisto degli immobili in asta. Grazie a un ecosistema composto da 50 applicativi e software e all'utilizzo dell'intelligenza artificiale generativa, aiuta le persone a trovare e comprare casa risparmiando, in maniera facile e sicura. Con 325mila immobili pubblicizzati e 300mila visite mensili, il portale ha visto una crescita esponenziale.

Tra il Q4 2023 e il Q1 2024, gli immobili gestiti sono aumentati del 26%, i contatti del 45%. La base clienti è cresciuta del 72% e gli immobili aggiudicati all'asta del 150%.

Hanno una app proprietaria per la prenotazione e la gestione, per cui hanno coniato l'espressione "Hospitality Tech", che integra tra le altre funzionalità il check-in self service.

L'azienda gestisce 1.200 appartamenti in 31 immobili, situati in 12 città spagnole e a Lisbona, in Portogallo. In Italia puntano a lanciare 500 unità abitative entro fine 2024, partendo da Milano, Roma, Firenze e Venezia. Opera mediante tre brand con posizionamenti distinti: libere. B48 e Naitly.

Leasy

- www.leasy.pro
- > gestione finanziaria degli affitti

Leasy propone una piattaforma per semplificare e ottimizzare la gestione immobiliare dal punto di vista finanziario e contabile. Automatizza la riscossione degli affitti, tiene traccia dei pagamenti in entrata e in uscita, monitora l'andamento del portafoglio personale e guadagna cashback sui depositi cauzionali.

Ad aprile 2024 è stata selezionata per l'edizione italiana di Visa Innovation Program Europe.

LHG Libere Hospitality Group

- www.liberehospitality.com/it
- > gestione tech di immobili per soggiorni a breve e medio termine

Fondata a fine 2020 in Spagna, Libere Hospitaly Group ha raggiunto, nel 2023, 12 milioni di euro di fatturato. Nello stesso anno sono sbarcati in Italia, dove stanno per concludere le prime acquisizioni di immobili.

Il loro modello di business prevede l'acquisizione di hotel e immobili, in affitto cielo-terra 9+9, per ristrutturare appartamenti e stanze, trasformandoli in spazi di soggiorno di breve o medio termine ad alto tasso tecnologico.

Rent2Cash

- www.rent2cash.it
- > rental advance fino a 3 anni di affitto

Rent2Cash è specializzata nel "rental advance", cioè un servizio che consente ai proprietari locatori di ottenere liquidità immediata, anticipando loro fino a 3 anni di affitto. È stata fondata nel 2024 da Yilang Chen e Gianluca Fioranelli, ad aprile 2024 Marco Grassi è entrato come nuovo co-founder. Rent2Cash utilizza un algoritmo proprietario, VAULT, che utilizza fino a 50 criteri per fornire un pricing dinamico, in base a situazione dell'immobile, contratto di locazione, proprietario e affittuario.

L'azienda gestisce l'attività di incasso dei canoni e il rapporto con l'affittuario per conto del proprietario, che è tutelato in caso di insolvenze e disdette anticipate. Rent2Cash ha chiuso un primo round di finanziamento da 700mila euro e si è posta l'obiettivo di chiudere 20mila contratti entro la fine del 2028.

Rexer

- https://rexer.it/
- > agenzia immobiliare di nuova generazione e Proptech Platform

Rexer è l'agenzia di nuova generazione, una Open Proptech Platform nata dalla partnership tra Homepal, Intesa Sanpaolo e BPER Banca. Il suo sito internet e la sua rete di vendita mettono in connessione venditori e acquirenti, in tutto il territorio italiano.

Nasce dal conferimento in Homepal della partecipazione del 100% di Intesa Sanpaolo Casa, oltre a un investimento di circa 15 milioni di euro nel capitale da parte di Intesa Sanpaolo e BPER, già presente in precedenza nella compagine societaria di Homepal. La fusione di Intesa Sanpaolo Casa in Rexer ha poi portato a una società unica. A seguito dell'operazione, Intesa Sanpaolo partecipa al capitale di Rexer con una quota del 49%, mentre il restante capitale è detenuto dai già soci di Homepal per il 34% e da BPER Banca per il 17%.

Rexer può contare su 60 agenti, attivi in 16 agenzie in 8 città italiane, e da 16 agenti immobiliari in remoto, con un modello diretto e non in franchising.

La compravendita è supportata da una serie di soluzioni tecnologiche digitali, compreso un risponditore vocale che interagisce col cliente se l'agente non è disponibile, per salvare il messaggio e trasformarlo in un Whatsapp grazie all'intelligenza artificiale. Il sito web permette di ottenere una prima valutazione immobiliare online, supportata da AI e analisi delle compravendite di immobili simili nell'ultimo semestre. L'offerta al consumatore si articola in tre livelli: Rexer Exclusive, Rexer Flexible e Rexer Basic.

Il piano di crescita per il 2024 prevede investimenti da 4,5 milioni di euro in marketing e sviluppo commerciale, e di 2,5 milioni in tecnologia. Previsto l'incremento dello staff con 30 nuove persone nel 2024, di cui 25 agenti.

Ring33

- www.ring33.com
- > immobili in affitto con riscatto

Ring33 è una startup proptech nata nel 2021 da un'idea di Davide Villano, Paolo Sala e Marco Rigamonti, rispettivamente CEO, COO e CTO. Obiettivo di Ring33 è permettere di acquistare gradualmente una casa, mediante una formula di affitto con riscatto.

I clienti possono accedere a una selezione di immobili, individuati da Ring33 tramite una valutazione del mercato basata su intelligenza artificiale e machine learning.

Trovato l'immobile di interesse, il cliente versa una caparra confirmatoria e inizia da subito a vivere nella casa, pagando un canone mensile per circa quattro anni. Al termine di questo periodo può riscattare metà dell'affitto per abbassare il prezzo di acquisto, con facoltà di chiedere a Ring33 assistenza per trovare un mutuo. La quota da versare può essere modulata per includere anche piccole spese di restauro. Il cliente ha la possibilità di lasciare l'abitazione in affitto in qualunque momento.

Simplex Domus

- # www.simplexdomus.it/
- > analisi immobili in asta mediante AI

Simplex Domus è una startup innovativa con sede legale a Firenze che, grazie all'utilizzo di tecnologie avanzate, è in grado di identificare tutti gli immobili in asta presenti su tutto il territorio nazionale, consentendo ai propri clienti di acquistare case con un risparmio fino al 50% rispetto ai normali prezzi di mercato.

L'azienda ha concluso un fundraising complessivo di 1,5 milioni di euro e ha 1 milione di euro di capitale sociale, interamente versato. Il team è composto da avvocati, agenti immobiliari e tecnici informatici ubicati negli uffici di Milano, Firenze e Napoli con operatività in tutta Italia. L'obiettivo aziendale è utilizzare tecnologia e digitalizzazione per offrire ad acquirenti e venditori un servizio migliore a un costo inferiore nella totale sicurezza.

Ha pubblicato 32mila annunci immobiliari online, con 50mila utenti registrati e 1.700 clienti paganti.

A maggio 2024 ha concluso una partnership strategica con Integra Finance per favorire l'acquisto di immobili all'asta mediante mutuo: Integra Finance fornirà consulenza e mediazione creditizia

agli utenti di Simplex Domus, allargando la consulenza ricevuta al tema credito.

Wikicasa

- www.wikicasa.it
- informazioni immobiliari per compravendita e locazione

Wikicasa è una proptech che raccoglie e distribuisce informazioni immobiliari online per la compravendita e la locazione di immobili in tutta Italia, per rendere il processo di compravendita più veloce e trasparente.

Si propone come provider di annunci immobiliari, sistemi di valutazione automatizzata, con insight sul mercato immobiliare per tutti i player del settore.

Wikicasa gestisce 3 portali (wikicasa.it, casaclick.it e commerciali.it), visitati da oltre 13 milioni di utenti unici all'anno, e che contano oltre 500mila annunci immobiliari e più di 15mila professionisti del settore.

A maggio 2024 Wikicasa ha acquisito il 51% di Dokicasa, società che eroga 70 servizi tecnici per gli operatori del settore immobiliare, come generazione e compilazione dei contratti di compravendita e locazione, servizi di antiriciclaggio e gestione della privacy. Ad aprile 2024 ha siglato un accordo con Credipass per avvicinare domanda e offerta di mutui per l'acquisto di un immobile.

A febbraio 2024 è avvenuto il lancio di Wikicasa Auction, dedicato alle aste immobiliari, che si rivolge agli operatori del settore e al mondo degli NPE, per realizzare servizi integrati capaci di agevolare i processi e le decisioni di tutti i soggetti coinvolti. Comprende una piattaforma con dati procedurali e informazioni univoche sulle aste attive in Italia, aggregate ed elaborate per supportare la valutazione di portafogli immobiliari.



REGTECH



Aptus.Al

- @www.aptus.ai/it
- > intelligenza artificiale per normative machine readable

Aptus. Al rende la legge digitalmente accessibile, automatizza l'analisi normativa e ottimizza i processi di compliance per il settore finanziario. Questa azienda regtech italiana è stata fondata a Pisa da Andrea Tesei e Lorenzo De Mattei, due PhD che hanno applicato le loro competenze nel campo dell'Intelligenza Artificiale per automatizzare l'analisi dei documenti normativi nazionali, europei e internazionali e renderli digitalmente accessibili in quei settori maggiormente soggetti a regolamentazione.

Il SaaS regtech di Aptus.AI offre una serie di servizi per i team compliance e le funzioni di controllo. Grazie al suo formato proprietario machine-readable, rende la normativa - sia esterna che interna alle organizzazioni - analizzabile dall'AI, consentendo di ottenere in tempo reale le informazioni legali di interesse tramite una chat di Generative AI e di creare analisi di primo impatto per poter prendere decisioni proattive e trasformare la compliance in un'attività strategica per il business.

Nell'arco del 2023, Aptus.AI ha annunciato due importanti collaborazioni, a maggio con Generalfinance e a ottobre con il Gruppo Intesa Sanpaolo. Sempre nel 2023, nell'ambito della seconda NGI Search Open Call - parte del programma europeo Next Generation Internet - Aptus.AI è stata scelta con il progetto Chat-EUR-Lex, che mira a rendere più accessibili i documenti giuridici.

A maggio 2024, ha stretto un accordo con il partner internazionale Capco per introdurre la Generative AI nei processi di compliance al fine di facilitare e velocizzare l'adeguamento all'evoluzione dei requisiti normativi.

BonusX

https://bonusx.it/

» piattaforma per la ricerca e la richiesta di bonus pubblici

BonusX ha l'obiettivo di semplificare la scoperta e l'accesso ai benefici sociali e fiscali. La piattaforma ha già attirato più di 350mila utenti dal suo lancio nel gennaio 2022, aiutando i clienti ad accedere a oltre 25 milioni di euro di benefici pubblici.

BonusX aiuta i suoi clienti a capire a quale prestazione sociale hanno diritto e come farvi richiesta.

Gli utenti possono creare un profilo in pochi minuti, e inserire le principali informazioni familiari e finanziarie così che la piattaforma possa mostrare immediatamente servizi e bonus, senza dover navigare sul Web o parlare con molteplici enti.

Con i suoi algoritmi, BonusX può verificare istantaneamente i requisiti degli utenti per oltre 100 servizi e bonus integrati, con nuovi aggiornamenti ogni mese.

Una volta identificati i bonus a cui si ha diritto, gli utenti possono presentare domanda direttamente sulla piattaforma BonusX, accedendo a diversi enti, tra cui agenzie previdenziali, fiscali e Pubbliche Amministrazioni locali.

CleverChain

- www.cleverchain.ai
- > AML automatizzato

CleverChain è una regtech che propone una soluzione di screening antiriciclaggio, che integra informazioni provenienti da banche dati mondiali per un'analisi costante e real time degli utenti, con un "Perpetual KYC".

A dicembre 2022 è stata scelta da ClubDeal Digital, tra i primi operatori a importare in Italia il modello di CleverChain per tracciare la provenienza dei capitali raccolti e investiti ed effettuare check di compliance, KYC

(Know Your Customer) e screening antiriciclaggio in maniera automatica, eliminando del tutto il rischio di errore umano e ottimizzando i processi in termini di efficacia, tempo e costi. preso il mix di reddito da dipendente e da partite IVA. Le informazioni possono essere condivise anche con il CAF o con il commercialista.

CryptoBooks

- https://cryptobooks.tax/
- > gestione fiscale per le criptovalute

CryptoBooks è un software di Xbooks, società londinese che ha costituito una sussidiaria in Italia. La startup raccoglie e gestisce a fini fiscali le informazioni circa l'uso delle criptovalute, in linea con la regolamentazione.

CryptoBooks permette a privati e aziende che utilizzano le criptovalute per pagamenti o investimenti di generare report di tutte le transazioni eseguite, classificarle, calcolare plusvalenze/minusvalenze, al fine di acquisire tutti i dati contabili necessari per redigere le dichiarazioni fiscali o i bilanci aziendali.

La procedura è intuitiva e conforme alle normative e alle disposizioni fiscali del proprio paese di riferimento.

EasyTax Assistant

- https://web.easytaxassistant.it
- > analisi fiscale e previdenziale

EasyTax Assistant è un'applicazione che supporta i contribuenti nell'analisi della loro fiscalità e della loro situazione previdenziale.

Aiuta, ad esempio, a capire quali e quante tasse si devono pagare, monitorare le scadenze per i pagamenti e le eventuali agevolazioni per il profilo di rischio.

Permette di integrare più fonti di reddito, dall'affitto di immobili alla pensione, com-

FidoCommercialista

- https://fidocommercialista.it/
- commercialista online

FidoCommercialista è una startup nata nel 2020 che eroga servizi fiscali online per soggetti in qualsiasi regime, dall'apertura alla gestione dell'attività.

Ad aprile 2024, FidoCommercialista ha chiuso un round di 1,2 milioni di euro, tra equity e debito, per sviluppare il prodotto, espandere il team e consolidarsi sul mercato italiano.

Al round di investimento hanno partecipato 40Jemz Ventures, X-Equity Venture Club e i3Charter, entrambi sotto la Strategic Advisory di FNDX, Alecla7 e Vesper. Fido-Commercialista ha anche raccolto somme aggiuntive da Invitalia attraverso il bando Smart & Start. Al round ha partecipato anche il founder di Gellify e FNDX, Fabio Nalucci, soggetto chiave dell'ecosistema dell'innovazione italiano.

Nel 2023 ha superato il milione di euro di transato in piattaforma e ha supportato oltre 5mila partite IVA.

FiscoZen

- www.fiscozen.it
- > assistenza fiscale partite IVA

FiscoZen è una piattaforma per liberi professionisti e titolari di partita IVA che li accompagna dall'apertura dell'attività lungo tutte le principali attività fiscali: emissioni di fatture, pagamenti di F24, MAV, dichiarazioni IVA, dichiarazione dei redditi tramite commercialisti convenzionati.

FiscoZen è una società fondata a Milano nel 2018 dai co-founder Enrico Mattiazzi e Vito Lomele, che ha sviluppato una piattaforma SaaS dove la tecnologia convive con la rete di commercialisti partner.

Ad aprile 2024, il gruppo norvegese Visma ha investito in FiscoZen.

Negli anni l'azienda ha raccolto complessivamente 12 milioni di euro, attraverso 2 round d'investimento guidati da United Ventures SGR, società di venture capital con sede a Milano e Keen Venture Partners, fondo di venture capital olandese.

Formalize

- # https://formalize.com/it
- > piattaforma di compliance e whistleblowing

Formalize nasce ad Aarhus, in Danimarca, nel 2021 col nome di Whistleblower Software ApS. Nel 2024 è avvenuto il cambio di nome in Formalize, con il lancio di una nuova piattaforma per le operazioni di compliance, che ottimizza i flussi di lavoro e automatizza i processi per una serie di normative e standard di conformità, tra cui GDPR, ISO27001, SOC2, NIS2, DORA.

La piattaforma di Whistleblowing (Whistleblower Software by Formalize) consente invece ai dipendenti di un'organizzazione o azienda di segnalare in modo anonimo qualsiasi illecito riscontrato nello svolgimento della propria attività come frodi, corruzione o sessismo.

Tra i clienti a livello internazionale Starbucks, McDonald's e Burger King, mentre tra i principali clienti in Italia ci sono La Feltrinelli, Bending Spoons, IBL Banca e il Gruppo RCS. Formalize ha 90 dipendenti negli uffici di Aarhus, Copenhagen e Madrid e dalla primavera 2024 è operativa la sede italiana, a Milano. A marzo 2024 ha chiuso un round di finanziamento Serie A da 15 milioni di euro guidato da Blackfin Tech, il ramo venture della francese BlackFin Capital Partners.

Fourthline

- www.fourthline.com
- > verifica dell'identità, processi KYC e AML

Fourthline offre a banche e fornitori di servizi finanziari una suite di prodotti tecnologici proprietari che aderiscono ai requisiti KYC, AML e GDPR locali in Europa e oltre.

Le soluzioni di AI del provider regtech sbloccano la conformità per l'intero ciclo di vita, dall'onboarding, alla verifica e all'analisi, fino alle indagini e al KYC continuo, in tutte le fasi dello sviluppo del business.

LexCapital

- www.lexcapital.it
- > litigation funding e giustizia predittiva

LexCapital è una società benefit, attiva nel settore del Litigation Funding per aziende ed enti privati che acquista le liti in base a una piattaforma proprietaria che misura e gestisce il rischio del contenzioso.

In cambio del diritto acquisito, LexCapital si impegna a sostenere tutti i costi legali e tecnici connessi, assumendosi anche ogni rischio e costo dell'eventuale soccombenza. Aziende, professionisti, enti e privati potranno tutelare i propri interessi con l'assistenza di un team di esperti.

In caso di vittoria i proventi verranno divisi tra LexCapital e il cliente, i cui interessi convergono. È stata fondata nel 2022 da Emilio Campanile, Marcello Gallo, Maurizio Santacroce e da Giuseppe Farchione, che ne è COO.

LexDo.it

- www.lexdo.it
- > servizi legali online

LexDo è una piattaforma online di servizi legali. Permette di creare oltre 200 documenti legali in semi-autonomia e in pochi passaggi. Offre anche servizi di apertura della partita IVA online, costituzione di società o di associazioni. Eroga anche servizi di consulenza legale alle imprese su un ampio ventaglio di temi.

È partner di diverse realtà fintech, tra cui la neobanca per PMI Qonto.

MoneyViz

- www.moneyviz.it
- > gestione della contabilità dei conti di trading

MoneyViz è una piattaforma per gestire la fiscalità dei conti trading. Accorpa i dati dei propri investimenti su diversi servizi digitali, compresi quelli basati all'estero che non fanno da sostituto di imposta e propongono il regime dichiarativo.

La piattaforma permette anche di visualizzare in un unico punto i dati dei diversi servizi utilizzati.

I calcoli necessari per la corretta dichiarazione al fisco possono essere gestiti online, scegliendo tra diverse tariffe.

Quickfisco

- https://quickfisco.it/
- > commercialista online

Quickfisco è una startup italiana che si propone come "commercialista digitale" per i titolari di partita IVA in regime forfettario, per semplificare la gestione contabile e fiscale.

Quickfisco combina la componente "umana" a quella tecnologica, fornendo di fatto una suite di strumenti digitali che rispondono, in modo molto puntuale, a delle esigenze contabili e fiscali precise (ad esempio la fatturazione elettronica o il previsionale delle tasse), ma anche e soprattutto l'expertise "umana" di consulenti fiscali dedicati, che accompagnano ciascun cliente nello sviluppo della sua gestione contabile e fiscale.

Inoltre, è autorizzata ad agire come "intermediario fiscale abilitato", senza, quindi, i meccanismi classici del marketplace, mantenendo la responsabilità nei confronti del cliente dall'inizio alla fine.

A luglio 2023 ha raccolto 900mila euro da investire per la crescita del team, lo sviluppo tecnologico della piattaforma e il marketing. In arrivo anche una app mobile dedicata agli utenti.

Swot Legal

- www.swotlegal.com
- > esperti legali on demand

Swot Legal è una startup innovativa costituita a luglio 2023 e operativa da inizio 2024, con un portfolio di oltre 100 avvocati con diverse seniority e specializzazioni – dal diritto civile e societario all'amministrativo, dal diritto della contrattualistica alla compliance e al diritto finanziario, e nei diversi settori industriali – frutto della selezione di quasi 500 profili.

La società utilizza una piattaforma tecnologica proprietaria, basata su cloud, che facilita il processo di matching tra i profili dei candidati e le specifiche esigenze delle aziende, consentendo anche di rispondere in tempi rapidi in caso di urgenze.

Il piano strategico della società per i primi tre anni di attività punta a posizionarla come player di riferimento in Italia in questo settore di attività e avviare la graduale espansione in altri paesi europei.

Trakti

- https://trakti.com/
- > smart legal contract

Trakti è una piattaforma per la gestione delle trattative online, che automatizza le fasi negoziali, contrattuali e gestionali lungo l'intero ciclo di vita dei contratti.

Il servizio permette di eseguire trattative e firmare contratti, commerciali e non, con diversi protocolli negoziali, tra cui aste, bandi di gara, trattative bilaterali e multilaterali, semplificando i processi amministrativi.

Un modulo smart contract permette di uti-

lizzare la tecnologia blockchain per monitorare l'esecuzione del contratto, fare enforcement di tutte le regole, trasferire la proprietà degli asset e processare automaticamente i pagamenti.

Nel 2024 Trakti e Infocert annunciano una partnership per portare il digital trust e la contract automation nelle aziende italiane. Nel 2023, Trakti e Trenitalia hanno vinto il premio INATBA come migliore corporate innovation dell'anno con Smart Refund, il servizio di rimborso intelligente in blockchain. Nel 2022 Trakti e Leonardo vincono il President Award di World Commerce and Contracting per l'adozione degli smart legal contract nel mondo della difesa.



SERVIZI PER LE IMPRESE



Agicap

- https://agicap.com/it/
- > soluzioni software di tesoreria

Agicap è una scaleup francese nata nel 2016 a Lione. Offre un software per la gestione della tesoreria destinato alle piccole e medie imprese

L'idea nasce da Sébastien Beyet, Clément Mauguet e Lucas Bertola. La soluzione centralizza ed elabora i dati finanziari in tempo reale. Da un'unica interfaccia, Agicap fornisce una visione chiara e affidabile della situazione di cassa attuale e futura, consentendo un migliore processo decisionale.

Gradualmente, grazie al potenziale dell'idea, Agicap ha raccolto fondi ed è diventata una realtà europea, attiva in più di 12 Paesi come Francia, Germania, Italia, Spagna, e Regno Unito, con 7mila clienti e oltre 600 dipendenti in 5 uffici.

Circularity

- https://circularity.com/
- > portale di servizi per l'economia circolare

Circularity è una startup innovativa e società benefit che offre percorsi di formazione, sviluppa tool di misurazione e gestisce progetti di consulenza tecnico-strategica per accompagnare le aziende in un percorso di integrazione di circolarità e sostenibilità nel proprio modello di business.

Circularity ha sviluppato una "piattaforma di simbiosi industriale" per creare un network di attori del processo di produzione, trasformazione e gestione di materiali e scarti.

Fondata nel 2018, è guidata dalla CEO Camilla Colucci.

A marzo del 2024, Circularity ha stretto una partnership con Banca Progetto per consentire alle aziende clienti della banca di poter usufruire in modo agevolato dei servizi di Circularity e facilitare il percorso di integrazione dei principi ESG nel loro modello di business.

Ebury

- www.ebury.it
- » gestione pagamenti, incassi globali e rischio di cambio

Ebury è un'azienda fondata da Salvador García e Juan Lobato nel 2009, con sede nel Regno Unito (e sede tecnologica a Málaga), 38 uffici in 25 Paesi e oltre 1.700 dipendenti. Il volume annuale delle transazioni gestite da Ebury ammonta a 27 miliardi di sterline. Opera in 21 paesi con transazioni in oltre 130 valute.

Si occupa di pagamenti e incassi internazionali con la relativa conversione delle valute estere, di gestione del rischio di cambio e di finanziamento all'importazione, consentendo alle aziende di operare in qualsiasi parte del mondo utilizzando un'unica piattaforma di pagamento.

In particolare l'azienda offre conti valutari virtuali in diversi paesi e prodotti per la gestione del rischio cambio, che consentono di sterilizzare gli effetti della volatilità di mercato, dando ai clienti la possibilità di concordare oggi il tasso a cui un certo ammontare di valuta estera verrà convertita a date future.

Ebury dispone infine della piattaforma online EBO, un sistema di controllo per la gestione dei pagamenti e degli incassi in valuta estera.

Nel gennaio del 2024 Ebury ha acquisito in Brasile il Gruppo Bexs, che comprende Bexs Banco (FX) e Bexs Pay (pagamenti) e lanciato il marchio Ebury Bank.

Emptios

- www.emptios.it
- marketplace per commercianti e piccoli artigiani

Emptios è una startup di Milano in fase di costituzione che ha appena terminato un percorso di incubazione online con Startup Geeks. Il founder Valter Marini ha ideato questa piattaforma per aiutare commercianti e artigiani della città, che possiedono un negozio fisico, di poter vendere anche online.

L'obiettivo finale è quello di permettere alle attività commerciali in sede fissa, di affrontare

con successo il digitale e di contribuire alla mitigazione della desertificazione commerciale delle città.

La piattaforma offrirà una gamma di strumenti software per consentire a commercianti, utenti e corrieri di operare in sinergia tra di loro.

I commercianti avranno accesso a un pannello amministrativo completo, dove gestire tutti gli aspetti del loro business, inclusi l'inserimento dei prodotti e dei prezzi, la scelta dei metodi di pagamento, e la gestione delle campagne promozionali e di marketing. Inoltre, Emptios svilupperà un'app dedicata per monitorare il negozio online.

Lato utente, chi vorrà acquistare online potrà cercare prodotti sia tramite l'app sia attraverso l'e-commerce basato sul web, filtrando i risultati in base alla vicinanza alla propria residenza o visualizzandoli su una mappa.

Infine, i corrieri avranno una propria app dedicata. Quando un negozio riceve un ordine da un utente, il corriere riceve una notifica e, una volta accettata la consegna, ritira il prodotto per consegnarlo all'acquirente.

Attualmente Emptios sta concentrando le sue energie nella ricerca di investitori early stage e nella ricerca di commercianti interessati ad adottare la piattaforma.

Holo.finance

- www.getholo.finance
- > automazione del ciclo attivo per freelance

Holo.finance è una piattaforma per i freelance in regime forfettario. Permette di automatizzare e semplificare la gestione amministrativa e burocratica delle proprie attività: preventivi, incassi e fatturazione elettronica.

La dashboard di Holo.finance concentra una serie di attività del ciclo attivo, includendo un link di checkout nei preventivi, gestendo più account bancari tramite open banking e permettendo di gestire i pagamenti ricorrenti mediante Sepa Direct Debit.

Holo.finance è tra le 14 startup selezionate per l'edizione 2024 di Fin+Tech, il progetto di crescita, parte della Rete Nazionale Acceleratori di CDP, dedicato a startup che sviluppano soluzioni e servizi in ambito fintech e insurtech

IUNGO

- www.iungo.com
- > piattaforma di supply chain collaboration

IUNGO è una società di supply chain collaboration. Nasce nel 2001 da un'idea di Andrea Tinti, inizialmente come spin-off dell'Università di Modena.

Nel 2014 viene aperta una nuova sede commerciale a Milano, per affiancare quella principale di Modena e garantire una maggiore copertura del territorio.

Sviluppa una piattaforma di collaborazione tra aziende che devono gestire un parco fornitori molto ampio e con una grande variabilità, cercando di essere sempre all'avanguardia tecnologica.

Sono presenti sul mercato italiano come sede, ma operano in tutto il mondo, sia con i capi filiera che con i fornitori dei clienti. Ad oggi Gellify partecipa al capitale.

Janah Cycle

- www.janahcycle.org
- > valutazione del riciclo della plastica

Janah Cycle è una startup tecnologica innovativa orientata all'impatto con sede a Barcellona, Spagna. Si occupa di supportare le aziende nei loro investimenti per il recupero della plastica, verificandone i risultati e segnalando dati di impatto reali. L'obiettivo è verificare le dichiarazioni fornite dalle aziende sui crediti legati al recupero della plastica e contrastare il greenwashing.

L'ecosistema di tecnologia proprietario di Janah include un'applicazione di verifica dell'impatto dedicata a chi si occupa della raccolta di rifiuti, che offre un modo standardizzato per segnalare dati di impatto reali.

Sibill

- https://sibill.com/
- soluzioni SaaS per la gestione della tesoreria aziendale

Fondata da Mattia Montepara (CEO), Lorenzo Liguori (Chief Product Officer) e Dario Prencipe (Chief Data Officer), Sibill è una startup italiana specializzata in soluzioni Software as a Service per la gestione contabile e finanziaria delle PMI. Si tratta di un software in cloud, disponibile su abbonamento, che permette di collegare diversi conti correnti bancari, automatizzare le previsioni di cassa e semplificare i pagamenti. In questo modo aiuta le aziende ad avere informazioni più organizzate, una contabilità più rapida e flussi di cassa aggiornati in tempo reale.

A giugno 2024, Sibill ha completato una nuova operazione che ha visto l'ingresso nell'azionariato del fondo internazionale Keen Venture Partners, andato ad affiancarsi ai già esistenti investitori Exor Ventures, Founders AS, Global Founders Capital, Not Boring, Banana Capital, Plug&Play Tech Center, oltre a diversi business angel italiani e stranieri. La raccolta totale di Sibill arriva così a quota 6,2 milioni di euro.

Pinv

- https://pinv.it/
- > software di gestione aziendale

Pinv è una startup innovativa fondata nel 2019, che offre uno strumento per la gestione della tesoreria che permette a partite IVA, liberi professionisti e microimprese di monitorare agevolmente l'andamento di cassa, gestire incassi e solleciti di pagamento e anticipare eventuali problemi di liquidità.

Tra le funzionalità offerte ci sono l'integrazione dei conti correnti e la possibilità di collegare il cassetto fiscale, così da agevolare il controllo delle fatture.

Pinv è un software in cloud che si rivolge a professionisti e PMI ed è accessibile tramite il pagamento di un abbonamento annuale.

Plino.ai

- https://plino.ai/
- > assistente virtuale per contabilità, finanza e controllo

Plino.ai è una startup che offre un sistema per prendere decisioni aziendali strategiche basate sui dati. Plino.ai integra automaticamente i dati aziendali da conti correnti, CRM, gestionali, software di fatturazione elettronica.

Le informazioni vengono analizzate automaticamente grazie a una Gen-AI, per rispondere in linguaggio naturale a qualunque domanda attraverso una chat dedicata.

Yeap

- www.yeapitaly.it
- > piattaforma di CFO virtuale per le imprese

Yeap è un portale nato dall'idea di Paolo Pedroni. Renato Guarneroli e Andrea Zaccheo.

Si rivolge a tutte le piccole e medie imprese che non hanno competenze interne in termini di CFO o di responsabile amministrativo e contabile, o non possiedono gli strumenti digitali per gestire l'elaborazione dei dati.

Yeap è stata fondata con l'intenzione di aiutare l'imprenditore che non ha una competenza specifica a gestire una serie di attività essenziali per il governo dell'impresa: la pianificazione, l'analisi della redditività, l'analisi della fattibilità, l'analisi di scenari particolari. Oltre che elaborare Business Plan, controllare il budget e la performance delle imprese e fare benchmark.

Con oltre 2.900 licenze attivate al 2023, Yeap è anche di supporto in tutta la parte di analisi dei dati contabili, per capire come valutare l'azienda storicamente e in prospettiva, sia in ottica bancaria sia per valutarne le performance rispetto a un fornitore o a un cliente molto grosso e che vuole valutarne la solidità.

Inoltre, la fintech è entrata nell'ecosistema dell'acceleratore di innovazione di Crédit Agricole, Le Village.

SICUREZZA INFORMATICA



Coinnect

- www.coinnect.com
- > valutazione e mitigazione del rischio cyber con modello B2B2C

Coinnect è una cyber insurtech che offre piattaforme cloud, API, dati e servizi per facilitare la valutazione, la mitigazione e la risposta al rischio di compagnie di assicurazione e riassicurazione, broker, MGA e loss adjuster che si occupano dei rischi informatici dei clienti

La piattaforma Coinnect è basata su dati di Cyber Intelligence ed uso avanzato dell'AI per fornire analisi di rischio ed evidenze tecniche che supportano gli Assicuratori nella valutazione e nel monitoraggio del rischio Cyber.

Il modello di business di Coinnect è incentrato sulla piena cooperazione con i player assicurativi. L'azienda non fornisce polizze assicurative o consulenze assicurative ai clienti, le soluzioni Coinnect sono progettate per essere integrate con gli assicuratori, aggiungendo valore tecnico.

Ha sede in Svizzera e collabora con partner assicurativi in tutta Europa.

CyberAngels

- https://cyberangels.it/
- valutazione e miglioramento della cyber security nelle PMI

CyberAngels è una piattaforma di cyber insurance che nasce con l'obiettivo di semplificare la cyber security per piccole e medie imprese e liberi professionisti.

Grazie a meccanismi di gamification, ogni azienda può fruire di un programma personalizzato per migliorare le conoscenze di security e avviare alcune iniziative per ridurre il Cyber Risk Score dell'azienda.

CyberAngels mira alla collaborazione con realtà assicurative, che possono appoggiarsi

alle sue soluzioni per migliorare il profilo di rischio delle aziende clienti.

Cyberefund

- https://cyberefund.com/
- > difesa da cyber attacchi

Cyberefund è una società benefit attiva in ambito insurtech.

Si occupa di difendere e risarcire gli assicurati contro attacchi cyber, tramite una serie di soluzioni tecnologiche e assicurative per proteggere online l'individuo, la famiglia, un'azienda o un'organizzazione, che fanno leva su intelligenza artificiale e machine learning.

Le soluzioni Cyberefund individuano i pericoli in modalità predittiva e avvisano dalla centrale di controllo il cliente, fornendo istruzioni per allertare la struttura IT.

CyLock

- www.cylock.tech
- > cybersecurity

CyLock è una startup innovativa che opera nel campo della cyber sicurezza e ha creato e sviluppato il software EVA, che abilita personale specializzato e non in cybersecurity al testing dei sistemi IT.

EVA è il primo extended vulnerability assessment, poiché supera il concetto di test tradizionale con soluzioni dirette a chiudere l'accesso agli attacchi hacker.

A luglio 2024, CyLock ha chiuso un round da 500mila euro, con Scientifica Venture Capital quale Lead Investor.

La startup ha già vinto la call Super Sapiens Day Factory nel 2023 e il programma Boost Your Ideas di Lazio Innova.

ToothPic

- www.toothpic.eu
- > autenticazione online mediante fotocamera dello smartphone

ToothPic è una startup innovativa, spin-off del Politecnico di Torino. È stata fondata da un team di 4 docenti e ricercatori del Dipartimento di Elettronica e Telecomunicazioni con anni di esperienza nei campi della camera identification, sicurezza e analisi forense.

ToothPic ha brevettato una soluzione per trasformare ogni smartphone in una chiave sicura per l'autenticazione online: riconosce ogni smartphone mediante un pattern invisibile di imperfezioni che ne caratterizzano il sensore fotografico.

Accedendo con lo smartphone a un account, oppure disponendo un pagamento dal telefono, Toothpic acquisisce automaticamente delle immagini e verifica l'impronta del sensore, ricavandone una chiave crittografica privata che verifica il reale possesso dello smartphone da parte dell'utente.

TrueScreen

- https://truescreen.io/it/
- certificazione autenticità contenuti digitali con valore probatorio

TrueScreen è una soluzione di cybersecurity che permette di certificare l'autenticità e l'immutabilità di contenuti digitali come fotografie, video, screenshot, documenti e registrazioni audio. La sua metodologia garantisce con valore probatorio che un contenuto generato da smartphone o tablet sia autentico, immodificabile e non modificato

La soluzione nasce B2B e ha trovato applicazioni in ambiti come il claim management (per provare un effettivo danno mediante immagini), oppure il noleggio operativo (per certificare il bene prima e dopo il noleggio), ma ha applicazioni possibili anche nell'onboarding e nell'underwriting. L'azienda sta anche valutando un allargamento dell'offerta a professionisti e PMI, secondo il modello Freemium.



Conosci topVendors?

È l'unica **guida a software** e **hardware**per banche,
assicurazioni e
gestione del risparmio

EDIZIONE 2025

Consulta la guida e scopri le soluzioni



RISORSE UMANE



Cosmico

- https://wearecosmico.com/it
- > talent "as a Service"

Cosmico è una startup nata nel 2020 che vuole "connettere i migliori talenti del mondo digitale e le aziende", secondo il modello del Talent as a Service. Ha una community di 16mila professionisti in ambito coding, design, marketing, dati, intelligenza artificiale. Oltre 80 i clienti, tra cui NTT Data, Sketchin, Fjord, Capgemini, Huawei, Dude, AKQA, Alkemy, Facile.it, Publicis Sapient, Ogilvy, Hibo.

Ad aprile 2024 ha concluso un round Serie A da 4 milioni di euro. Lead investor dell'operazione è stato PranaVentures, con la partecipazione di alcuni business angel quali Roberto Marsella, Fabio Troiani, i family office di 40Jemz ed Intesa Sanpaolo. Nel 2023, Cosmico aveva concluso un primo round Seed, da 1,8 milioni di euro, per poi acquisire Bioss Srl, rafforzando la community di professionisti nei segmenti cybersecurity ed embedded.

Nel 2023, Cosmico ha avuto un fatturato di 4,5 milioni di euro, più che raddoppiato rispetto ai 2,2 milioni del 2022.

Coverflex

- # www.coverflex.com/it
- > piattaforma di welfare aziendale

Coverflex è specializzata in retribuzione flessibile: offre una piattaforma digitale con cui le imprese possono gestire welfare, buoni pasto e sconti esclusivi per i dipendenti. Questi ultimi possono invece scegliere di spendere i benefit in modo flessibile, in base alle loro esigenze, utilizzando la Coverflex Card e una app.

Coverflex è stata lanciata nel 2021 da Luís Rocha (CMO, ex-TUI Musement), Miguel Santo Amaro (CEO, ex-Uniplaces), Nuno Pinto (CBO, ex-Kide), Rui Carvalho (COO, ex-Unbabel) e Tiago Fernandes (CTO, ex-Bitmaker).

Coverflex è registrata in Italia con il nome di Evinrued Due S.r.l.

A febbraio 2024 ha annunciato una collaborazione con Visa per il lancio della Coverflex card, una voucher card su circuito bancario per usufruire di tutti i benefit welfare della piattaforma e buoni pasto in centinaia di migliaia di esercizi commerciali, online e supermercati. A ottobre 2023 ha annunciato una collaborazione con Mastercard per il lancio della Coverflex card, una voucher card su circuito Mastercard per usufruire di benefit welfare e buoni pasto in oltre 100mila imprese convenzionate con Coverflex.

F₂D

- @www.f2d.biz
- > HR e Amministrazione digitale

F2D è un'azienda italiana che fornisce servizi e consulenza per la gestione del personale e della contabilità in modalità digitale a PMI, startup, liberi professionisti, studi professionali di commercialisti e consulenti del lavoro. Nasce da F2A, società indirettamente controllata da fondi gestiti da Ardian e attiva da oltre 60 anni a livello nazionale nei servizi professionali tech based in ambito HR e FAS.

F2D rappresenta un'evoluzione di un settore sino a ora quasi totalmente offline: i clienti possono infatti accedere con un semplice click a servizi come l'elaborazione delle buste paga, la contabilità e la gestione delle risorse umane. Oltre che ottenere soluzioni in ambito legale, formativo o di marketing.

L'azienda mette a disposizione tecnologia, sicurezza e innovazione per supportare e favorire la digitalizzazione della piccola e media impresa italiana.

Finora hanno aderito al progetto, in qualità di partner, realtà come Changes Coworking, Fluida, JurisNet, Lokky e Satispay Buoni Pasto.

A giugno del 2023, F2D ha stretto una part-

nership con YOLO per includere gratuitamente nella propria offerta alle PMI clienti una soluzione di assistenza tecnica sui dispositivi elettronici aziendali.

Finanz

- https://finan-z.com
- > app a pagamento di educazione finanziaria

Finanz è una startup accelerata dal network Le Village by Crédit Agricole. Offre una app per costruire un percorso personalizzato di educazione finanziaria e di accrescimento delle competenze di gestione del denaro.

A marzo del 2024, Finanz ha partecipato a "Sosteniamo il Futuro", progetto di educazione finanziaria per le scuole superiori italiane, promosso da Crédit Agricole Italia e FEduF, con la partecipazione di Amundi.

Fitprime

- https://fitprime.com/
- > piattaforma di welfare

Fitprime è la piattaforma di servizi di welfare aziendale rivolti al benessere della persona, per mantenere o raggiungere il proprio benessere psico-fisico.

Questo obiettivo è raggiunto attraverso programmi tailor made per le aziende e grazie a 4 servizi principali: Fitprime Places, il servizio che permette di allenarsi in più di 3.500 centri sportivi partner in tutta Italia; Fitprime Therapy, il servizio di supporto psicologico con psicoterapeuti con almeno 5 anni di esperienza; Fitprime Smart, un portale interamente dedicato all'home-workout, con lezioni on demand e live; Fitprime Nutrition, un servizio che offre anamnesi e piani alimentari personalizzati.

90 tecnici, tra trainer, psicologi e nutrizionisti, si occupano ogni giorno di erogare attività, masterclass, webinar e programmi nutrizionali alle aziende partner.

A giugno del 2024 il programma fitness di Fitprime è stato utilizzato da più di 1.800 persone del gruppo Credem.

FunniFin

- www.funnifin.com
- » piattaforma di benessere finanziario per imprese

FunniFin è una piattaforma che aiuta le aziende a sostenere i propri dipendenti su tutte le questioni finanziarie, grazie all'intelligenza artificiale, sessioni di coaching finanziario 1 to 1 personalizzate, live workshops e gamification.

I founder dell'azienda sono Lapo Nidiaci e Leonardo Capotosto.

A giugno 2024 è stata selezionata da Personae, acceleratore welfare di CDP Venture Capital Sgr, realizzato insieme a SocialFare | Centro per l'Innovazione Sociale e a|cube.

Neuroprofiler

- https://neuroprofiler.com
- educazione finanziaria in white label

Neuroprofiler è una startup francese che vuole rinnovare l'educazione finanziaria e i servizi di investimento grazie alle scienze cognitive, fondata da Tiphaine Saltini e Julien Revelle.

Neuroprofiler offre un portale di educazione finanziaria basato su meccanismi di gamification e personalizzabile sulle esigenze di ogni banca o compagnia assicurativa per quanto riguarda i contenuti.

Altre due linee di offerta riguardano la profilazione dei clienti di servizi di investimento e le modalità di comunicazione dei nuovi suggerimenti di investimento, o di modifiche da apportare al portafoglio, alla clientela già acquisita.

Tundr

- www.tundr.tech
- > piattaforma welfare di benefit aziendali

Fondata nel 2021 da Jules-Arthur Sastre e Giorgio Seveso e lanciata all'inizio del 2022, Tundr è una startup social fintech, che offre una piattaforma digitale, una app e una smart card per erogare servizi e fringe benefits in ottica sostenibile.

La piattaforma di benefit aziendali offre infatti voucher per la mobilità ecologica, lo shopping e le attività ricreative, abbinati a un'app focalizzata sulla sostenibilità.

La app consente a dipendenti e datori di lavoro di monitorare i benefit e gestire le spese, utilizzando filtri personalizzati.

A giugno 2024, Tundr è stata la prima realtà italiana ad affidarsi alla fintech Swan (vedi pagina 36).



MARTECH



Keplero.ai

- @www.keplero.ai
- automazione di customer sales e sales assistant tramite AI

Keplero.ai è una startup nata a ottobre 2023, fondata da Gabriele Feudo e Giovanni Davalli, che ha sviluppato un software di customer service basato su intelligenza artificiale. Keplero AI è integrato su tutti i canali di comunicazione (email, WhatsApp e social) e automatizza completamente il customer service di 1º livello.

Keplero si integra con qualsiasi API e software esterno per fornire informazioni specifiche in tempo reale e compiere azioni come prenotazioni, ricerca ordini, generazione preventivi per gli utenti.

Keplero.ai ha oltre 140 clienti, soprattutto nei settori hospitality, e-commerce e travel.

A marzo 2024, Keplero.ai ha chiuso il suo primo round di finanziamento, raccogliendo 400mila euro che saranno indirizzati all'estensione delle funzionalità ai call center, per sviluppare venditori AI proattivi per poter scalare i processi sales. È prevista anche una crescita del team. Il round ha visto la partecipazione di 40Jemz Ventures come lead investor e una serie di business angels strategici. Tra gli investitori anche Orange Palestre Torino, già cliente dell'azienda.



AZIENDABANCA PRESENTATINTE #DEFINE CBANKING IL PODCASTBU ENTSP2CONPFINTE MENTSALBERTO GRISONI SCANSIONAIMP &KYCASCOLTA

AZIENDABANCA

L'ecosistema di informazione sulla finanza digitale

LA RIVISTA

Ordina una copia di valutazione GRATUITA!







IL SITO WEB

www.aziendabanca.it



<u>IL PODCAST</u>

#define banking







